



行耶和華眼中 看为正的事

《列王紀下》16-25章（下部）

行耶和华眼中看为正的事

《列王纪下》下部

16-25 章

目录

第 16 章-不要照着自己的意思敬拜神	1
第 17 章-做一个专心爱神的基督徒	4
第 18 章-面临攻击时还是要专心	17
第 19 章-专心信靠神的人	30
第 20 章-希西家王的信心与狂妄	41
第 21 章-历史中信主的智慧和不信的结局	53
第 22 章-有律法和没有律法；有律法书和没有律 法书	63
第 23 章-服事忌邪的神需要尽心尽性尽力的心 . .	75
第 24 章-神选民的灾祸都因得罪神	86
第 25 章-咒诅都应验了	97
 活出丰盛	 106
活出丰盛 • 不是销售也要学习做销售	107
活出丰盛 • 提升工作效率	133

第 16 章-不要照着自己的意思敬拜神

有听说过一种基督徒叫做挂名的基督徒。打着耶稣的名号，却不按着神的旨意和要求来行事，会有怎样的结局呢？其实，这样的人，在圣经里还真不少，这里就有一个。

思考问题：

信主应该抱着怎样的态度？如何实践在生活当中？

人照着自己的意思做事很危险

这一章有一句话大家要稍微留意下，只是铜坛我要用以求问耶和华。（《列王纪下》16:15）读起来觉着奇怪吗？亚哈斯竟然还知道求问耶和华。亚哈斯求问的到底是不是耶和华，我想王自己，还有百姓，其实都是糊里糊涂的。他以为自己在求问耶和华，也以为自己所做的这些事是在为神而作。也许，当亚哈斯把他的儿子献祭、让他的儿子经火时，也是以为这是献给神的。在以色列这块地，不管是南国北国，那两个金牛犊顶上刻的都是：这就是带领我们出埃及的耶和华神。亚伦当时带领以色列的百姓铸出金牛犊时，也是如此说：以色列啊，这是领你出埃及地的神（《出埃及记》32:4）。原来，魔鬼的诡计正是如此。这就是今天我们所面临的一种现实状况，很多人口里喊着耶稣啊，耶

稣基督啊，耶稣基督我的主啊！但实际他们只是用耶稣的名字，打着耶稣的幌子，挂着羊头卖狗肉。魔鬼把人骗了，使人不好好信主，真是很危险。

这让我联想起教会。我曾经有几次讲道，大概有这样的话：不要以为挂着基督教会的牌子，就是基督教会，那可不一定！因为基督的教会一定是按照耶稣基督的指示建造的！我们要知道一件事，人如果不按照从神来的启示，而是照着自己的意思做，那是非常危险的。就算是你为神做，也是白做，并且还会讨神愤怒。大卫建殿的时候，是大卫自己设计的吗？不是，是神在异象当中向他启示，然后他一笔一笔画出来的。也就是说，整个殿的样子是神自己设计的。神的教会也是神自己设计的，不用你再去设计。

我们原来不懂的时候，自己也用过很多办法去建造教会，比如用食物吸引人，结果就很失败。因为上帝没把食物设计在教会的里面，也没有用流行歌曲或者其他什么东西去设计建立教会。问题就在，人照着自己的意思去做，还以为在服事神，还以为自己在求问耶和华神，却不知道那种服事是极其的败坏。

要按照神的启示去做事

今天我们为什么要建立一个祷告的教会？就是为了让神带领我们。我们为什么说：主耶稣，你进到我里面，做我的主，掌管我的生命？因为我们必须让他做主，让他带领我们！不是我们来给神设计一个殿，然后让神去住。神不住人手所造的殿，神自己知道要什么，所以是他告诉你怎么做，你只要按照样式去造就可以了。所以，在摩西的年代，大卫的年代，都是神怎么启示，他们就怎么做。到了耶稣的年代，耶稣说，父神让我做什么、告诉我做什么我就做，他怎么做，我就怎么做。这个意思就是，无论做什么，一定要回到神的话语中去。而这个亚哈斯王完全是自己想怎么弄，就怎么弄，没有求问神。到了大马士革，看那里的坛不错，就抄个样子，回去告诉祭司给神建一个。还把所罗门的廊子给挪了，结果把圣殿改的面目全非，他还以为自己是在为神做。

所以今天我们要学一个功课：无论是你自己个人的生命，还是建造一个神的教会，无论如何，都得建立在神的启示的上面！如果不是建立在神的启示上面，就算是挂着耶和华神的牌子，挂着耶稣基督教会的牌子，那也是偶像。

第 17 章-做一个专心爱神的基督徒

以色列历代君王：以色列人犯耶罗波安所犯的一切罪，总不离开，以致耶和华从自己面前赶出他们，以色列历代君王深深迷恋耶罗波安的思想，即使神曾差遣大能的先知去警戒和管教，他们仍然陷在蒙蔽当中。最终，以色列国走向了灭亡的结局，不是因为亚述的强大，而是因为他们得罪了耶和华。

思考问题：

以色列全族行了哪些得罪神的事情？

面对这些罪恶，神施行了什么管教？面对这样的管教，他们的反应是什么？

又设立偶像，又敬拜耶和华，是一种怎样的行为？

在我们生活当中，怎样活出对神的专心？

专心爱神才有解决问题的能力

这一章记载了北国以色列灭亡的原因。这个世代，专心跟随神的教会太少了，随从今世风俗的教会反倒比比皆是。很多人嘴里常常挂着耶稣，却并不是从心里相信他。最明显的征兆就是这些人的信仰没有能力，解决不了他们生命中的问题！本来我们所信的神是解决我们人生当中所有

问题的神，今天却变得毫无能力了，原因就在于我们的信仰不专心。作者在写这一章的时候虽然是在写北国以色列亡国的原因，但其实今天教会会灭亡的原因也是一样，就是不能够专心依靠神！

读了这一章，我们会发现一件很让人惊讶的事：一个信奉真神、拥有神的应许的民族，他们有神在西乃山上所赐的诫命、律例、典章，超过世上任何一个民族，但是他们却不谨守遵行，反而随从世上的风俗。这难道不让人惊讶吗？为什么会这样呢？因为世上专心的人太少了！如果一个人，一边想从神那里得好处，一边却又惦记着世上的好处，最后就什么也得不到。对于一个国家来说，结果就是亡国、亡民、亡族，国民就只能落得四处逃亡的下场。

接下来我们具体看一下以色列亡国的原因。

无论如何不要得罪神

我们一定要知道，基督徒的身份是很特别的！作为一个基督徒，基本上没有人能咒诅你，没有人能用什么法术来害你。巴兰曾经亲口说：没有法术可以害雅各，也没有占卜可以害以色列（参《民数记》23:23）！这是何等尊贵的身份啊！可是以色列人有一个非常严重的弱点，就是很容易得罪神！我们一定要知道无论如何都不要得罪神：虽然

没有人能害你，但如果你陷在罪里，得罪神，神就会来对付你。

神来对付你的时候，你要赶紧醒过来认罪悔改，离弃你的罪，让自己的心思意念一直在主耶稣基督里。神在《申命记》里有清楚的启示了他是怎样的神：我们的神是忌邪的神（参《申命记》6:15）。我们不能既事奉耶和华神又事奉其它的任何东西。如果我们可以尽心尽意尽力爱主我们的神，我可以保证一件事，就是你的一生不致缺乏，一生的好处都在他的里面！所以《圣经》里说：我的好处不在你以外（《诗篇》16:2）；少壮狮子还缺食忍饿，但寻求耶和华的什么好处都不缺（《诗篇》34:10）。但是如果我们犯罪得罪神，我们就不要抱怨神不能供应我们的一切需要了。

我们的好处真的是不在主耶稣以外，我们也不要在外边找。所以大卫这个人非常的厉害，专心跟随神，结果就成就了以色列有史以来最强盛的朝代！如果你是一个专心跟随神的人，你就会成就你家族史上最强盛的时代！当你信了主，主就是你的一切，他是天地万物的主宰！你跟他建立一个单一的忠心的关系是一定不会缺乏的。

今世的风俗诱人犯罪

那诱人得罪神的恶是什么东西呢？就是今世的风俗（参《列王纪下》17:8）。魔鬼就是通过这今世的风俗败坏人，因为它是管理这今世风俗的王！今世的风俗你一跟它沾边，你就进入到魔鬼的国度里去了。所以今天我们要好好分清哪一些是今生的风俗啊！

你不专心跟随神可别怪别人，我把该告诉你的都告诉你了，我也跟我自己说今生今世我就要尽心尽性尽力爱主我的神！我要专心跟随我的神！我告诉你《圣经》上对这样的人怎样说？他说你要得双份的祝福！双份呀！迦勒、约书亚进去迦南地得的都是双份的产业，比人家大多了，所以我们人一定要特别特别的小心！

不明白神的话就会不专心、惧怕、导致拜偶像

第三个亡国的原因是以色列人建立邱坛、设立偶像。以色列人最初明明是信奉耶和华神的，为什么会去拜偶像呢？我一直没想明白。但是我认为是这样的。假如有一个人跟你说：这个你可得拜呀，你不拜的话家里就会有灾祸。如果你听了就害怕了，那你很有可能就会去拜这个偶像。所以这些以色列人经历的也是如此，他们心里忘了耶和华神

赐给他们的律例、典章，忘了神给他们的应许，不专心事奉神。人一不专心，就不明白神的道理；不明白道理以后，遇到事情心里就会有惧怕；一旦惧怕，立刻就会去拜偶像。拜偶像的人的基本心态都是：多拜一个好过少拜一个，不要把这些东西惹恼了，多拜一个神不要紧哪，少拜那就麻烦了。

那我们所信的耶和華神是忌邪的神，也是天地万物的主宰，其实你只要信他一个就够了。但人不明白他的律例典章。因为老百姓不读神的话；祭司也不教导；也没有人强力推动读神的话。

在这种时候，有一个强硬的领袖非常重要。圣经里的尼希米就是一个这样强硬的领袖。在《尼希米记》里清楚地记载，以色列人被掳到巴比伦以后，耶路撒冷城墙都倒塌了。尼希米从巴比伦王国回到以色列，他一站在那个地方，只用了五十二天就把城墙建起来了。同样是一群以色列百姓，但是因为有了尼希米强硬的态度，整个形势就翻转了。

所以今天我们需要的是什麼？需要的是把神的话讲清楚讲明白！今天我告诉你，专心爱神、专心敬拜他，然后你就知道他才是真神。你不需要怕别的，一怕别的就麻烦了，你只需要怕这唯一的真神。举个例子，一个人在一个公司里打工，老板拜偶像，到了拜偶像的节日的时候他老板说：你们都得拜哦！不拜我炒你鱿鱼！那到底是要工作

还是要专心爱神呢？要是专心爱神，那就没有工作了；没有工作，专心爱神能当饭吃吗？这样一个逻辑进来，人立刻就软趴趴，就跟着这个老板去拜偶像了。原因还是害怕。一方面害怕失去这偶像带来的好处，一方面是害怕人啊！

今天我告诉大家，不管你遇到什么节日，告诉你老板我是基督徒，如果你相信我的话神绝对在你后面掌权，离开那个地方的人不一定是你有可能是你的老板，他不敢对付你。断没有任何法术可以害以色列，也没有占卜可以咒诅雅各！我们是何等尊贵的身份啊！不要害怕，如果你专心爱神你就不需要害怕！你专心爱神试试看！我们当中这样的见证很多，感谢主！就是得罪了又怎么样？最后不是也涨薪水了吗？所以没有什么可害怕的，专心爱神真的不需要害怕任何事情，就算是炒我鱿鱼我也不在乎！

在但以理年间，有他的三个好朋友都是总理大臣，就像部长级的人物，沙得拉、亚伯尼歌、米煞这三个朋友，面对巴比伦王-非常厉害的一个王，你要不拜就把你丢到炉子里头去烧，那炉子火烧得非常旺，当把这三个人往里一丢时，结果丢这三个人的人被那火焰给烧死了，这三个人却说：尼布甲尼撒啊！这件事我们不必回答你，即便如此，我们所事奉的神，能将我们从烈火的窑中救出来。王啊，他也必救我们脱离你的手；即或不然，王啊！你当知道我们绝不事奉你的神，也不敬拜你所立的金像。（《但以理书》3:16）

结果，就给丢进炉火中，在炉子里，这三个人变成四个了，而且在炉中跳舞。王看见就惊讶：怎么能在炉子里跳舞呢？那炉子边的被烧死了，炉子里面的却还没被烧着？结果，王说：至高神的仆人沙得拉、米煞、亚伯尼歌出来，上这里来吧！（《但以理书》3:26）等一出来，他们头发没有烧焦，衣裳也没有变颜色，什么都完好无缺。从那以后，巴比伦王昭告天下，以色列的神，耶和华神是真神。

我们真的有这样的心吗？有但以理、亚伯尼歌这样的心，你就一定会经历这样的神迹。大家别担心，我们手里有神的律例、典章、诫命，我们还怕什么呢？我们有神在我们生命当中的应许，还怕什么呢？很多人，很多基督徒随从今世的风俗，给自己买这个买那个，预备好这样预备好那样，到丧葬店买那种衣服穿，平时穿什么就穿什么吧，放到火葬场里，一切都变成灰烬了，还用做那些东西吗？千万别去做，因为那些东西就跟拜偶像差不多。

我想把这拜偶像的心态说明白了以后，大家应该能够知道怎样去抵挡，怎样不活在惧怕当中！人今生在世，活在没有惧怕的感觉里头，直到离开这个世界，那是何等的美好！我里面没有任何的惧怕，就算是你要拿我的命，我也不在乎！这种人有谁能对付得了他呢？这样的人，不但没有人能对付得了，连鬼也对付不了他，因为他专心爱神，神就会派他的天使天兵，在他的周围安营扎寨。所以《圣经》对这样的人预备了丰富的应许：虽有千人仆倒在你旁

边，万人仆倒在你右边，这灾却不得临近你（《诗篇》91:7）。

有很多人都在预备：我老了以后要是得了癌症、要是肾衰竭需要洗肾，这是在预备什么呢？预备得癌症、预备一个洗肾，洗肾二十万，癌症二十万。你预备什么不好，却预备这些？钱可挡不住这些。但是你专心爱神就保证能挡得住。我们祷告，得癌症的人都能从癌症里面救出来，更何况我们没有癌症的，岂不是更要平平安安的活着吗？你不用预备那些。一脚踏着两只船的人非常危险，一方面要爱神，另外一方面爱世界，两边不讨好，这边得罪神；这边得罪世界，你怎么可能活得好？那本身就是淫乱、拜偶像，然后建筑邱坛，在高岗上，各青翠树下，立各种柱像偶像。《申命记》的第12章这样记载：

你们存活于世的日子，在耶和华你们列祖的神所赐你们为业地上，要谨守遵行的律列、典章乃是这些：你们要将所赶出的国民事奉神的各地方，无论是在高山，在小山，在各青翠树下，都毁坏了。也要拆毁他们的祭坛，打碎他们的柱像，用火焚烧他们的木偶，砍下他们雕刻的神像，并将其名从那地方除灭。你们不可照他们那样事奉耶和华你们的神。但耶和华你们的神从你们各支派中，选择何处为立他名的居所，你们就当往那里去求问（《申命记》12:1-5）。

我们的神是什么样的神？不是在随便一个地方，或一个青翠树下，稀里糊涂的拜一个什么东西，然后在那里说：我在敬拜耶和华神，不是这样的。我们今天在教会里面，来

聚会就叫事奉神吗？什么叫事奉神？来到他的殿里头敬拜他才叫事奉神，然后是要教会的弟兄姐妹同心合一，来敬拜他。但是以色列人却没有这样做，神赐给他们的律列典章里写得清清楚楚，可是他们心里头害怕。这就是拜偶像。

先知劝诫要听从，不要硬着颈项

第四个，就算是神派了先知警诫他们，他们还是硬着颈项。神派了众先知、先见劝诫以色列人和犹大人，当离开你们的恶行，谨守我的诫命律例，遵行我吩咐你们列祖，然后并藉我仆人众先知所传给你们律法，他们却不听从，竟硬着颈项，效法他们列祖，不信服耶和華他们的神。这就是不信。信和不信，一下子就在这地方给分开了。这就是神在万民当中做拣选，一网打上来，然后把好的收在器具里。信还是不信，就决定你是那好的还是不好的，关键在于信还是不信。有信心的是宝贝，在神面前，没有信心的就是垃圾，丢到炉子里头去烧。所以我们要开始学做一个有信心的人，有信心的人把那信心活出来，你就没有惧怕。如果没有信心，就什么都怕，就什么都信，然而就是不信神。然后，就是硬着颈项，最后的结果就是亡国亡民亡自己。基督徒你不要责怪神没有警诫过你，神不希望你败落，也不希望你亡国亡民，神是希望你兴盛，神向

你所存的意念是好的意念，

但是，人如果经过先知一而再，再而三警告，就如我一而再，再而三告诉大家要专心爱主你的神，但是你还是爱你的工作，那真是不好意思，你不要怪神，你也没有机会怪神，将来审判的日子，你也不要说：神你为什么不早告诉我？其实早告诉你，可你就是要硬着颈项。不要硬着颈项，心里柔软一点，别照着你里头那个固有的观念，你里头那今生的风俗，或者在某某教会看到的那种东西，不是专心爱神的样子。专心爱神的样子是在《圣经》里头的！所以弟兄姐妹们，不要照着世上的风俗来建造教会，我曾经照着世上的风俗来造教会，拿盒饭、自助餐吸引人、煮饭，煮好几锅，酱牛肉、烧鸡、火腿。吃完了不说有的人还拿回去，因为我们剩下的多，拿回宿舍一吃就吃一个礼拜、两个礼拜，再来的时候，满脸都长了疙瘩，没有人样了不说，也根本不能好好寻求主了！

不要参与占卜把自己卖出去

弟兄姐妹一定要知道，没有法术可以害你，你看第 17 节：用占卜、法术，卖了自己。占卜和法术不能害你，但是如果你自己行在占卜和法术里，就是把自己卖给魔鬼仇敌。如果你要想活得好好的，那就不要这样做！不听也罢，

谁也不会强逼着你：你必须来啊！我们不需要做这样的事。选择在于你自己。这么美好的恩典，听还是不听，只在我们自己。这就是那几个重点，第一个，得罪神。第二，今世的风俗。第三个，拜偶像。第四个，先知劝诫不要硬着颈项。第五个，不要参与占卜和法术，把自己卖出去。

以色列亡国就是因为不专心和不全守

这一段讲到第 18 节，接下来就在讲耶罗波安，神把以色列这个国家，一分为二，犹太一个支派，其他的支派归耶罗波安，结果却陷在那罪里面。从 24 节一直到 33 节，就是以色列亡国了，不要以为神自己不能够行事，好像缺了你就什么也不能做了。就像生活中我们说：不要以为缺了你这块臭豆腐，就做不成那盘菜！大概意思就是说：别把自己看得太重。神没有派任何人，却派狮子咬死了他们。那狮子都会像一个编好了的程序似的，进去就把那该死的都咬死了。所以，没有你和我，神仍然可以做事。但是，我们要看见了就要引以为鉴，要学习敬畏耶和华。可结果这些人，从第 34 节，一直到结束，可以总结为两点，第一，不专心；第二，不全守。第 34 节：他们直到如今，仍照先前的风俗去行，不专心敬畏耶和华，不全守自己的规矩典章，也不遵守耶和华吩咐雅各后裔的律法诫命。我们要守

就守全部，不要守一半，圣经上所写的，不要给它分隔开。并且我们也要学会专心，敬畏耶和華神，因为耶和華神是忌邪的神，所以使以色列人亡国的，就是不专心。然后，不专心的结果，就是不行他所有的，不行他所说的。

大家不要以为，这事离你挺远，其实离你非常近。只要在你读书的事情上，在你工作的事情上，一念之差，就可以让你远离了神，非常的快。所以，让人惊讶的是以色列人有这么美好的应许，却抓不住。其实，我们不比以色列人强多少，你要知道全世界，以色列人是最优秀的民族，我们比不上以色列人，以色列人守不住，我们更要警醒谨守，在所有的事情上，要特别的小心，不要失去了神的恩。

随从今生的风俗以后，本来可以救我们脱离一切仇敌手的神，就不与我们同在了。不但不与我们同在，还会使我们成为一个亡国的民族。第 41 节：这些民又惧怕耶和華，又事奉他们的偶像。今天如果你惧怕、敬畏耶和華神，你就不要在立任何其他的偶像，因为那种基督徒，没有任何作用。

我跟我这个同学讲道的时候，他说：老同学啊，我也开始有点信。我说：感谢主！他说：我现在这个老婆（跟他同居的，也不是什么老婆），就是个基督徒。听完之后，我差点从座位跌下来。然后，他又说了一句：她还是那种蒙头的。这就是现在的基督徒，这种基督徒怎么可能得着所有的好处！当然我不好意思说穿他，但我心里头很感慨。

我们不要照着去行，我们的子子孙孙也不要照着去行。我可以大胆的告诉大家，虽然我也有儿子，我不想把什么东西留给他，只要我把敬畏神、专心爱主的心给了他，他就得着了宝贝，他一生都会活在神的恩典当中！阿门！

第 18 章-面临攻击时还是要专心

亚述帝国把以色列掳掠之后，吞灭小小的犹大国更不在话下。抱着灭此朝食之自信，亚述军队来到犹大城门口肆无忌惮地叫嚣恐吓，每一句言辞里都带着必胜的底气。这是一场寡不敌众的硬仗，面对这恐怖而强大的敌人，希西家是重复北国君王的悲剧，还是创造另一个看似渺茫的神迹？唯一的赌注就是，希西家对耶和华的倚靠。

思考问题：

哪里可以看出希西家依靠耶和华？

希西家向亚述国进贡，最后得到什么结果？从中你得出什么道理？

拉伯沙基说这些话的用意是什么？魔鬼常常用什么方式来欺骗我们？

面对攻击，耶和华神仍然是我的拯救。这一章写得非常好，《圣经》的作者想告诉我们：不管你是多么刚强的基督徒，免不了一件事就是魔鬼的攻击。但是不要因为魔鬼攻击你就觉得害怕，因为神永远都是我们的拯救。

这一章之后写到亚述王带了将近二十万的军兵来打仗，最后回去的却只是亚述王和那几个将军。我们神大能的膀臂岂会缩短？神对专心信靠他的人从来都不曾隐藏自己的能力，不管我们处在什么样的光景下神仍然是我们的拯救。

是犹太人把亚述王的军兵打败了吗？不是。是神亲自把他们杀掉的，杀了将近十九万。这十九万人一夜之间就变成尸体了，这是一件非常恐怖的事情。对亚述人来说，从来没有经历过这样的事情，是什么原因使亚述王的十九万的军兵一夜之间完全死掉？答案就是希西家里面那颗专心跟随神的心。如果你有专心跟随神的心，就算是挑战你的人说了一系列的话，这些话也不能动摇你的信心。我们要来学习希西家他身上的这个性格。从大卫以后，以色列或犹大王国中，没有一个王能超过希西家的，他是一个非常棒的王。我们要学习希西家在遇到困难的时候是怎么样坚固自己的信心。

被魔鬼攻击的两种原因

面对攻击，考验的就是一个人的专心。一个人被魔鬼攻击，一定是有属灵的原因的。这属灵的原因我把它分成两类，一类就像是撒玛利亚，以色列的北国被亚述王灭掉了，是神带来的亚述王的军队，要管教北国以色列，因为他们拜偶像（参《列王纪下》18:9-12）；第二类的攻击，是因为希西家王毁坏柱像，废去邱坛，砍下木偶，打碎了所有人拜的偶像。当希西家改变人的风俗，他所面对的就是空中掌权的黑暗权势，希西家直接和他对抗。结果这空中

的黑暗权势就把亚述王的军队带来攻击犹大国。这两种攻击所带来的结果是截然不同的。第一种的攻击，你完全没有得胜的机会，因为那是神自己带来的攻击。第二种的攻击，你绝对可以拥有对神的信心，相信能彻底的击退这黑暗的权势。

不要以为基督徒这三个字可以免于魔鬼的攻击。我们刚强站立，除去偶像，对准这空中的黑暗权势发起攻击，除去我们生活中的风俗，与世界截然的分别为圣，断开和世界的任何的属灵链接，开始过分别为圣的生活。我们这样做的时候，魔鬼一定会来攻击我们。但是好消息是不管是什么样的魔鬼来攻击我们，只要专心跟随神，我们一定得胜。专心跟随神的好处非常的多，我们要学习希西家王，也要相信最后神一定使我们得胜。

看到魔鬼得手了，也不要惧怕仍然专心跟随神

当一个人除去偶像，就惹怒了空中的黑暗权势，耶和華与他同在，他无论往何处去尽都亨通。他背叛，不肯事奉亚述王（《列王纪下》18:7）。作者写希西家的时候是很多年后的事情，他对希西家的认识不是出于一个人对人的了解，乃是人对神的了解。这里写到，希西家背叛，不肯事奉亚述王。前面我们读到其他的王，背叛亚述王的结果

都是被灭掉。而希西家却是无论往何处去尽都亨通，虽然他也背叛，不肯事奉亚述王，但却没有被灭掉。如果我们在工作中冒犯了我们的老板，不要担心，不用害怕。老板在你的身上绝对说的不算，只有神说的才算。

背叛之后，第一步就是对信心的考验。魔鬼在攻击希西家王的时候，先攻取了几座城市，他开始失去一块土地，接下来就会看见魔鬼得手。希西家王十四年，亚述王西拿基立上来攻击犹大的一切坚固城，将城攻取（《列王纪下》18:13）。一个专心信靠神的人也要经过这样的考验，你会有失手的时候。但是失手的时候不要以为这是完全败下阵来。就算是有一个小小的失手，小小的败仗也决定不了最终的胜负，你仍然要坚固，坚持。我们当中很多弟兄姐妹也是如此，当你专心跟随神的时候，你会面对攻击，这个攻击看起来好像神没有帮你。然后你会看见，这个攻击你的敌人好像开始得手，看到你自己好像失去了一些利益，这个时候就是对你最好的考验。

在旧约《圣经》中，你会看见一些信靠神的人，常常面对信心的考验。给大家举一个例子：雅各逃过了他哥哥以扫的手，来到示剑，结果他女儿就被人玷污了（参《创世记》34:1-2）。如果一个人灵命不够刚强，就会开始抱怨说：神啊，你到底在哪里？为什么不保守我和我的女儿？可是雅各却没有抱怨，而且也没有慌乱，这就是他的厉害之处。就算你属灵的生命已经达到炉火纯青的地步了，你仍然会

经历一些不好的事情，这是神对你的考验。

再举一个例子，以撒挖了一口井结果被霸占，又挖了一口井，结果又被霸占了。如果一个人的信心软弱，这个时候就会跌倒。可是以撒却没有说什么，继续找了一个地方又挖了一口井，结果就没有人来与他争了，那个地方就叫作宽阔之地（参《创世记》26:19-22）。

弟兄姐妹，我们一定要改变我们的观念，只要我们专心跟随神什么事情都不是问题，任何事情你都可以得胜，就算是失去了几个城，还是可以得胜，这个得胜在我们的心里。不要因为一件小小的失误，就在那里纠结，开始钻牛角尖，然后就想入非非，最后就混乱了。魔鬼再讲几句话：你的神在哪里？你除去了偶像，除去了风俗，结果环境还是这样，你的神是不是不行啊？然后你就上当了，觉得神真的不行。

失去几个城有什么关系呢？失去几口水井有什么关系呢？女儿被人强奸又有什么关系呢？照样要学习跟随你的神，因为我们的神做事是有规矩的。后来雅各找到了原因，他女儿被强奸是因为他家里有偶像。除去这些偶像，除去这些当灭之物后问题就解决了。这是第一点，魔鬼开始得手的时候，你不要害怕。

软弱了不要控告，神仍然会帮助你

第二点，希西家王软弱了、惧怕了，把钱和金子都给亚述王，但是也不需要担心，也不要说：我已经这么软弱了，神还会帮助我吗？软弱了神也会帮助你。弟兄姐妹，圣经中信心的伟人，生命当中都有软弱的时候，但他们的软弱却不曾拦阻神在他们身上做工，他们的心还是单单依靠神。我们的神是爱我们的神，不是因为我们软弱神就厌恶我们，我们软弱神仍然是我们的神。虽然希西家把耶和華殿门上的金子都给挖下来了，他的确软弱了，但是神知道我们的软弱，他仍然会帮助我们。

妥协退让解决不了问题

第三点，把金子给了亚述王之后，拉伯沙基就带着大兵一直打到耶路撒冷的城下。大兵压境，就算是被攻破了几个城，给了金子，也不能解决问题。这时候希西家醒过来了，明白了给金子是不能解决问题的，退让是不能解决问题的，仍然是大兵压境。你的老板或者上司更加的欺压你，更加的逼迫你，这个时候就是以卵击石的状况。如果你跟他硬拼是死，不跟他硬拼也是死。给他钱是死，不给他钱也是死。这个时候你基本上可以做出一个结论，就是除了信靠神也没什么好信靠的了。

当大兵压境的时候，敌人会释放一种谎言。我们大家里面是不是也常听到这样的谎言：你依靠的是谁呢？你依靠的神有用吗？没有用吧。如果你们依靠耶和華你们的神，希西家岂不是将神的邱坛和祭坛废去，对耶路撒冷的人说，你要专心到这个地方来敬拜神？我们现在所听到的就是：你们不是每个拜三拜五都来查圣经吗？不是每个礼拜都有小组祷告会吗？每个主日都敬拜神吗？结果还不是一样大兵压境。你心里会怎么想？你心里会软弱吗？

只要我们仍然相信神，我们就会看到魔鬼的黑暗权势尸横遍野。在这个时候，魔鬼就会释放这个谎言。希西家他在想什么？希西家在后边说：你不要跟他们对话，不要和魔鬼对话。因为我们一旦和魔鬼对话，我们就会被打趴下。这个时候只管闭口不说，专心仰望神。这个城能够蒙神拯救，就是因为希西家里面专心仰望神的心。就算曾经把金子给了亚述王，也知道今天神也必拯救这城。就算大兵压境，敌人攻破城门，会把整个城池全然焚毁，全部践踏，在这个时候，仍然不要惧怕，因为怕不是解决问题的办法。

对神的信心

第四点，我们就是要挑战你对神的信心。面对属灵的黑暗权势，只有到了最后一分钟才看到胜负的结果。就算到了兵临城下，已经到了一个不太好的状况也不要害怕，信心不要软弱。因为结果还没有出来，你的对手还没有得胜。就算是力量如此悬殊，你的神也是拯救你的神。

谎言之一：魔鬼的攻击是神的意思

第五点，魔鬼会释放一个谎言。第 25 节，我来攻击你岂不是耶和華的意思吗？不要相信这话。当我们犯罪的时候，认罪悔改就立刻解决问题，不要相信控告的声音。对自己不断的控告，那就是对神没有信心。就算你以前犯过什么罪，跪下来悔改仍然来得及。大家一定要了解我们的神是怎样的一个神。老以利得罪神，得罪得很深。神就差派神人不断的告诉老以利，老以利说，这话甚好，愿神成就。这时候，神得意思是说：老以利，如果你跪下来悔改，我就后悔，不降我所说的灾。所以我们什么时候悔改都来得及。

如果某某基督徒曾经被毁，或者教会曾经被毁，跟你们没什么太大关系。那是他们不愿意专心跟随神。如果你

听到某某基督徒，或者某某教会在那里被灭掉，那是神在那里做的事情。也不是神在我们这个地方做的事情，神仍然拯救我们，脱离魔鬼的权势。魔鬼会说：你看，这不是交在我手里的么，我起来去攻击毁灭那地吧！我们不要相信那个话。就算是北国以色列，撒玛利亚在最后一刻带领全国人民悔改，都能立刻灭掉亚述的军兵。但是人却继续行在耶罗波安的道上不肯悔改，所以才会被灭掉。这就是在是专心和不专心的问题。不专心就是北国的下场，专心就是希西家这种得胜的结果。

所以我们不要做半桶水的基督徒，我们要做一个专业的基督徒。横下一条心，我今天活着就是为了事奉神。什么都可以放下，但是我的神不能放下。就算大兵压境，魔鬼不停的释放谎言，我也知道神就是我的拯救，信靠他的必不羞愧。

谎言之二：不要相信你牧者的话

第六个，魔鬼会释放谎言。29 节，你们不要被希西家欺哄了。因他不能救你们脱离我的手。弟兄姐妹，我带你们走的路就是希西家的路，专心跟随神的路。就算是你遇到苦难，也不要相信魔鬼的谎言。魔鬼会骗你：别相信刘牧师那一套，他那一套太迷了。这样不行，要说说人话。大

家要知道这是魔鬼的谎言。我带你们走的路是信靠神的路，一定可以击败魔鬼的黑暗权势，最后问题一定会得到解决。过去的日子不是很多见证就证明了这一点吗？我们往下走仍然不要迷惑。就算是大兵压境、力量悬殊、以卵击石那种状况，神依然可以做工。神可以不费一兵一卒，在一夜之间，把亚述的 20 万大军灭掉。千万不要相信魔鬼的谎言：不要相信你牧师说的话，都是骗你的，信靠耶和华是没有用的！

谎言之三：物质的诱惑

第七点，魔鬼说：不要走那条路，跟着我走，我会让你有吃有喝。有葡萄酒喝，那比你们守圣餐的酒好喝多啦。我们有粮食，有葡萄酒，有蜂蜜。大家千万不要相信他的鬼话，就看看我们家里的那些亲戚，有几个活的好的呢？他们不都是在魔鬼的掌控之下吗？LN 姐妹和她爸爸说：你看看你，你再看看我姨，没有一个活出人样的。今天我无论如何要跟随我的神，要活出神的荣耀，这才是聪明的选择！

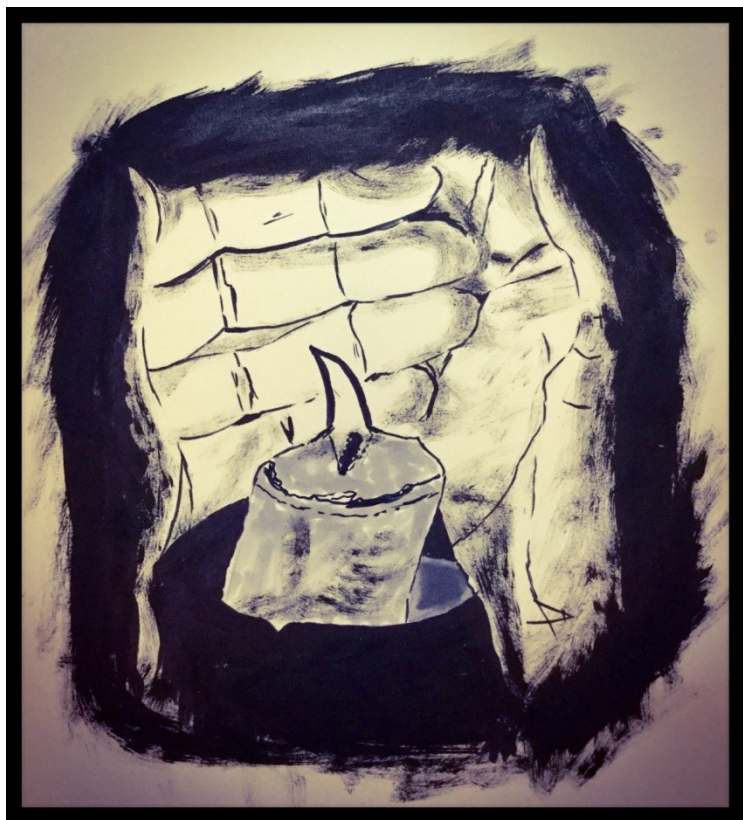
谎言之四：你的神救不了你

第八点，魔鬼会释放一个谎言。魔鬼开始做见证：列国的神有哪个救他们脱离亚述王的手呢？他们列国的神都在哪里呢？某某基督徒，神能救他脱离我的手么？这些国的神，有谁能救他们脱离我的手呢？难道耶和華能救耶路撒冷脱离我的手吗？不管这句话是谁说的，无论是魔鬼还是魔鬼通过我们老板的口说的，我们都当刚强站立。到了最后，希西家活了下来，说这话的人死了。世界有很多人做过很了不起的事情，就算他们不信靠神，他们也很伟大。像毛主席的诗词里写道：秦皇汉武，略输文采，唐宗宋祖，稍逊风骚，成吉思汗，只识弯弓射大雕。要数英雄人物，还看今朝。就是指着我们说的。今天我们要知道，我们信靠的神，永远都是我们的拯救。

信心的表现：一言不发，完全交给神

第九点，一个信心的表现，就是一言不发，看神怎么做事情。你不需要做什么，也不需要说什么。当我们的弟兄姐妹在工作岗位中，面临挑战的时候，一言不发，看神怎么做事情。走的人不是你，是藐视你和藐视你神的人。只要他开口藐视你的神，他就一定讨神的愤怒。这个世界有一个规律，谁讨神的愤怒，谁就会被神亲自对付掉。所以

说这些话的人，全军覆没，不是死在犹大王希西家的手里，
是死在神的手里。



我们的神是爱我们的神，不是因为我们软弱神就厌恶我们，我们软弱神仍然是我们的神。神知道我们的软弱，他仍然会帮助我们。

第 19 章-专心信靠神的人

《列王纪下》17 章讲到以色列国被亚述国所灭，是因为他们不专心跟随耶和华神，陷在耶罗波安的罪里。驰骋列国的亚述大帝，做梦也想不到，自己的十九万军队为什么一夜之间全部被击杀？他并不晓得，一个人专心倚靠耶和华，就能胜过千军万马。

思考问题：

从哪些地方能看出希西家对神的信靠？

你觉得一个专心信靠神的人，会表现出哪些特点？

如何能看出一个人是否专心信靠神？

你觉得自己是否在生活中专心信靠神？试着分享自己从本章中所得到的感悟。* * *

神帮助专心信靠他的人

《列王纪下》的作者，从第 1 章到第 18 章写的都是不专心信靠神的坏王。到了第 19 章，他写到了专心信靠神的犹大王希西家。这是很明显的对比，让我们看到专心信靠神的人应该是什么样子的。今天我们要知道，神是得胜的神，他创造了宇宙万有，无论是对付亚述王，还是对付这

世上所有的东西，对他来讲都是很小、很简单的事。所以，今天我们能够认识神，真是极大的恩典、极大的尊荣，这是很棒的宝贝！

认识了创造宇宙万物的真神之后，当面临像希西家王这种被大兵压境的生死关头时，就要看你是专心还是不专心。专心的人和不专心的人，这两种人，真是天壤之别。一个不专心信靠主，心怀两意的基督徒是没有用的，因为在他的身上看不到神的作为。我们建造教会的根基就是专心信靠你的神，感谢主，我们教会的弟兄姐妹，从上到下，就算是年龄最小的都开始学习专心的功课。专心的人能成就非凡的事情，因为神要的就是专心的人。

其实，世上很多问题的根源都是因为不专心，比如外遇、淫乱。所以，专心这件事非常重要。一个人里面的专心可以胜过千军万马，而真正的专心会经受住危机的考验。当小小的耶路撒冷城，被 20 万精兵围困得水泄不通时，全城的百姓都在看希西家王。如果希西家王惧怕丧胆，那这全城的百姓都会惧怕丧胆。感谢神，希西家王这时所做的，就是面临危机时最正确的选择：希西家王听见，就撕裂衣服，披上麻布，进了耶和华的殿；使家宰以利亚敬和书记舍伯纳，并祭司中的长老都披上麻布，去见亚摩斯的儿子先知以赛亚（《列王纪下》19:1-2）。这说明了希西家王的自卑。因为在这种危急的状况下，已经没有谁可以靠得住了，惟有依靠我们的神，自卑在神面前。其实神希望我们在任

什么时候依靠他，如果希西家王没有选择依靠神，而是去求埃及人的帮助，那他最后一定会自讨苦吃。那么，我们怎么样学习希西家王，成为一个专心信靠神的人呢？

专心信靠神的人的特点

第一，我们要知道一个属灵的原则，就是：在神面前自卑的人一定胜过狂傲的人。希西家王知道，按实力他比不上亚述王；但是按自卑，他绝对胜过亚述王，因为亚述王非常狂傲！今天，我们要学习希西家王。当我们面对仇敌的时候，我们就要跟他比神所喜悦的那些属性。如果对方是狂傲的，你就自卑在神面前；如果对方是强盛的，你就学习软弱，因为你的软弱可以带来神的刚强。

一个专心跟随主的人，首先一定是自卑的。在《历代志下》第7章第14-15节说：这称为我名下的子民，若是自卑、祷告，寻求我的面，转离他们的恶行，我必从天上垂听，赦免他们的罪，医治他们的地。我必睁眼看、侧耳听在此处所献的祷告。这里面有几件事非常重要：一是这称为我名下的子民-----你和我都是神名下的子民；二是自卑、祷告，寻求我的面-----我们今天不需要披上麻布，但是你愿不愿意跪下来，开始祷告寻求神？既然你和我神名下的子民，那么在危机的时候，就应该专心信靠神。

我们当中的很多弟兄姐妹，在刚刚来的时候都是面临危机的关头。但是我们没有带着你们去找人际关系，也没有用自己的办法帮助你们解决问题，而是拉住你的手，跪在那里一起为你祷告。结果就是看到大家开始一个个地找到工作、然后转正、胜过老板的刁难，每一个人都在翻转。所以，弟兄姐妹在遇到危机的时候不要依靠人的办法，只要专心、自卑、祷告寻求神的面，神必垂听你。

三是转离他们的恶行-----什么是最要命的恶行？就是对神不专心。如果你一心一意、专心地跟随我们的神，你的一生就会经历无数的恩典；而心怀两意的人，不要想从神那里得着什么。我们今天所处的这个世代就是一个不专心的世代，因为魔鬼的黑暗权势使人开始不专心。所以专心多么重要！一个人能够自卑、祷告，寻求神的面，就是专心的开始。希西家王所具备的这种素质，一下子就胜过了千军万马。

第二，我们要开始学会三个不要：一是不要比较实力，实力多寡是人的看法。如果希西家王开始与亚述王比较实力，比较他有多少军兵，我有多少军兵，我想就会很麻烦，因为相差的太悬殊；二是不要看环境。如果希西家王也到城楼上去巡视，当看到黑压压一片的亚述大军之后，他应该就不寒而栗、浑身冒凉汗了。他真的不知道这大军什么时候会攻破城门，也不知道自己该如何抵挡。

所以人千万不要看环境，而是要靠信心，因为问题的

解决不是因为我们有什麼，而是因为神为我们成就了什麼。我常常劝一些弟兄姐妹，不要看环境，要信靠神。如果你看到了堆积如山的工作，你就会被工作压垮；如果你看到全能的神，你就能从神那里得到智慧-----神是最好的工程师、科学家、设计师、会计..... 只要你能从神那里得到 0.01% 的智慧，你都会成为很了不起的人。

三是不要听仇敌的话。在危机的时候，魔鬼仇敌最喜欢释放的就是谎言和欺骗。它喜欢把糟糕的事实摆在我们面前（参《列王纪下》18:19-35），企图使我们陷入绝望，从而顺从它的话语缴械投降。但是今天你和我敬拜的是创造宇宙万有的真神，就算我们所面临的是眼看就要灭亡的光景，神也会透过我们的信心翻转我们的！就算是千军万马，也会在一夜之间被神彻底的毁灭！所以，我们不要心软，也不要退缩。

其实《圣经》里面有很多这样的故事，比如雅各（参《创世记》34 章），他的儿子们把示剑家和那城的男丁都杀了，结果那些与示剑人签了攻守同盟条约的各城就要来杀雅各。如果用人的逻辑看，雅各一家一定完蛋了，因为他和那十二个儿子根本无法挡住几个城的人。但是《圣经》这么说：神指示雅各上伯特利去，雅各就除去他家里的偶像，开始亲近神，建立祭坛、在那里祷告。然后周围城市那些本来想要杀雅各的人，就突然间惧怕，不去追赶他了（参《创世记》35:1-5）。这是为什么？因为雅各亲近神、向神祷

告，于是神使那些人惧怕雅各。我们也要有这样的信心，专心听神的声音，而不是三心二意，听信魔鬼仇敌的话语。

第三，是要开始学习亲近有信心的人，这点非常重要。希西家王在生死存亡的时刻，为什么去找了大先知以赛亚？因为去找信心大的人，自己的信心就会得造就；去找信心小的人，反而会败坏掉自己本来的信心。有信心的人可以把神的话释放出来。先知以赛亚说：耶和華如此说：你听见亚述王的仆人亵渎我的话，不要惧怕。我必惊动他的心，他要听见风声，就归回本地。我必使他在那里倒在刀下（《列王纪下》19:6-7）。这话讲得好啊，神使你的仇敌倒在刀下！

有一些弟兄姐妹在遇到困难的时候，也常常会来找我。我一般都会简单地对大家说：我也不想给你出什么主意，但是我要告诉你，要有‘死就死吧’的信心，因为我们的神一定可以带领你走出来！感谢神，大家听了我的话以后，信心被提起来了，然后就都从困难里走出来了！我也常常在为大家祷告的时候说：我里面有一个感动，神一定使你得胜。其实这个感动不是我的，而是《圣经》里面的应许，因为神的心意就是使人得胜！专心信靠神才是解决我们人生一切问题的答案，所以我们要开始学习希西家王，认定专心信靠神的路，不断地亲近那些有信心的人。不要怕你的老板，你的工作，神能搞定亚述王和千军万马，难道还不能搞定你在生活中面对的那些问题吗？后来我发现，我们当中那些不怕的人，活得都很好。

第四，就是祷告。先知以赛亚说：耶和华以色列的神如此说：你既然求我攻击亚述王西拿基立，我已听见了。（《列王纪下》19:20）这是神对希西家王祷告的回应。其实在整本《圣经》里所启示的恩典，就是神听我们的祷告。神说得很清楚：你们只要自卑、祷告，寻求我的面，转离你的恶行，我就必垂听你的祷告。也正是因为神是听祷告的神，所以我们建立了一个祷告的教会，然后我们在祷告中得胜、践踏魔鬼仇敌，大家就开始进到蒙祝福的日子里。可是，有的人有时间等死却没时间祷告，有时间忍受疼痛却没时间祷告，我觉得非常可惜。

弟兄姐妹，我们能够祷告真是极大的恩典！如果二十多年前我没有信靠神，也没有祷告，直到今天我不知道自己会活成什么样。感谢主！就因为他是听祷告的神，我才蒙受如此多的恩典，所以我一定要带着大家走祷告的路。为什么我反对有些弟兄姐妹在网上乱听道？因为神从来没有说：你若自卑听道，寻求我的面，我就听你听道。对吗？不要做一个听道的人，要做一个祷告的人！

当弟兄姐妹正在面临非常艰难的困境的时候，就学习希西家王这种专心的祷告，不要自己胡思乱想，要开始走信心的路。因为你心里所想的，神会为你成就。你若相信，神必在你前面开辟一条道路，这是何等的恩典！以赛亚又说：锡安的处女藐视你（《列王纪下》19:21）。这话非常好！它的意思是：信靠神的人，就算像处女一般的软弱，都可

以践踏魔鬼仇敌的千军万马。即使你像处女一样没有拿过刀，没有拿过剑，没有拿过枪，也不要害怕。因为你是祷告的人，你就可以践踏魔鬼仇敌的千军万马！我们的神是万军之耶和華，天上地下所有的权势都比不上他的能力，所以你得胜，靠的不是自己的肌肉，而是靠着全能的神！

以赛亚接着说：你辱骂谁？亵渎谁？扬起声来，高举眼目攻击谁呢？乃是攻击以色列的圣者（《列王纪下》19:22）！你相信吗？魔鬼攻击你和我，就是攻击神。但是如果我们不效法希西家王，不专心跟随神，整天三心两意，整天在那比较实力，魔鬼就会攻击你。

大家一定要知道一个简单的道理：你的信心塌下去，你的世界就会塌下去；你的信心站起来，世界就被你踩在脚下。所以，要祷告、亲近有信心的人，这样才能听见神跟你说的话，然后你的信心就会被重新建造起来。感谢主，在英文里，信心只是一个单数的字。它没有在信心后面加个 s-----faiths。大家要学会单纯地相信，不要想太多。因为想不是解决问题的办法，信心才是解决问题的关键。当我们对神有了信心，神就开始解决我们的问题。

再接下来说：耶和華说：我早先所做的、古时所立的，就是现在藉着你使坚固城荒废，变为乱堆，这事你岂没有听见吗？所以其中的居民力量甚小，惊慌羞愧。他们像野草、像青菜，如房顶上的草，又如未长成而枯干的禾稼。你坐下，你出去，你进来，你向我发怒，我都知道。（《列王

纪下》19:25-27)这话是指着亚述王说的。在人眼里，亚述王是当时世上最强权的人，亚述是军备最强的国家-----但是，他也不过是神手中的一个器皿而已。所以，根本不需要惧怕他。因为你和我是神的百姓，如果一个器皿藐视我们、来夸耀他的狂傲，那么他就是在藐视神，神一定会审判他的。

安舒的日子，从专心信靠神开始

我们现在就来查验一下，自己是一个专心信靠神的人吗？如果你是个专心信靠神的人，你一定常常自卑、祷告，寻求神的面；你一定不比较实力、不看环境、不听仇敌的话；你一定常常亲近有信心的人；你一定是一个带着信心祷告的人。那么，你就会过上平安的日子：以色列人哪，我赐你们一个证据：你们今年要吃自生的，明年也要吃自长的。至于后年，你们要耕种收割，栽植葡萄园，吃其中的果子（《列王纪下》19:29）。安逸的生活是从专心信靠神开始的！如果一个人没有专心跟随神，想过平安的生活就太难了。因为魔鬼仇敌就像亚述大军一样围困你，你根本没有退兵之计！亚述大军是犹大王希西家打败的吗？不是，是神自己派他的使者把他们灭掉的。有些时候，当你不断地祷告后，就会发现你所面临的问题消失了，这不是因为你

运气好，而是神把你的问题解决了。

所以，直到今天我仍然带着感恩的心来服事。因为如果不是信靠神，我这二十多年不知道要经历多少灾祸！大家一定要明白，你能活着不是因为你不错的工作，不错的薪水，而是因为你开始信靠神。我们以前不信靠神的日子真的不好过啊！今天信靠了神，如果不专心跟随神，岂不是很愚蠢的行为吗？这样的人就好像耶罗波安那些人，圣经写的很清楚，谁走耶罗波安的路，谁就灭亡；反过来，谁效法希西家、效法大卫，就一定是走昌盛的路。

有一个人在网上转了一段话，我看了以后就觉得很怪。它上面大概这样说：信主不一定富有，但是什么什么。信主怎么就不能富有呢？神难道不是富有的神吗？我们的心思意念很重要，因为神会按照我们的信心成就我们的未来！我想过兴盛的日子，我愿意专心跟随耶和華我的神，一直到永远。因为他是人生当中所有问题的答案，他是我的富有，他是我的医治者，他是我得胜的旌旗，他是我的一切，这多棒啊！我劝大家不要在网上乱搜这些东西，不要以为这些话是基督徒发的，那是从魔鬼来的谎言！从今天开始，我们就常常奉耶稣的名宣告，我一定成为昌盛的人，阿门！

抓住神的应许，信靠他的绝不羞愧

最后，还有一个最重要的，就是神的信实。因我为自己的缘故，又为我仆人大卫的缘故，必保护拯救这城（《列王纪下》19:34）。什么叫为神自己的缘故？就是神一定会成就他所说的话！我们的神绝不食言，信靠他的也绝不羞愧。神的名绝对不会让人拿来当作儿戏，所以，神为了自己的缘故也要救你！

那什么是又为我仆人大卫的缘故？就是指着凡事效法大卫的人说的。如果你和我愿意做大卫这样的人，那么神拯救这城就是为了你和我的缘故。耶路撒冷城里的百姓有千万，这城里也有很多不专心信靠神的人，但是只要有希西家王这一国之王愿意效法大卫，神就必保护拯救这城！如果你在你的家中是一家之主，你一定要紧紧抓住神，专心信靠他，神必因你的缘故拯救你的家。

有了神，我们还惧怕什么呢？结果第二天，亚述十八万五千人全被神的使者击杀了。我在想，希西家王也有一个很大的困难，就是怎么埋葬这十八万五千个尸体。也许我们将来也会面临同样的困扰，但这是很好的困扰！埋葬我们仇敌的尸体，不是很好的困扰吗？因为神使我们得胜，使我们本来该死的得以存活！

第 20 章-希西家王的信心与狂妄

当希西家看见神亲自击杀亚述帝国两万大军，他对神的信靠已经笃定不疑。而在本章中，你会看到笃信的希西家如何继续在信心上登峰造极，同时你也会看到，一个如此深信神的君王为何又走向跌倒？

思考问题：

从希西家向神要寿数的事情上，看到了他的信心是怎样的？

为什么希西家要把宝库给巴比伦王看？最后导致了什么后果？

当你生活开始蒙神祝福，你应该如何保守自己的心？

希西家的信心

关于希西家的信心，我要讲两件事情。这两件事情有个共同点，就是他求的都是在人看来不可能的事情。

积极主动的信心

当神宣告希西家要死了，希西家仍然向神呼求。神已经宣告了这样的一个结局，而且眼看着就要临到希西家，如

果是你，你有没有希西家这样的信心？大家要注意，后面讲到神给他加添十五年的寿数，其实神回应人，基本上都是人所求的，实际上是希西家说能不能再给我十五年。那现在的问题是：神已经宣告了的寿命，能不能够改变？答案是能！神随时都会因着人的信心改变他所做的事情。

也就是说，世上没有这样的定论：神已经定了，铁板钉钉，谁求都没有用。不是这样的。就算是神已经宣告希西家要死了，但是在希西家非常了解神是一个怎样的神，所以他求神纪念他在神面前怎样存完全的心，按诚实行事，又做神眼中看为善的事。

不要以为这样讲不好，一个人知道自己心里头所行的是什么是很重要的。如果一个人不知道自己所行的是什么是，不知道行的是不是耶和华眼中看为正的事，那就是个糊涂人。糊涂人不知道自己行的是不是神眼中看为正的事。如果行耶和华眼中看为正的事，他心里头一定很清楚神要的是什么是。其实我们心里头都有一杆秤，你行的是什么是，你都知道，也知道到底是不是合神的心意。

那神看什么事为善，什么事为恶呢？凭着信心行的，都是神眼中看为善的事。希西家除掉这些邱坛、偶像，其实是冒着极大的政治风险的。如果没有对神的信心、了解、认识，他不可能做这些。那么我们一定要知道，希西家在做这些事的时候非常清楚自己在做什么，绝对不是一时冲动，然后过后才意识到自己做得对。他对神的认识，绝对不舍

糊。

今天你一定要学习认识神，要知道神是一个怎样的神，然后照着神所喜悦的行。这就是希西家所行的。如果你知道神是怎样的神，却又行耶和华眼中看为恶的事，那就麻烦了。其实后来我揣摩了一下希西家之前的这些王，他们当中那些行耶和华眼中看为恶的事的王，基本上都是不太认识神的。他们不知道神要什么，糊里糊涂就去拜偶像。但是行耶和华眼中看为正的事的王都是头脑很清醒的。那你今天要不要做一个头脑很清醒的人？我知道我的神向我要的是什麼，然后我就去行。那么神向你要的是什麼呢？就是行公义，好怜悯，存谦卑的心，与你的神同行（《弥迦书》6:8）。你一定要认识神。

在圣经里说：我的民因无知识而灭亡（《何西阿书》4:6）。很多人去邱坛那里烧香，还以为在拜耶和华神；很多人去拜金牛犊，还以为在拜耶和华神。耶罗波安建了两个金牛犊，但是神的先知很快就在那里宣判了耶罗波安的罪行和他家的审判，但是后来以色列的百姓还是到那里去拜金牛犊，然后说耶和华我赞美你，他们说这就是耶和华。还有一条铜蛇，后来被毁了，那铜蛇不是摩西亚伦他们造出来的吗？不是曾经有很多人眼睛望了铜蛇得医治吗（参《民数记》21:4-9）？结果以色列人就说，这就是耶和华神。糊涂啊！今天你是否是一个糊涂人，就决定了你是否能行出耶和华眼中看为正的事。

这个希西家，绝对不糊涂，他很清楚神要的是什么。他说我做了这些事，可是神啊，我现在要死了，我还想多为你多做一点事啊，可是我要死了（参《以赛亚书》38:18）。他很感慨，说：

阴间不能称谢你，死亡不能称颂你，下坑的人不能盼望你的诚实，只有活人，活人必称谢你，向我今日称谢你一样，为父的必使儿女知道你的诚实。

我们现在都会以为，死了以后进天国多好啊。可是希西家的时候，耶稣还没有来，人死了以后一定下到阴间，阴间没有人能称颂神。所以到了《马太福音》的时期，耶稣复活的时候，坟墓有开的，很多义人就从里面出来进了耶路撒冷城，很多人都看见，然后等耶稣升天的时候跟耶稣一起升上去（参《马太福音》27:52-53）。所以那个时候希西家很清楚他要去哪里：我要死了，我要下到阴间，阴间不能称颂你。所以他跟神恳求说，如果你让我活着，我不能为你多做一点事。

今天咱们活着，可千万别白活。在《启示录》说我们做工的果效随着我们（参《启示录》14:13）。你以为做工的果效是那些工程、会计、护士？不是，而是你服事神的果效。你服事神，服事这个世代，这才是能够存到永远的果效。希西家的寿数之所以能够增加，是因为他渴慕服事那个世代。他心里想，我的列祖过去一代一代这么多王，带着老百姓在那邱坛献祭，没有人把这邱坛拆毁，没有人认识你，

没有人愿意冒政治的风险，可是到了我希西家的年代，我拆毁了这些，可是我只服事了你十四年，还有很多人，不认识你。

这就是希西家。你以为他是在为自己快死了而痛哭吗？不是，他是因为不能够服事神。他虽然只服事了神短短十四年的时间，但是遇到的困难却不少：除邱坛面临的政治风险，亚述王大军压境带来的亡国危机，全都是靠着信心胜过去的。在服事神的过程中，我们是否有希西家的心志，是非常重要的。不要白活，千万不要白活，我相信这里神是特意要在希西家身上彰显他的权能。

超越人的理性的信心

今天我们读到这里的时候就很有感动：一个愿意服事神的人，他在世上的年日不是虚度的。所以神又给了他十五年寿命。你跟神求的东西，要开始超越你的理性。人的寿数的增加，不是人的理性所能够理解的。圣经里记载的很多人，比如老以利（参《撒母耳记上》3:1-18），还有其他人，神一宣判了，就坐在那里被动地等待。那不是信心。希西家有一个积极主动的信心，他在那里向神呼求：我还有很多没有做的事，我的国还有很多没有归向你的百姓。这就是希西家。寿数是可以更改的，但是你必须知道你的年日用来做什么。

他跟神求一个兆头，这本身也是很有意思的一件事情。

以赛亚说：耶和华必成就他所说的，这是他给你的兆头，你的日影要向前进十度，还是退十度呢？他说我要求退十度。你能够明白吗？如果有一个先知来问你：你要日影退十度呢？还是进十度呢？你千万别说，神啊，退十度太难了，这对你来说太难了。这你就麻烦了！千万不要这么讲。越是不可能的事，神越是要做。如果你认为退十度对神太难，那连进十度的兆头也都不会有了。

信心的反应是要超越你的理性，那个信心就是对神的信心。所以弟兄姐妹，我们真的要开始改变我们的观念：时间不是神创造的吗？是不是？从物理学的角度来看，往后退十度是什么意思？那就是地球往回转啊！这么沉的物体，往回转十度，真不是容易的事啊！地球半径是六千多公里，绕一圈四万多公里。但是日影往后倒转十度是立刻就完成的，那得多大的力？很难想象。

如果照着今天的控制理论来讲的话，别的系统的结果都是慢慢上升，慢慢转动，但是神给希西家的这个兆头是立刻就后退十度的，也就是那个输出曲线是在极短的时间内达到你要的那一点，那就会需要几乎无穷大的能量，人造的系统是绝对达不到这个效果的。但是神是创造时间的神，神的能力是无法测度的，你不要用人的观念来衡量。那神能不能在你的生命当中创造额外的时间？答案是肯定的！所以弟兄姐妹们不要用人的逻辑来限制神的作为。我们一陷到人的逻辑里面去，就立刻纠结，因为人的逻辑让人无

奈，让人非常的无奈，因为时间就是这么多，寿命就是那么的长，能做的事情就是那么的少。当你一开始这么想，你就开始陷到这样无奈的光景当中了。所以弟兄姐妹，要开始超越你的理性。

在我带领弟兄姐妹往前走超越理性的路的时候，我自己就超越了一次！2012年的时候，弟兄姐妹很多人愿意回来祷告，我特别担心，我真的是没有信心。为什么呢？我担心来祷告会耽误弟兄姐妹们的学习、工作。结果事实证明没有耽误：他们一边读书、工作，还要考试，然后还要服事，而且是花大量的时间服事。我很惊讶神的作为，神竟然能够使他们顺利的通过考试。反而他们的那些小伙伴们，礼拜天也不需要来教会，礼拜三、礼拜五也不来查圣经，平时也不需要来祷告，结果考试却没考过。所以弟兄姐妹，我们一定要开始超越我们的理性。一天 24 小时，做了这事就不能做那事，这是常人的理解，但是我们做了这事，那事也能做，来敬拜神，剩下的事情什么也不会耽误。

后来到了 2013 年的时候我的信心就大大的提起来了。现在我就跟弟兄姐妹们讲：不会耽误，什么事都不会耽误。结果真的是没有耽误。所以弟兄姐妹开始学会别去纠结，就开始跟着信心走，像希西家，日影都可以为他倒退十度，还有什么不能做的事情呢？

我们一生当中如果有希西家的心志-----生怕自己在服事神上做得不够，生怕自己的年日太短，在服事神上做得

太亏欠-----结果会怎么样？你的时间，神可以完完全全的转化。感谢神，圣经里面这样写，这是超越我们的理性。越是超越你的理性，你越是要学习相信。按照人的数学，把数字加起来算出来的时间是不合理的。但是其实它却是合理的，因为在神那里没有难成的事。

曾经我在我自己孩子那里也做过这样的实验：要求他来参加查经、聚会，即使第二天考试也不例外。结果他告诉我一个好消息：他有一门科目拿到了 A，这个科目是要算在考大学的成绩里的，这样明年他就可以选择不再去考这个科目，就用这个成绩就可以了。感谢神啊！这样看来，他参加聚会耽误时间了吗？没有耽误。敬拜神、亲近神、服事神，永远都不会耽误时间。

谦卑向神，警醒谨守

赚钱的能力是从神来的

希西家虽然有这样的信心，后来却变得狂妄。希西家虽然一度曾经把殿里的金子挖下来送人（参《列王纪下》18:13-16），可是就是因为他后来完全信靠神的信心，神就给他加添了好多宝贝。至于这些宝贝是怎么来的，我相信是当希西家信靠神的时候，神就尊他为大，使犹大国的经济变得非常强盛。但是经济强盛之后，人的眼光就会出现

问题。

为什么呢？因为人很容易在每天的决策、计划中迷失。希西家作为一个王，每天所做的决定大部分都是跟政治经济有关的，然后渐渐地财产就越来越多。表面上看起来是由于希西家做了正确的决定，但其实是因为他曾经对神有这样的信心，神就要加增他的财富。结果财富增加之后，他就忘了赚钱的能力是从神来的。决定虽然是你做的，但却是因为你在神面前讨神的喜悦，神就赐给你赚钱的能力，所以你才能每次都做正确的决定。

天长日久之后，希西家就有点头晕。人常常陷在日常生活的决策里面。我相信希西家每天桌子上的奏章啊，可能像康熙皇帝似的，厚厚一摞啊，读也读不完，但还是每天都要去读，而且每个都要做决定，这其实真的很辛苦。有可能希西家刚刚批完奏章，正在头晕的时候，巴比伦的使者就来了，他就带着巴比伦的使者去看他的财富。其实希西家王平常还是挺清醒的，就怕偶尔有这么一个混乱，所以我们真的需要警醒。希西家在想：你巴比伦的使者来我这儿，我给你看看我的实力，我的软实力和硬实力。这么一炫耀，结果就落入了魔鬼的圈套。

永远不要炫耀属世的东西

我们人常常受魔鬼的引诱和试探。就连希西家王也胜不过去这样的试探，更何况你和我呢？今天你和我一定要

记住一件事：永远不要炫耀属世的东西，单单炫耀神在我们身上所做的。如果说希西家那个时候向巴比伦王的使者说：看，我有我的神，今天我们国家有这样的实力，不是因为别的，是因为我有我的神。结果会完全不一样。

希西家王所经历的这件事，背后的原因是什么？当时，神暂时离开了希西家，要试验他（《历代志下》32:31）。魔鬼的声音就进入到希西家里面，希西家当时就这样顺着魔鬼的声音走了，然后就上了这个圈套。但是我想，希西家应该很快就醒过来。神宣告他的审判的时候，希西家说：……耶和華的话甚好！若在我的年日中，有太平和穩固的景况，岂不是好吗？（《列王纪下》20:19）大家不要以为，狂妄之后会立刻收这个恶果。希西家很明白：今天种了一个狂妄，接下来谁收不知道，也许是他收，也许是他的子孙收。但是先知说是你的子孙去收你所种的。这件事情也许不能够逆转，因为这叫做魔鬼的控告，魔鬼抓住了希西家王的把柄，所以这些他所夸耀的东西都要被掳到巴比伦去。但是希西家这个人非常的清醒，大家不要以为他糊涂，他的确是偶尔糊涂一回，但是清醒过来的时候还是很清醒的。

做一个有信心的人，学会交托给神

我教大家一个原则：有些事是你控制的，你就好好做。我可以对神有信心，我就好好做，好好服事神。至于我的子孙，能不能好好服事神，你也控制不了。因为都是人自己的选择，神没有让你替你的子孙做选择，神是照着你的选择对待你的子孙，照着你的选择对待你。所以大家不要学习那种杞人忧天的方式来替子孙担忧。但是因为我们的信心，神或许会纪念我们，就像纪念大卫、纪念希西家那样，也纪念我们的后裔，就像今天因为纪念雅各而纪念犹太人，也许那个恩典会一直流淌下去。

但是我想教导大家一个功课：你控制不了的事，你就交托吧。不需要管那么多。所以有些时候，我们特别喜欢管管不了的事，这样活肯定很纠结。我们可以凭着信心在神面前求，该求的我们继续祷告，但是我绝对没有办法代替我的儿子，代替我的孙子，选择敬畏神还是不敬畏神。我们没有办法，真的没有办法，你也不用去尝试。希西家非常清楚这件事，所以我从现在开始，继续选择跟随神，即使偶尔狂妄，也立刻就开始正面的宣告：在我所能掌管的年间，我还是要凭着信心好好的来服事神。如果在我在世的时候，有太平和稳固的景况，岂不是好吗？所以大家开始学会，你做你能做的，你不能做的，一定要交托，对神要有信心。一定要有信心。或许神会因为纪念你的缘故，恩待你的后代，这本来也是神所要行的。



信心的反应是要超越你的理性，那个信心就是对神的信心。

第 21 章-历史中信主的智慧和不信的结局

作为希西家的儿子，玛拿西必定一路目睹他父皇倚靠神的精彩人生。可惜的是，他不但丝毫没有遗传到希西家的信心基因，反而行了比以色列君王更恶的事。天国没有富二代，即使玛拿西身边有伟大的属灵领袖，或者亲眼目睹名留青史的争战奇迹，他仍然丝毫无动于衷。一颗拜偶像的心，怎么可能明白真神的法则？玛拿西，也必将吃自己愚昧的苦果。

思考问题：

为什么玛拿西会深陷拜偶像的罪里？拜偶像对人的肉体有什么吸引之处？

拜真神和拜假神的区别在哪里？

在当今的时代，有没有玛拿西的基督徒？你如何保守自己不走玛拿西的道路？

读《圣经》要读到神的心意中

神会用公义去审判行恶之人

我们在读《圣经》时，要读到神的心意里。他的心意是借着先知，向玛拿西行这些可憎之事宣判：

我必降祸与耶路撒冷和犹大，叫一切听见的人无不耳鸣，我必用量撒玛利亚的准绳和亚哈家的线砣拉在耶路撒冷上，必擦净耶路撒冷，如人擦盘，将盘倒扣。我必弃掉所余剩的子民，把他们交在仇敌手中，使他们成为一切仇敌掳掠之物，是因他们自从列祖出埃及直到如今，常行我眼中看为恶的事，惹动我的怒气。（《列王纪下》21:13-15）

照着《圣经》去行耶和华眼中看为正的事

我觉得读历史可以让人变得更有智慧。古时帝王都在床边放一套《资治通鉴》或者《史记》，他们很小的时候就读这些书籍，当他们被推上王位的时候，可能还非常的年幼，虽不能掌权，但也知道自己已经深陷极大的危险之中。聪明人读了历史以后有所觉悟，而愚蠢的人是把世上的灾祸都尝完了然后就死了，这是很无知的行为。今天我们读的这本《圣经》，是神写给我们的。结论就是：常常行耶和华眼中看为恶的事，惹动他的怒气，最后就会被交在仇敌手中，成为人家的掳掠之物。而聪明人读了这话就横下一条心：行耶和华眼中看为正的事。

人常常落入败坏的原因

行耶和华眼中看为正的事很难，因为照着神的话去行是逆着我们的天性的，但如果我们照着天性去走会走到败坏里去。玛拿西为什么会这么容易就落到拜偶像里去呢？其实行耶和华看为恶的事的人都是很聪明的，很清楚自己在做什么，但为什么会做这么愚蠢的事呢？为什么玛拿西做恶时以为自己做了聪明的事？问题在哪里？

我们拜真神是先苦后甜，苦就是抵挡属肉体的天性，甜是凡事兴盛。这在希西家身上看的很清楚。但希西家死后，玛拿西十二岁作王，虽然很清楚他爸爸身上发生的事，但他就故意忘记。其实人的记性非常的短暂，很容易就顺着自己的天性走。拜偶像是先有甜头后尝苦头。为什么人拜偶像？因为拜偶像的人希望偶像听自己的话。

有时候你会发现人要想达到自己的某一个目的就会偏于拜偶像，因为我要让那偶像和那邪灵听我的，替我做点事。大家不要以为这么做了以后会吃到甜头，一开始鬼是听你的，后来就一发不可收拾。

学会顺服神，做自由人

人如果拜真神，就要顺从神的意思，不能顺从自己的意思，如果就照着神的意思做，这人一定活得兴盛。就是保罗所说的，我要攻克己身，叫身服我，因为神的意思是让你得自由，魔鬼的意思是让你得辖制。那神的意思是让

你得自由就是行神的话。

照着神的话去行，不要拜偶像

我想给大家看见当我们读《列王纪》、《历代志》这些历史书时，你要能看到怎样做才合乎神的心意，照着神的意思克服你属肉体的邪情私欲，这个人一定会成为兴盛的人，因为神要与他同在。神是要我们行公义、好怜悯、有谦卑的心，有谦卑的心才是事实，才看事情比较合乎实际。

为什么要谦卑？因为你几时生几时死你说的都不算，你明天要怎样你也说的不算。你觉得自己了不起，明天要发生什么事都解决不了。所以今天我们要顺着神的意思，我们才能够活的好。因为那本是神的旨意。

我给大家讲个故事，我之前住的那个地方的隔壁他们家就用交鬼的办法来做生意，每天他们家的生意都是门庭若市，很奇怪的是他们家根本治不好病，但依然有很多人反复的去他家排队看病。其中一个是我们小组的弟兄，去看了二十多次也没看好。后来我才了解到，原来是因为他在家交鬼，那鬼就把人弄得晕晕乎乎的，就来排队来了。虽然表面上看起来他家生意门庭若市，但是也有不为人知的苦头。他的一生，形容起来就是苦瓜的人生：我们住在他家隔壁，经常听到他们家半夜里鬼哭狼嚎的，然后就会经

常请一堆大师来做法，给人家几万块，每过一段时间又请一堆大师，又给人家几万块。所以我们一定要知道：交鬼、拜偶像虽然是照着你的意思行-----你想生意兴隆，想做王，要想把某某人咒诅他直到他死，想达到一些目的-----但是最后的结局是自己活的非常的痛苦。

今天我们一定要小心，为什么神不让你爱你的父母超过爱神，因为你爱你的父母超过爱神，那个地方就是你被辖制的地方，爱你的工作超过爱神，你的工作就会成为被辖制的地方，因为魔鬼就会攻击那个地方，你就很辛苦很痛很难受，然后你就屈服。如果你没有任何东西超过爱神，你就是单单爱神，他就会指引你走正确的道路。

真神和假神的区别

谦卑回转向神，并要单单事奉他

真神和假神、拜偶像有一个很明显的特点。如果你拜真神，当你在急难中呼求神，就算是你过去行了很多恶事，但你决定要悔改回转向神，神一定听你的呼求。可是如果你呼求偶像，就算把喉咙喊哑也不好使。

我给大家讲一个故事，我很想强调我说的这个论点。

有一个女孩是我之前的学生，当时在毕业实习过程当

中她喜欢上了一个男孩，陷入到单恋当中。这个女孩单恋之后就想到了一个办法：可不可以用交鬼的办法来解决这个问题呢？后来她就找了一个大师，那个大师给她了一个咒，她就一直在念咒，后来她的房东告诉我：她两天没有出门，就一直在屋子里念这个东西，然后听见她在房间里和另外一个男人说话。我问他房间里有另外一个人吗？他说不知道，但是能听到两个人在对话。你可以想象一张嘴巴说两个人的话有多么恐怖！其实这样的症状就是被鬼附了，那个鬼就一直控制她的身体。有一次她在地铁站保持了一个姿势站了好几个小时，有路人就打电话报警把她送到警察局去，后来警察从她手机通讯录里联系到我们，说送到精神病院，我们就赶到精神病院，为这孩子祷告，把鬼赶出去了。

几天后她从精神病院出来了，但她心里面还在想着那个男孩子，并觉得是上次自己没有用对方法，决定还要再试一次。我劝大家不要照着人自己的意思做事，那样很危险！如果不是照神的意思，照着人自己的意思，很容易就被鬼辖制。她不听我们的劝告又去念咒并且联系那些大师，结果又被鬼辖制了。她第二次进精神病院，是我亲自送她去去的，当时她整个人身体僵硬。第二天我去精神病院看望她，她就直翻白眼，和大街上看到的疯子一样的状态。

我当时对她说：我知道你能听懂我说的话，你在这个时候仍然可以呼求耶稣。无论你什么时候呼求耶稣救我，

你都必得释放，就在于你自己的选择。你可以试一下去喊全世界各个有名的大师的名字，看谁能来救你，如果没人能来救你，别忘了最后一定要喊耶稣救我！我转身就从精神病院走了。

结果她第二天已经恢复正常，不在是那种恐怖的疯子的样子，她说她知道我昨天来看望她，她也知道我对她说的那些话。后来她就按照我说的话做了，她喊什么都无济于事，可是当她喊道耶稣救我，就突然一下能拿回自己身体的控制权。

我突然感觉很感恩，原来我们信靠的耶稣基督的名字在天上人间有这样的能力！我想一个进入精神病院的人，已经失去了对身体的控制权，完全被邪灵控制，然后他忽然想起呼求耶稣的名字，都可以得释放。

这给我们一个启示：谁是爱我们的呢？不是我们所敬拜的这位真神爱我们吗？

那玛拿西不也是神所爱的吗？虽然神给你和我自由的选择，神也给玛拿西自由的选择，但在我们危难之中呼求神的时候，神必定会搭救我们。虽然神给了我们一切的律例、诫命和典章，但这不是要害我们，而是要救我们脱离属灵的黑暗权势的辖制。当我们被辖制得很惨的时候，要学习谦卑的回转向神。

《圣经》为什么要选玛拿西这个故事写给我们，玛拿西这么恶的一个人神都想救他，更何况我们这些人。我们就

学会谦卑转向神，单单事奉他！

那个女孩在精神病院里，她没有为神做过什么，但当她在危难当中开始说主耶稣你救我！就可以拿回她身体的控制权。如果一生你我单单信靠这位神，将活出何等丰盛和恩典！

魔鬼的谎言

所以大家要知道真神和假神有很大的差别！假神是巴不得你多受灾祸，虽然它会给你一点好处，但是它是要害你死。我们所拜的这个真神是：虽然他嘴里说我要让这灾祸降在你身上，但是他的心意是希望你能够回转向他。

今天我们看到玛拿西的故事就知道我们所敬拜的这位神真的是恩典！但是他的儿子亚们是一个非常固执己见的人：我一定要做这个事！后果就一定被鬼辖制，你知道魔鬼是怎么迷惑你吗？魔鬼会说：如果你这样做，你就会成为有智慧的人！如果你这样做，你就会像神一样！如果你这样做，你就会成为一个自由的人！可是成为自由人了吗？没有！如果你心里面带着某种私欲一定会被鬼骗，因为鬼最清楚人心里面想的是什么。

所以大家不要以为你的心思意念在神面前不知道，也不要以为你的心思意念鬼不知道，所以《圣经》上讲：私欲既怀了胎，就生出罪来；罪既长成，就生出死来（《雅各书》1:15）。等要死的时候你再说：我不想死！那时候就无

济于事了。

最近我感到很无奈，我们当中有一对夫妻当初经历了神的很多恩典，突然想试一下如果远离神会变成什么样，想从慕道友重新开始，这样的人太愚蠢了。我们今天为什么要读《圣经》？因为我们要吸取前人的经验，如果你今天读大学、硕士、博士，不都是在吸取前人所做的吗？有多少是你自己要发明的呢？

你说我有很多东西都要重新试一下，不踩在前人的肩膀上！那样做不是聪明人。如果我们读历史，我们把历史里面的智慧读到我们的里面，我们不需要重新经历过，我们的人生不能够撤销重做，只有一直的走下去。

照着神的旨意而活

所以我们在读《圣经》时要看见里面的智慧，神的作为是怎样的，结局是怎样的，我们都可以一目了然。我不鼓励大家效法他们，重新回到慕道友去试一下，这就是被魔鬼蒙蔽的人。人被魔鬼蒙蔽了以后就会自己觉得自己很聪明；但是被神的灵充满的人都是觉得自己很谦卑：我很多事情我不能做，所以我依靠神。

接下来我要为大家做一个总结：玛拿西为什么要拜偶像？就是要随着他自己的意思做，结果就是给鬼开门的行为和意念，我们千万不要给鬼开门，要学会对付自己的邪情和私欲，然后开始照着神的意思活，不再照着自己的意

思活。

你知道什么人不会被魔鬼攻击也不能被魔鬼辖制吗？就是《加拉太书》第 2 章第 20 节所写的这种人：

我已经与基督同钉十字架，现在活着的不再是我，乃是基督在我里面活着；并且我如今在肉身活着，是因信神的儿子而活；他是爱我，为我舍己。（《加拉太书》2:20）

如今不是我活着，而是耶稣基督活在我里面！如果你是这样的人，你要完完全全的胜过所有的负面思想，然后活出耶稣基督的样子。耶稣活在你里面，耶稣不会负面，他没有负面这个字，就算是对当初钉他十字架的人他也没有负面想法，他说我被钉十字架，不是因为你们，如果不是天父这样的安排我，你拿我没办法的！所以今天我们在世上遇到任何的负面的东西都要知道：神为我们安排的一条路就是胜过我们眼前的挑战和困难。阿门！

第 22 章-有律法和没有律法；有律法书和没有律法书

这章的主题，就是有律法和没有律法；有律法书和没有律法书。那这一章里，约西亚过了十七年没有律法书的日子，第十八年才得着律法书，如饥似渴的去读这书，然后就开始撕裂衣服，自卑痛悔！今天我们有《圣经》，《圣经》是白纸黑字写的，这么清清楚楚。读股票就有很多人，读经济也是很多人。但是今天又有多少人好好读这《圣经》呢？即便读，又有多少人能读进神的心意？

思考问题：

为什么约西亚发现律法书会撕裂衣服？

如果一个基督徒不读《圣经》，他的信仰会是怎样的状态？

《圣经》会在哪些人的生活中会释放它的真理和能力？

读律法书和效法别人

这章的主题，就是有律法和没有律法；有律法书和没有律法书。那这一章里，约西亚过了十七年没有律法书的日子，第十八年才得着律法书，如饥似渴的去读这书，然后就开始撕裂衣服，自卑痛悔！今天我们有《圣经》，《圣经》是白纸黑字写的，这么清清楚楚。读股票就有很多人，读经济也是很多人。但是今天又有多少人好好读这《圣经》呢？即便读，又有多少人能读进神的心意？

有了律法书一定比没有律法书好。大家不要以为：我没有律法书，我不知道，所以跟我没有关系，没有这回事！《圣经》描述约西亚行他祖大卫一切所行的（《列王纪下》22:2）。今天我们读这《圣经》不是《摩西五经》而已，还有很多王：大卫、所罗门、以色列的王、犹大国的王、各个王，然后怎么样了，怎么灭的。这些在《圣经》中写得太清楚了。

所以上一章我鼓励大家读这些历史书的时候要看清楚：他这一生照着一个什么样的逻辑活，结局就是怎样。所以耶罗波安和一系列效法耶罗波安的人，他们的下场很悲惨。也许在他们世上的日子，曾经有辉煌的年代，也有辉煌的战绩，但是结局都很悲惨。

弟兄姐妹，我们一定要改变我们的观念。不要把一个人的一生切出那么几天来看。如果你看历史上的贪官他工作的那些日子，他挺成功。但是一旦倒台，就不再成功了

对不对？那我们看到中国的历史上这样的人很多很多。所以大家要看就看为人处事的结局。不要看他这一辈子曾经有那么几天开心过，那有什么用啊？没什么用！一个人没有律法书，他是一种活法，有了律法书肯定比没有律法书强，因为律法书就是告诉我们人和人活在这个世上的真理。有真理和没有真理完全不是一回事。那没有真理，学会效法，就是人靠着自己的观察和了解，看见世上的这些事，怎么也能看明白。

但是我很惊讶，很多人读《圣经》还是看不明白。人很奇怪，一头扎进他所做的事里，就认为他所做的那件事就是他必须做的事，他不做不行。但是你如果去效法大卫所行的，效法亚伯拉罕、效法以撒、效法雅各、效法约瑟，你的活法本身就会调整。你仔细去观察这世上的事情，其实你也能够总结出来。

那我为什么信主？是因为我刚刚来新加坡的时候活得很辛苦。我观察到一个事情，就是这些信主的人活得很潇洒。我那个时候我其实不太想要钱了，我就是想活得很潇洒，就是像他们那样就挺好。然后我还特意去问他们：你们没有什么忧愁吗？他们说我们有啊，有忧愁的时候就祷告啊，祷告了就看见神帮助我们啊。听起来很玄！但是当我信主以后我就亲身经历这些事。那整个状况的改变，一定要透过一个很精细的观察了解。那我觉得如果人不了解，什么也不管，然后就认为自己所做的东西是对的，非

常的危险。

我跟很多人讲话，讲讲我就卡住了，我没办法讲下去。因为他讲的是一套体系，我讲的是另外一套体系。这两套体系是水火不相容的。但是我所总结出的这套体系，一方面是因为我读《圣经》，另外一方面主要还是，在我没读《圣经》的时候就开始观察了解。其实在过去这些日子里头，人家去邀请我参加葬礼，我就去了。我第一份工作的顶头上司，十年前，我参加他的葬礼，在新加坡殡仪馆。我站在他的棺材旁边，我就在想：这就是我们的小老板啊。死了！然后我就觉得，人一生怎么就这样啊！这时候我就会变得更加的清醒。我一忙起来，一头钻进我的生活里面，我就会觉得很混乱。我一站在死人旁边我就立刻清醒。所以我比较喜欢参加葬礼。

要谨守遵行神的一切话

既然有了律法书，你根本不需要那么多的观察，因为律法书就把这件事情的本质全都搞清楚了。但是律法书是告诉你了，信还是不信就由你了。这律法书说：你要谨守遵行耶和華所吩咐你的一切话。（参《申命记》8：1，11：8，12：28等）是不是这么说的？吩咐你的一切话。有人说他所有的律法都遵守了，就杀了一个人。这是什么逻辑？杀了

一个人就已经违反所有的律法了！但是在《圣经》里，就是要你谨守遵行神的一切话。

我们所信的这个福音，是一个全备的福音。也就是你必须把整个《圣经》，整个福音，都要带到你的生命里去。你就会活出《圣经》所预言的、所说的、所预期的那个结果，就是生命的丰盛。如果你说：我遵行其中一部分，另一部分我就不遵行了。你不会看到结果。这就是为什么在很多基督徒身上看不到神的荣耀，也看不到那个结果。

在我们当中的一些人：他工作不忙的时候来寻求神，他工作一忙的时候，他就先把神放下。这样的一个信是合乎《圣经》所说的吗？不是。因为《圣经》所说的是你活着就是为了敬拜这位神。我们的诗歌都是这么唱。但是很多人可能不太接受我活着就是为了敬拜他，那活着多没意思啊。其实可别这么说，活着就是为了敬拜神，那才有意思。活着就是为了自己赚钱，真没什么意思。人一死，那这些都变为虚无。

那为什么要谨守遵行神的一切话呢？因为那是属灵的知识。那些属灵的知识是关乎到事物发展的本质，包括人类发展的本质都在神的话里面，因为神的话是从属灵的角度说的。即使你有经济学的知识，有企业管理的知识，有医学方面的知识，没有用，这些知识救不了你，这些东西没有办法上升到更高的一个层次。

更高的一个层次就是生命的层次。所以在《圣经》里这

么说：我的民因无知识而灭亡（《何西阿书》4:6）。不是因为缺乏经济学的知识，也不是因为缺乏医学的知识，也不是因为缺乏其他各个行业的知识，而是因为缺乏认识耶和華神的知识，没有认识到事物的本质。约西亞这个时候得到了律法书。你想想看，他之前这么辛苦的去观察去了解，去效法大卫靠着什么？靠传说！大卫怎么做他就怎么做，大卫建殿他也去修理圣殿。他就做这些。今天他突然得到律法书，你想他是不是如获至宝？弟兄姐妹真要知道，你手里这本《圣经》是宝贝！但是不能照着人的意思读，得照着神的意思读。

约西亞读了这些以后，他就发现一件事情：哎呀，我照着耶和華所说的标准差很远！然后他就开始撕裂衣服，不仅他自己照着耶和華的标准差很远，他的列祖还冒犯神。他开始知道：我和我的列祖对我和我的后代都有深远的影响。我们今天有多少人知道这些真理呢？很少人知道，几乎在这属灵的事上处于一个无知的状态，这样能活好吗？如果你想给你的儿子一个最好的祝福，绝对不是带着他补习，而是带着他认识至高神的知识，那才是最重要的。因为我今天所行的，会影响到我儿子，也会影响到我孙子，这个影响多远啊！如果我是一个罪犯，行耶和華眼中看为恶的事，会一直影响到三到四代，这是律法书上说的。如果今天我行耶和華眼中看为正的事，《圣经》说：你的祝福直到千代（参《出埃及记》20:6）。如果你能把这祝福传递下去，你想想看，你为儿女所积攒的，那不是虚无的钱财，那是祝福！

其实今天我们很多人不太了解，为什么约西亚一看到这些话的时候，他突然间觉得亏欠神，就撕裂衣服。如果一个人不知道神是一个忌邪的神，那几乎就是一个无知的状态。因为他不知道敬畏耶和华，敬拜耶和华是需要专心的去敬拜他。不是我有时间敬拜，没有时间就算了。千万不要应付！如果应付一下，你什么都得不着。

认识耶和华的知识才是关键

约西亚读了以后，他就去找先知。先知告诉他：耶和华如此说：我必照着犹大王所读那书上的一切话，降祸与这地和其上的居民。因为他们离弃我，向别神烧香，用他们手所做的惹我发怒，所以我的忿怒必向这地发作，总不止息……至于你所听见的话，就是听见我指着这地和其上的居民所说、要使这地变为荒场、民受咒诅的话，你便心里敬服，在我面前自卑，撕裂衣服，向我哭泣，因此我应允了你。这是我---耶和华说的。我必使你平平安安地归到坟墓到你列祖那里；我要降与这地的一切灾祸，你也不至亲眼看见（《列王纪下》22:16-20）。我想啊，人如果有约西亚这种智慧自卑，他的一生就会像约西亚这样：降与这地的灾祸，我们必不至于亲眼看见，也就是我们不用经历这些。

大家一定要知道，认识耶和华的知识才是关键，所以

我想和大家分享的是：属世的知识 and 属灵的知识完全不是一个层次。你要想真正的活出神的尊贵和荣耀，一定要有认识神的知识，要知道神的标准是相当的高！约西亚虽然行耶和華眼中看为正的事，行他祖大卫一切所行的不偏左右，他尚且需要撕裂衣服自卑在神面前，那我们呢？我们离神所要求的还差很远。我们今天所处的这个世代，大家不要以为灾祸会越来越少，不管你喜不喜欢，灾祸都会越来越多。如果灾祸越来越多，但愿你能透过这些灾祸明白要好好敬畏这位神，谦卑在他面前。因为灾祸如何临到不是我所能控制的，但是如果我們选择亲近神，行这律法书上所说的一切话，就必能逃避这一切将要来的灾祸。耶稣说你们要常常警醒，谨守祷告，好逃避这将要来的灾祸（参《路加福音》21:36）。这话讲得再清楚不过了。

今天的基督徒有种特征，听这个牧师讲道，听那个牧师讲道，好多牧师讲道他都听。但是我告诉你，那没有用！如果你在我们当中，我一定会反对你去听这些东西，有那些时间好好的谨守警醒，常常祷告，只有祷告才能够逃避那将要来的灾祸。有些人说：我很忙，没时间祷告或者不知道怎么祷告。那真的是需要学习，在《圣经》中学习。

今天我们所处的这个年代，你有《圣经》也好，没有《圣经》也好，你去观察都能够得出这样的结论：好多问题是钱是解决不了的。钱如果解决不了，那什么能解决我们的问题呢？我的答案就是：亲近神！好好亲近神！我会放

下我的一切来亲近神。真的是这样，我这么说我也这么做。放下一切的意思就是如果这个时间我需要分别为圣，我就分别为圣，剩下的时间我再做。我可以保证一件事，如果你可以做到这一点，你在一生当中都会受益无穷。

但是今天的人很喜欢遵守这世上的规律，第一：经济的规律。人们很喜欢用金钱和经济的规律来判断我该做什么。如果这个生意是一千万，那个生意是一百万，我会放下这一百万的去谈那一千万的；如果那个生意是一亿，我就会放下这一千万的。因为我们心里有一杆秤去衡量这个事情的价值。所以我就挑战那些人，这个时间我要去做那个事情，如果这个时间让你去拿一百万，你还去做那个事情吗？他说不做了，我会去拿那个钱。那怎么不做了呢，不是必须做吗？如果必须去操场跑步，到那个时间有一笔生意，赚一百万，他也不跑了！为什么那个时间能够去操场跑步而不来敬拜神呢？因为他觉得敬拜神不值这个钱，不比跑步来得更值钱。

所以人心怎样思量，他为人就是怎样（《箴言》23:7）。你怎么思量，你活出来的结果就怎样，因为你里面的价值观念出了问题，你认为很多事情都有价值，但是敬拜神没有价值。如果说用这世上的知识来衡量，的确是这样，就是到时候唱几首赞美诗，读读《圣经》，听刘牧师随便说一说，这有啥意思？还不如我去干点别的事。一定要知道这不是做给我啊，是神在我们生命中的要求。我想我们离约

西亚所做出来的事情还差很远。我鼓励大家开始好好的谨守遵行这律法书上所说的一切话。从旧约到新约，都是神的话，神的心意在我们当中都是很清楚的，一定要对这属灵的知识了解透彻。

人家问我说：为什么你祷告好使，我祷告不好使？因为我知道属灵的原则。必须清楚一件事情：我们人在这世上活着是一件属灵的事情，如果你在属灵的世界里能够得胜，你在属世的世界一定活得很兴盛；如果在属灵的世界不能够得胜，就算你在这世界拼了老命去弄，你也不一定弄得清楚。我不希望那些人用属世的知识来衡量。如果用属世的知识，那些真的就是虚妄和无知啊！

我们仔细观察就清楚了，现在这个世代，看到事情却看不到本质。比如有个人因为停车位的原因，把人家孩子摔死了，很多人看不清楚啊，但是你用属灵的原则一看，这是被鬼辖制了，把人家孩子摔死了，自己就去坐牢。台湾法官每次判刑的时候他们喜欢用这样的语言：他里面有一个魔鬼，那魔鬼驱使这个人杀了那个人，杀了人以后，我现在要给这个人判刑，我就得轻判他。老百姓不明白啊，轻判了就觉得太不公平了。事实的确是这样，这个犯人讲的是实话，他里面有个心魔，驱使他把那个人杀了，所以当时没控制好自己，就把那个人杀了，现在需要我自己坐牢，付代价。大家如果了解属灵的世界怎么运作，那些自杀的、杀人的、强奸的等等，当你用属灵的眼光去看的时候，背

后都是灵界里面的运作和操纵。我们不用属灵的眼光去看真是看不明白。

这些人向别神烧香，离弃我们的神，惹神发怒，是什么原因？因为无知！今天如果你用经济的眼光去敬拜神跟拜偶像一样，拜偶像会满足你经济上的需要，因为偶像会听你的，但是会给你带来其他的灾祸；如果你用拜偶像的方式来敬拜这位真神，这为忌邪的神，你就麻烦了！因为你要的不是这位神，是钱啊，要的是解决你的问题，如果你一直要这些东西，我们的神是忌邪的神，他怎么会听你的呢！他不会听你的。

结果以色列人所要的东西，神不给他们，因为知道所要的不是神自己而是那些东西，结果这些人就去拜偶像，就发现拜偶像好使，他们就觉得拜偶像比较好，但是不知道拜了偶像之后，以色列、犹大最后灭亡的时候，那灾祸的光景是多么悲惨，虽然问题解决了，但是他不明白属灵世界是怎么运作的，很可悲。

我们活着就是为了敬拜这位神

今天我们必须知道，我们活着就是为了敬拜这位神，敬拜这位神就是我们的生命，如果你要活出美好，你必须把神放在你生命的中心，把你所需要的分别为圣归给神，就是约

西亚所做的。有律法一定好过没有律法，大家不要以为不读圣经没关系，不知者不罪，告诉你没有这回事！所以按圣经中所说的去行，一定会看见神在你生命中的恩典。

总结

最后做个总结：如果约西亚在作王十八年的时候没有发现这本律法书，我不敢保证那灾祸会不会降在约西亚的身上。因为约西亚看到了律法书，他就自卑，撕裂衣服，谦卑在神面前，祷告哭泣寻求神，知道自己离神的要求还差很远。今天我们也一样，我们要知道自己离神的要求还差很远，所以我们真的要谦卑自己，更多的来寻求神。如果你生命当中还有一些地方为自己而活，要开始学会放下，全心转向这位神。信靠神，你一定活得好！

第 23 章-服事忌邪的神需要尽心尽性尽力的心

耶和華神是忌邪的神，是輕慢不得的烈火。如果人只是憑着自己的喜好和想法好心服事神，很抱歉，神並不會買賬。如何來服事這位忌邪的真神，必須要尽心、盡性、盡力地歸向耶和華，按照他的心意和法則來行事。這句話出現在本章第 25 節：在約西亞以前，沒有王像他尽心、盡性、盡力地歸向耶和華（《列王紀下》23:25）。

思考問題：

拜偶像和服事神有什麼不同？

什麼樣的服事態度是討神喜悅的？

你是否認同，教會不應該提出任何要求？為什麼？

尽心尽性尽力服事忌邪的神

我們回顧約西亞除偶像的這件事，一定要引申到今天建立教會。有一個牧師叫做畢邁克，他去年在組織一個特會的時候，講出了一系列的關於在末后的日子建立的教會應該是一個什麼樣的教會，就是這句話：要怎樣服事這位忌邪的神。怎樣服事忌邪的神呢？尽心、盡性、盡力，愛

主你的神。如果你不带着这样的尽心尽性尽力爱主你的神的心意，而像以色列王犹大王和那些行耶和華眼中看为恶的事那些人，那就太糟糕了。这些人不是不知道有神，也不是不知道耶和華是神。他们口口声声称耶和華，但是却看不见神的作为在他们当中。然后他怎么做？他就去找偶像！这就是为什么以色列人会去拜偶像。因为神不是听人的使唤，而人必须学习谨守遵行他的道，就看见神的大能。

几年前我们教会还没有翻转的那种荒凉的光景，真的是荒凉！祷告看不见神的应允，看见《圣经》里的那些神应允祷告的事情，心里头却有一句话：这不可能！就是那样的光景！感谢神，现在神在我们当中做了大事，我们的祷告大多数都蒙应允，真的是蒙应允。但是我们能不能达到了像《使徒行传》里的那个教会一样的程度呢？我想还有相当长的一段差距。为什么？因为我们还不够，还没有做到尽心、尽性、尽力归向耶和華你的神。

耶和華神是忌邪的神

第一点，耶和華神是忌邪的神。我们来看一下《圣经》上一段话：

因为耶和華你的神乃是烈火，是忌邪的神。（《申命记》4:24）

大家一定要把这句话背下来。从这段经文我们可以知道我们今天服事的这位神是怎样一个神，然后知道我们当怎样行。

你会说这一章不是在讲约西亚吗？因为约西亚是一个典范，服事这位忌邪的神的典范。所以今天我们要开始学习怎样像约西亚一样。耶和華神，我们的神是烈火，是一个忌邪的神，他吩咐我们什么？你要谨守遵行这一切的典章，谨守遵行他一切的律例。教会的问题在哪里？教会的问题就是谨守遵行他一切的律例，不用心来服事这位忌邪的神，所以看不见神的应允。我们相信我们教会往前走，会看见神更大的荣耀！因为我们知道我们的神是位忌邪的神，我们绝不在这件事情上随随便便的事奉他。

不能随随便便地服事神

神是烈火，可开不得半点玩笑。所以在《圣经旧约》里曾经有这样的事情：有人随随便便的事奉他，结果火从约柜里面出来把他们烧死了。烧死的是谁？是第一任大祭司亚伦的两个儿子。然后摩西说：亚伦你不可以哭！不能哭！

我们一定要知道，服事这位忌邪的神，就好像手里在玩高压电，你一定要小心。他是烈火，我们不能够随意事奉这位神。你如果随意事奉这神，不被烧死便罢，但是你

也绝对看不见这位神是像《圣经》里写的这么灵，一点儿也不灵，你祷告全部都付诸东流（参《利未记》第 10 章）。

第一，不能够随己意，随便的简化去服事神

我们今天要服事这位神，绝对不能够简化。不能照着自己的意思说：哎呀，这个也不需要了，那个也不需要了。这样的话我们所信的神是什么？一点也不好使的神。因为你这个不需要了，那个也不需要了，等你祷告神的时候，神说：这个你也不需要了，那个你也不需要了。他也把你当作不需要的。所以今天如果我们服事这位忌邪的神，放下自己，你的祷告一定蒙应允！这是第一，不能够随己意，随便的简化来服事神。

第二，学习尽心尽性尽力爱主

服事这位神要学习尽心尽性尽力爱主，喜欢敬拜主。什么是爱？爱就是日夜茶不思饭不想，爱得死去活来。有的人在体验着这种爱的时候，在他心里神实在是美好。就整天整天都在想着，怎么来亲近他。我们当中有一些弟兄，曾经谈过恋爱的，知道那是什么感觉，整天想着去见对方，在一起怎么都待不够。

但是我们今天服事神，好像是一个 Obligation，是一个责任，是一个义务。来了是因为什么？因为不来，牧师、师母要考勤，不来那还行？这就麻烦了。你把它当成了一

个义务，那个不是爱。如果你开始学习爱神，我告诉你你会经历更多的恩典。你爱神，神也爱你。《圣经》说：你爱神神是知道的！你不爱神神也是知道的！所以今天我们是不是愿意来亲近他，真的愿意来亲近他，神都知道。其实你亲近他你得到的恩惠不少啊，对不对？

第三，不能靠常理，要靠神的话语去服事神

我们要开始学会不能照着人的常识去服事这位神。因为这位神是大能的神，他创造了宇宙万有，在他那里他不是照着人的常识，不是照着人的逻辑。是照着什么呢？是照着神所启示的一切话。我曾经讲过一篇道，一定要照着神所说的一切话！一定要记住啊，照着神所说的一切话，你不能这句话不要了，那句话也不要了。是一切话，而且还要对付肉体的邪情私欲，付上代价。当你看重永生，你今生也得着。约西亚读了律法书后，他发现：原来我和我的列祖很多东西都没有照着神的要求去做，所以我们的国家经历这么多的灾祸。这就是约西亚撕裂衣服，然后开始在神面前哭泣的原因。

我们读《圣经》的时候看到以色列人弄了这么多的偶像，差不多全世界的偶像全都弄去了，我们很惊讶！这些偶像没有给他们什么好处，他们却在那里一吨一吨的往上追加，一直追加到约西亚年间。约西亚的父亲玛拿西也弄了非常多的偶像。今天我们在事奉这位忌邪的神的时候，你

要特别的小心，要从这里头学一个功课：为什么以色列人整了这么多的偶像呢？结果一点也不好！北国以色列已经被亚述王给灭了，但那些犹大人还在继续整这些偶像，我们觉得真的很奇怪。大家也仔细思考这些以色列人为什么弄这么多偶像。

我告诉你为什么。第一，这些偶像是忌邪的偶像。因为它忌邪，你拜一个，没有问题；再拜一个，没有问题；再拜十个，也没有问题。但是我们所事奉的神，他很厉害，但他真的忌邪。你不照着他的做，他就不灵。我们的神是一个忌邪的神。但是那些偶像呢？你要的那些东西有时候还挺灵的。大家不要以为拜偶像这些人在偶像面前求的东西一点都不灵，其实真的很灵！因为他们求的东西是什么呢？他求的东西都是今生的东西。

当读《耶利米书》的时候你会看见，他们这些人求的东西都是什么呢？都是满足自己私欲的东西，都是属肉体的，属今生的。如果一个人属肉体，属今生，他找偶像又很灵，但是不知道最终的结局是败坏。比如说这些拜偶像的，要去砸抢银行之前他先去拜：求你保佑我去砸抢银行。那人为什么拜呢？因为那些偶像是照着人的意思来回应他们的。我们的神是从来都不会照着你的意思来回应你。所以你如果照着自己的意思去寻求神，我看拜偶像会比较合适。但如果我们要想得生命，就要照着神的话，不再照着人的意思去行。

今天有一些人自己不知道，以为不用尽心尽性地服事神。如果你去这样的教会，这个教会从来也不要求你，没有任何要求，只要你来，就可以了。也不用尽心尽性尽力的服事这位神，也不用爱这位神，你只是到那里，大家搞搞传销等等，只把教会当作一个社交场合，你绝对不会看见神解决你任何的问题！

我们教会曾经来过一对夫妻，女孩子的闺蜜就跟她老公有关系。这个闺蜜住在哪儿呢？住在教会里头。我们觉得这件事很奇怪，这个闺蜜住在教会里头，她是从中国来新加坡，一般都应该租房子对不对？但是她住教会，反正教会里头不花钱。这就像我们看到以色列人把变童弄到圣殿里去住了，把那些乌烟瘴气的东西都弄进去了，这样的教会能看见神的应允吗？你拜偶像，你去放纵你的肉体，没有问题，偶像绝对不会怪你。但是我们所事奉的这位忌邪的神，绝对不会放过你。你想想看，以色列人为什么会拜偶像，就是因着这些的诱惑。

约西亚怎样服事神

第一，约西亚读神的律法。他照着神的律法一读，发现好多东西都不符合神的律法。约西亚读到了这些以后，就极力的悔改，不但为他自己的事悔改，也为他列祖的事悔

改。今天你要好好读《圣经》，读《圣经》的时候要读到我要弃绝掉什么东西，我不再被这些偶像辖制，我不再被这些东西所捆绑。

第二，开始除去这些偶像。今天我们在教会当中，是不是要开始除去我们心中的偶像？我们心中的偶像是什么？是任何属于今生、满足你今生的，满足你放纵肉体的那些需要的、但是不合乎神律法的事，那些都是要除去的。

第三，开始恢复守节。我在想：神啊，你要我们向你守节吗？我想今天感谢神，神在我们中间做了一件非常神奇的事。凡是那些拜三拜五拿假期的人，都来到教会，向我们的神一起祷告。不是为了满足自己私欲，乃是为了这块土地的翻转，真是来教会祷告，真是付上自己的代价。这些属于守节的事情，看起来好像是劳民伤财。守节真的是付代价，因为你什么也不能干。如果你看守逾越节的条例，就是除了那几天你弄自己的吃的以外，什么活都不要干。你相信这事吗？你能行这事吗？如果是农民，会想：别错过了撒种的时间；如果是工人，会想：我那还有一笔生意，下个月就要交活了，我别耽误了我的活。你需不需要付代价？如果你相信神就是你的生命，神就是你生命当中一切问题的答案，你一定可以放得下。

我们建立的教会就是这样的教会，可以放下自己手中的事情，考试没考过就没考过呗！那有什么关系呢？考试不是我的生命。工作耽误一天就耽误一天呗，活慢慢干，反

正是也干不完。干完了你就失业了，所以最好别干完。我想当我们有这样的心态的时候，你就不会受这些东西辖制。向神守节是一个考验人的事情，这是恢复守节。

第四，不单单但是领袖来敬拜神，不单单是约西亚王开始定意悔改，也不单单是领袖，而应该是教会里的每一个弟兄姐妹都来敬拜神。大家知道为什么吗？虽然约西亚做了这一切，然而耶和華向犹大所发猛烈的怒气仍不止息？因为只有约西亚和几个领袖悔改，其他的老百姓好像是有点被迫的行这命令。还有一些人，心里头还怀着不满呢：你把我的偶像除去了，那还行？投票我不选你了。

所以今天我们要开始恢复神在教会当中的荣耀，开始不单单是我，也不单单是师母，愿意摆上这样的代价，而是整个教会向耶和華神守节，整个教会都知道耶和華神是烈火，整个教会都知道我们要开始走这个付代价信主的路。我知道是一个不容易的事情，但是我告诉你如果你真的大胆地做了这样的选择的时候，放下你手里所做的事情，神一定使你称胜，阿门！

约西亚归向神，但是百姓没有，今天牧者归向神，领袖归向神，我们的百姓也归向神，我们教会的弟兄姐妹开始建立一所刚强，荣耀的教会，就像《圣经》里所说的非拉铁非教会一样。如果约西亚这样做了，整个以色列的民像约拿记里所说的尼尼微大城里面的百姓，从君王到百姓都坐在灰里，披麻蒙灰，在那里认罪悔改，向神祷告呼求，

神的怒气一定会消。

不断领受神的话语，把神的话活出来

在《列王纪下》23 章约西亚的这个世代，神的怒气向以色列人，向犹大人发作，我在想今天神的怒气会不会向教会发作呢？最近我看一篇微信链接，是毕迈克牧师在 2013 年讲道，讲到在圣灵里的感动：推崇尽心尽意，圣灵正在建立第一诫命，回到教会的首位。然后将这些带进生活里去的门徒，开始传扬耶稣基督的卓越性，要知道他是我们生命中一切问题的答案。他还说教会开始运行在神的能力当中每一个信徒，每一个门徒，都被召，在圣灵的恩赐里面运作，在奉献时带着爱神的心完全地奉献。但我想今天神的心意就是在毕迈克所讲的。

读了约西亚这样的事情，我们是否愿意回到那样的一个服事里面。就算他是这样的服事，可能你会问为什么他死的时候是这样？为什么一下子就在打仗当中被打死了？弟兄姐妹，我们一定要活在永生的里面，不是对今生属肉体的生和死这么看重，我们是对永生的生和死看重才行。其实约西亚当时死的时候他并不太在意，我相信这样的人都是把生生死死的事儿看透了，他也没有计较这事我做的对还是不对。没有去想如果我没去打仗，也许还能活着，也许

没打仗，会怎么怎么样。其实不用管这些。如果你选择这份工作，或者当初做了这件事，做了那件事，今天可能会不是这样。其实这些全部都是虚空的虚空，也不用去挂在心上。我们就开始放下一切的挂虑，开始能够领受一条诫命，就遵守一条诫命；能够领受两条诫命，就遵守两条诫命，能够领受三条四条，我们就不断在神的话语上领受，然后开始把神的话活出来，阿门！

第 24 章-神选民的灾祸都因得罪神

如果有人觉得信主是一件一劳永逸的福利，那么他一定会很失望，因为读一读圣经，就不难发现，不少神的选民都活在灾祸当中，甚至一个被神所庇护和拣选的强盛国家都会被无情地灭掉！神为什么会这么残忍！直到如今，这样理直气壮的质问不绝于耳，基督徒们为何会招致灾祸？你会在这里找到答案。

思考问题：

是什么导致犹大国的灭亡？

为什么基督徒会招致灾祸？

在我们生活当中，如何保守自己活在神的旨意当中？

犯罪，招致灾祸

这一章让我们看到当一个国家快要灭亡时，神的选民如何遭遇灾祸。那么，究竟他所遭遇的灾祸从哪里而来呢？答案是从神来的！应用到我们今天的基督徒身上，基督徒的灾祸一定是从神来的。如果基督徒不行耶和华神眼中看为正的事，那是非常要命的事情。今天 KX 姐妹来做见证：因为她行耶和华眼中看为恶的事，结果不好的事便临到，但

那却是恩典啊！当神使灾祸一次次的临到犹大国，人们都不知道要悔改，也不当做一回事。我惊讶以色列国和犹大国：这些掌权的人身上到底发生了什么事情？是什么东西让他们行耶和華眼中看为恶的事？

那我们今天读这些的时候，都认为我们肯定不会有问题，我们一定会一生一世都行在耶和華的旨意当中。其实不见得，为什么呢？这里有一个非常有趣的现象：当耶稣年间，那些法利赛人跟耶稣讲：如果是我们活在我们列祖的年代，我们应该不会杀先知。结果最后他们却把耶稣钉在十字架上（参《马太福音》23:29-36）。很奇怪，对吗？这些行耶和華眼中看为恶的事的王，自己都认为自己做了很聪明的决定，他们都认为灾祸不会临到他们。等到灾祸临到时，他们也不知道是从神来的。

写《列王纪下》的作者要告诉我们：如果你不是神的选民，生下来就是要灭亡；如果你是神的选民，得着恩典，开始成为耶和華神的百姓，那神向你要的是什么呢？真的要思考！我不觉得一个半桶水的基督徒会得着什么！得着的只有灾祸！其实神要的很简单，但是如果你是半桶水、三心两意的基督徒，甚至不要说半桶水，就是一桶水里头滴了一点老鼠粪，都不能用了。透过这件事情要知道：耶和華神是忌邪的神，他不能容忍基督徒犯罪。

常常听到基督徒讲不犯罪怎么活呢？人怎么可能不犯罪呢？之类的话。大家不要以为教会今天有神同在的彰显，

我们就可以犯罪。正因为神的同在如此地在我们当中极大的彰显，所以我们更要竭力进入圣洁。尽自己的力，能有多少，就有多少。那我今天要问大家，我们教会的要求过分吗？其实还差很多！

所以弟兄姐妹，这一章要看到神的百姓的灾祸不是从魔鬼来的，而是从神来的。当我们成为神的百姓，如果我们身上有一些灾祸，最首先要审查的是自己有什么问题！在《民数记》中，巴兰说：断没有法术可以害以色列（参《民数记》23:23）。那谁害了以色列？巴兰给摩押人出了主意，让他们的女人勾引以色列人男人，致使以色列人犯罪，神的怒气就向以色列人发作（参《民数记》25章）！所以不用等摩押人去跟他们打战，就已经完蛋了。

基督徒的生命要竭力成为圣洁。如果你说：哎呀，就这一点罪，不要紧！千万不要有这样的心态。一点罪就会成为很大的罪，很大的罪就会成为更大的罪，就会一步一步走到灭亡的里头去。

坚持，成为圣洁

神曾经用他大能的膀臂带引以色列人出埃及，过红海，旷野里走了四十年，然后过约旦河如同走干地，进入迦南，灭掉那地的百姓。结果到了《士师记》的年代，以色列人

反而常常行神眼中看为恶的事。人活着不可以没有神：可以没有钱，可以没有工作，可以没有任何的东西，但是却不能没有神。可能你心里不认同，没钱怎么能活呢，这虽然听起来很合乎人的道理，但这道理却没什么用。

正如耶和华及他的仆人众先知所说的，这祸临到犹大人，诚然是耶和华所命的，要将他们从自己面前赶出，是因玛拿西所犯的一切罪，又因他流无辜人的血，充满了耶路撒冷。耶和华决不肯赦免。…… 将以色列王所罗门所造耶和华殿里的金器都毁坏了，正如耶和华所说的。（《列王纪下》24:2-4,13）

神的决心有多大？就连将敬拜自己的殿毁掉都在所不惜。在神的眼中，那无数先辈曾跪着祷告的殿、神的荣耀曾经彰显过的殿，若是被败坏，他毁掉也不在乎。一定要知道，人活着是靠神口里的一切话，不是靠钱财。在灾祸面前，钱财无法救你，一吨的钞票和一吨的手纸差不多，真的没有用。钱常常败坏人，人要做钱的主人，不能让钱做人的主人。我非常感恩，在我家里，我有个不太爱钱的儿子，和一个不太爱钱的太太。正因为如此，我们可以带着很单纯的心来服事神。

前几天师母跟我说几句话，我非常有感触。她说，有位姐妹是有福的，因为没有钱看病，只有来寻求神。如果人有很多钱，就会把希望建立在钱和医生上面。我想这话的确是实话：如果没有钱看病，没有钱的指望，或许还能活下来；就是因为有钱，人就指望钱，结果就死在钱的败

坏中。

不要以为钱财是很好的东西，要知道钱财可以败坏人。前段时间我们中来了一个小伙子，家境很不错，以为有钱就可以做很多事情，于是他就去夜店逛，结果带来很多败坏。这个时代是一个以经济为主轴的世代，人们以钱和利润来衡量，商业气息浓厚，但这都是虚妄。我分享给大家一个观念：或丰富或缺乏，我们都可以过美好的生活。我看到人的脸，有钱后带来的凄惨状态，其实很可悲。我在和一个姐妹沟通的时候说，我们 60 年代这代人，小时候虽然很穷，但是比现在这代孩子快乐。因为物质上的富有并不能带来真正的丰盛，灵里面的富有才能决定人们是否快乐。

如果一个人的眼睛被钱财吸引，晕晕乎乎就入了虚妄；其实不在乎钱财今天也能活得很快乐，神会供应我们一辈子生活所需。今天我们不看重工作，可又有哪个工作做得不好的呢？今天我们不看重钱财，又有谁在钱财上缺乏的呢？反而是那些看重工作，看重钱财，拼命为了这些去把生命都摆上的人，才活在败坏中。

我们教会有个姐妹专心跟随神，在学校当老师，工作很好很轻松；而她一个拼命工作的同学反而被教育部开除了。我们今天要知道，灾祸临到这些人，诚然是耶和华所命的。我们基督徒没有什么选择，唯有常常亲近神，行神眼中看为正的事。神要的只是我们行公义、好怜悯、存谦卑的心，与神同行。神怎么看，你就怎么看，神怎么行，你就怎

么行。神从来都不会把生命超过工作，而今天很多人看工作超过生命，怕老板超过神。约雅敬这个人 and 之前的玛拿西王为什么会陷入这里面呢？就是因为今生的学问，经济学，政治学等等，而我们做基督徒的只有一个学，就是耶和华的诫命。我们就要尽心尽力尽兴的爱主你的神，不要什么都做一半。

选择，进入丰盛

我们有个姐妹很纠结，觉得自己什么都不能做，不好找工作。我觉得她好可怜，她在追求什么呢？好像她的前途都在工作上。她的前途实际上应该在亲近神上，好好亲近神，行耶和华眼中看为正的事，不被世上的东西所迷惑，那灾祸就必然不会降到她身上。弟兄姐妹，你们一定要知道一件事，要么在耶和华身上得咒诅，要么在耶和华身上得祝福，没有骑墙这回事，就是这么简单。开始学习一件事，横下一条心，管他什么环境，管他什么状态，就像《申命记》28章：

你若留意听从耶和华你神的话，谨守遵行他的一切诫命，就是我今日所吩咐你的，他必使你超乎天下万民之上。你若听从耶和华你神的话，这以下的福必追随你，临到你身上：你在城里必蒙福，在田间也必蒙福；你身所生的、地所产的、牲

畜所下的，以及牛犊、羊羔，都必蒙福；你的筐子和你的抔面盆都必蒙福。你出也蒙福，入也蒙福。仇敌起来攻击你，耶和华必使他们在你面前被你杀败，他们从一条路来攻击你，必从七条路逃跑。在你仓房里，并你手所办的一切事上，耶和华所命的福必临到你。耶和华你神也要在所给你的地上赐福与你。你若谨守耶和华你神的诫命，遵行他的道，他必照着向你所起的誓，立你作为自己的圣民。天下万民见你归在耶和华的名下，就要惧怕你。你在耶和华向你列祖起誓应许赐你的地上，他必使你身所生的、牲畜所下的、地所产的，都绰绰有余。耶和华必为你开天上的府库，按时降雨在你的地上。在你手里所办的一切事上赐福与你。你必借给许多国民，却不至向他们借贷。你若听从耶和华你神的诫命，就是我今日所吩咐你的，谨守遵行，不偏左右，也不随从事奉别神，耶和华就必使你作首不作尾，但居上不居下。（《申命记》28:1-14）

在我讲咒诅之前，我想再强调一段：谨守遵行耶和华你神的诫命，一切的诫命，不是一点点。大家千万不要把这福音变成半桶水的福音，是个完整的福音，我们就得完整领受。

今天我要告诉大家，我是定意要带大家进到这样的祝福里面，当 2011 年我看到教会荒凉的光景，我们的弟兄姐妹，租房子有租房子的问题，工作有工作的问题，没有一样没有问题的，我说这不是神要做的，当我们读到这段话，我看不到这样蒙祝福的事情。后来 2011 年我们在不断极

力的祷告、竭力的祷告后，教会就翻转，今天看到的是什
么？是我们手上所做的都蒙福。所以大家不要担心，偶尔
看到一个弟兄或姐妹在试炼当中，你也用不着担心、害怕，
因为那是神要祝福的时候。

当我们人眼睛定睛在这世界上的东西的时候，我们以
为拥有这世界的东西，就会得着生命，我们就入了迷惑，入
了虚妄，活在虚空当中，然后就死了，这是一个非常可悲
的过程。谨守遵行你神的诫命，记住，这是你的一个选择，
不是你的感觉。我感觉-----那是很危险的。哎呀，我好久
没有感觉到神与我同在了，好久没有任何感觉了。这东西
很危险。就好比夫妻结婚，刚开始爱得死去活来的，过了
几年，没有感觉了，然后对另一个女人有感觉，这是很要
命的啊！如果你们进到婚姻里，不要按着感觉走，而要按照
神一切的诫命、律例、典章。要开始学会没有感觉却创
造出感觉，而不是顺着感觉走。

我们跟随神就是这样，不是因为有了感觉，而是信心的
选择。无论你在任何的光景之中，你开始选择神，相信神，
而不走那些属世的道路，不走属世的哲学，属世的理论。今
天我们看到的是人常常做错选择，人往往在什么都好的时
候，最容易做错选择：我什么都很好啊，我干嘛相信神，我
干嘛需要神，为什么要敬拜神，敬拜神是算怎么一回事？神
就会远离。在当时什么也不会发生，其实你会看到玛拿西
做那些坏事是七八十年前啊，结果七八十年后神的愤怒开

始彰显临到。弟兄姐妹，不要去做这样的试验。人活着是照着神所说的一切话，不是你试验的一切结果。玛拿西试的时候，是他统治犹大之时，经济非常发达，他是以为他的经济策略极为有效，那其实有用吗？没有用。那是行耶和華眼中看为恶的事。

这个经济学的理论有一个很有趣的情况：中国经济得到了极大的发展，但是股市不涨；美国经济几乎停滞，但是股票猛涨。为什么呢？因为资金在市场的投放和回报的关系，如果资本的回报都回到工人的手里，那资本家没有赚到钱，它的股票就不会涨。中国的情况是什么呢？发展的好处，归给了老百姓和政府，没有归给资本家，资本没有那么丰厚。但是美国，资本的投入和回报都回到资本家手里，所以股票就会涨。看资本跑到哪去了。

《列王纪下》里的以色列是个什么样的光景？就是资本的回报都回到富人那里去，穷人穷得叮当乱响也没有人管。以色列的神是一个非常有怜悯的神，但是以色列的王却失去了怜悯的心，让资本的回报都回到富人资本家的手中，穷人穷困潦倒。你知道神所定的律例是什么吗？如果一个人被卖给你做奴隶，到七年之后你就要放他，免费的放掉，以色列人不愿意放；如果你借他钱，七年之后你就免掉，不用还了。那这样的律法你能守吗？你要不要守？其实谁能守谁就蒙福，因为耶和華你的神与你同行，然后经文所命定的福就会临到你。以色列人说，这事明明是吃亏

的事情，我怎么会做呢？结果就陷入迷惑当中。

如果人的心思定睛在钱财上面，就失去了怜悯的心，所以我们要反思到底因为什么使得犹太这些王遭遇灾祸。他们只是照着人的常识去行，但是这常识却是讨神愤怒的常识。今天我借给你钱，七年以后我免掉你的债务，我们人看这事就是吃亏的事情，却不知其实是蒙福的事情。就像十一奉献，现在我们知道，那是蒙祝福的事情，那如果从人的逻辑来看，那这不行，这受不了。所以，直到今天，我们的弟兄姐妹的不信主的家人就是不能过这一关，什么都可以谈，就是奉献这事我理解不了。这样其实很奇怪。他应该去看看那蒙祝福的结果。

人如果顺着这属世的风俗和看法，就是行耶和华中看为恶的事。照着今生这人世中的基本的道路，就是行耶和华中看为恶的事。一定要知道，耶和华中是神，我们生命的气息存留都在乎他，所以我们无论如何也要豁出去，要照他的话去行，就算看起来多么不符合人的道理，也照着去行。

关于祝福与咒诅，摩西在律法书里头这么写：我今日将生与福、死与祸，陈明在你面前。吩咐你爱耶和华中你的神，遵行他的道，谨守他的诫命、律例、典章，使你可以存活，人数增多，耶和华中你神就必在你所要进去得为业的地上赐福与你（《申命记》30:15-16）。他在《申命记》的28-30章，一而再再而三的重复：你要在生与死，福与祸当

中选择，你要在人的道理和神的律例典章中做一个选择，你要确切的知道人活着不是靠别的，而是神。如果你建立起这样的观念，你的一生必是蒙福的一生，然后你的这祝福会直到子孙万代。

咒诅是这样说：你若不听从耶和华你神的话，不谨守遵行他的一切诫命律例，就是我今日所吩咐你的，这以下的咒诅都必追随你，临到你身上：你在城里必受咒诅，在田间也必受咒诅；你的筐子和你的抔面盆都必受咒诅；你身所生的、地所产的，以及牛犊、羊羔都必受咒诅。你出也受咒诅，入也受咒诅。耶和华因你行恶离弃他，必在你手里所办的一切事上，使咒诅、扰乱、责罚临到你，直到你被毁灭，速速地灭亡。耶和华必使瘟疫贴在你身上，直到他将你从所进去得为业的地上灭绝。耶和华要用痲病、热病、火症、疟疾、刀剑、旱风、霉烂攻击你，这都要追赶你，直到你灭亡。你头上的天要变为铜，脚下的地要变为铁。耶和华要使那降在你地上的雨变为尘沙，从天临在你身上，直到你灭亡。耶和华必使你败在仇敌面前，你从一条路去攻击他们，必从七条路逃跑。你必在天下万国中抛来抛去。（《申命记》28:15-25）

所以要学会敬畏主耶和华，谨守遵行他一切的律例典章。成为耶和华神尊贵的器皿。

第 25 章-咒诅都应验了

这是《列王纪下》的最后一章，呈现在我们面前的是触目惊心的亡国悲剧，逃亡、厮杀和酷刑历历在目，只要稍微让自己置身其境，都会不寒而栗。一个国家的强盛或衰败，要看一国之君是否对神心存敬畏。可惜的是，即使有先知的神迹和哭泣，竟然敌不过木纳的偶像和耶罗波安的两个金牛犊，回头一看，原来最为诡诈的还是人心。神的忍耐被人滥用，然而，清算的时刻迟早都会来到。人种什么，就收什么，审判和咒诅来了，谁能抵挡？

思考问题：

如何看待神的忍耐和恩慈？

目光短浅的心态会带来什么后果？为什么？

如果一个人忘记初心，他/她的信主生活会发生什么变化？

咒诅应验了

这一章神成就了在《申命记》中所预言的咒诅，而这咒诅都应验在西底家的身上。一个没有信心的人，会走一条没有信心的路。比如西底家走的就是一条因没有信心而结

局悲惨的路。《罗马书》第2章第4节写到：还是你藐视他丰富的恩慈，宽容，忍耐，不晓得他的恩慈是要领你悔改的吗？你竟任着你刚硬不悔改的心，为自己积蓄忿怒，以致神震怒，显他公义审判的日子来到。这一章实际就是讲审判的日子已经来到。

不要做目光短浅的人

人往往不了解神的作为，喜欢立竿见影的事。比如昨天犯了一个罪，今天还活得好好的，并没有遭审判，就不相信有审判一回事，继续选择犯罪的路。这一群犹大人，虽然遭遇了亡国的灾祸，但因为不认识神，不知道神的作为常常带着极宽容的忍耐，不因自己的罪和神的慈爱悔改，反而滥用神的忍耐。这就暴露了人的一个致命弱点-----目光短浅。

《耶利米书》是这个时代的先知耶利米所作的书。其中第44章15-18节这样记载：犹大亡国后，尼布甲尼撒立犹大人基大利做总督，犹大这个国家就变成了巴比伦的一个省。一群犹大人杀了基大利，然后挟持先知耶利米逃去埃及。途中他们问耶利米，我们应该怎么办？耶利米说你们应该留在这犹大地，就必然没有事情。可是他们把省长给杀了，怎么能单凭耶利米一句话就留在这个地方，等着巴

比伦人来抓他们呢？于是在第 16-17 节他们回答耶利米说：论到你奉耶和華的名对我们所说的话，我们必不听从。我们定要成就我们口中所说过的一切话。为什么呢？因为他们认为，以前拜偶像的日子他们没有遭到灾祸，所以他们还是要回去拜偶像（参《耶利米书》44:15-19）。事实上他们所期望的并没有成就，而是全部灭亡在埃及。

他们既知耶利米是先知，询问先知，却没有信心照着先知的话去行，最终随着自己的心思意念走向灭亡。之后那些犹大人不知悔改反倒将原因归结在停止拜偶像，充分体现了目光之短浅的下场。而这当中有一点值得我们效法的是耶利米即使危在旦夕也全然交托毫无畏惧的信心。

人的眼光非常关键。一个像老鹰一样翱翔天空俯瞰大地的人，一定活出一个老鹰的生命；一个鼠目寸光的人，就活出像老鼠一样的生命；而昆虫的目光就更短浅了，眼睛很多看得很近很小，并且只能看见动的东西。

今天还是有很多目光短浅的人，经历很多主的恩典后还是选择试探神，离弃神。神并不会立即审判，人只会随着自己的心思意念走向灭亡。目光短浅的人不会知道神是不能试探的，他们只会顺着自己的心思意念去判断。

我们作为基督徒，一定要知道我们的神的心意。神是慈爱宽容有怜悯的，他常常等候我们谦卑悔改。但如果我们目光短浅，想要立竿见影的效果，就会走进灭亡。的确，神常常很快的医治我们的疾病，但是建造一个人生命需要

一个过程，而看事情的目光也决定着对神信心的建造。

神的作为不是立竿见影，而是一个播种、生长、结果的过程。撒了罪的种子，长出毒草和苦根，收获的就一定是咒诅；撒了祝福的种子，收获的一定是祝福。凭着信心撒的种子，一定获得祝福，直到千代。

咒诅的起因

惟恐你们中间，或男或女，或族长或支派长，今日心里偏离耶和华---我们的神，去事奉那些国的神；又怕你们中间有恶根生出苦菜和茵陈来，听见这咒诅的话，心里仍是自夸说：我虽然行事心里顽梗，连累众人，却还是平安。（《申命记》29:18-19）

当咒诅临到犹大人时国家已经灭亡了，而他们关心的依然是如何吃喝玩乐，并不去思考神的作为。犹大人因律法而自夸，却对神的咒诅置之不理，只图今日一时的平安。

所看见的人，连万国的人，都必问说：耶和華為何向此地这样行呢？这样大发烈怒是什么意思呢？人必回答说：是因这地的人离弃了耶和华---他们列祖的神，领他们出埃及地的时候与他们所立的约，去事奉敬拜素不认识的别神，是耶和华所未曾给他们安排的。所以耶和华的怒气向这地发作，将这书上所写的一切咒诅都降在这地上。（《申命记》29:24-27）

神在乎的不是所罗门给他所建的殿，而是人跟他所立的约。当犹大人废弃了与神所立的约，这咒诅便临到了。若一个基督徒离弃与这位创造宇宙万物的神所立的约，咒诅就会临到。当咒诅成就的时候，就只能吃灭亡的果子，比如犹大国。

不忘初心

目光短浅的玛拿西曾企图从经济的角度进行改革进而带来国家的复兴，最后非但没复兴，反而走向灭亡。为什么会落到如此下场？是因为当人行了神眼中的恶，土地会和人一同遭受咒诅。摩西就此曾发预言：几百年、一千年后，以色列人会因目光短浅，贪图一时享乐而惹神愤怒，承受灭亡的咒诅。

不要以为眼前的安逸生活就是幸福，当你沉醉其中，享受在吃喝玩乐的惬意里，眼光就会越发短浅，心胸越发狭隘。一时的平安不是平安，得到永生的祝福才能永久。譬如亚伯拉罕，活着的时候并不沉迷于一时的享乐，完全的遵行神的旨意，因为他知道，神定会祝福他的后裔像海边的沙，天上的星星一样。

而这一章中讲的西底家，当他行了耶和华眼中看为恶的事，便自食恶果，亲眼见到所有儿子被杀，之后被挖掉

双眼。当他之前去求问先知耶利米时，耶利米明明告诉他：万军之耶和华，万军的神，以色列的神如此说：你若出去归降巴比伦王的首领，你的命必存活，这城也不至被火焚烧，你和你全家都必存活，你若不出去归降巴比伦王的首领，这城必交在迦勒底人手中，他们必用火焚烧，你也不得脱离他们的手。（《耶利米书》38:17-18）他却不信，担心迦勒底人会让已经投降了的犹大人戏弄他、羞辱他，让他颜面尽失。

耶利米又继续劝他，向他保证神已经应许迦勒底人不会这样做，而且投降后他可以保全性命，否则的话，耶和华指示我的话只是这样：犹大王宫所剩的妇女必都到巴比伦王的手里，这些妇女必说：你自己的朋友催逼你，胜过你，见你的脚陷在淤泥中，就转身退后了。人必将你的后妃和你的儿女带到迦勒底人那里。你也不得脱离他们的手，必被巴比伦王的手捉住，你也必使这城被火焚烧。（《耶利米书》38:21-23）

结果西底家却不听从耶利米的话，反而威胁他不许把神的这些话告诉给众首领，最后自己选择绝不投降，城破之后仓皇出逃，结果最后被迦勒底人捉住了。目光短浅的人往往很混乱，西底家一面询问先知该如何做，一面选择悖逆神。选择了悖逆就是选择了一条灭亡的路。相反的，选择顺服神、听从神的话并行出来的人就是选择了一条蒙福的路。

把这几段经文结合着来看，就很清楚了。这些话可以用《申命记》第 28 章第 47-48 节来总结：因为你富有的时候，不欢心乐意地事奉耶和华你的神，所以你必在饥饿、干渴、赤露、缺乏之中，事奉耶和华所打发来攻击的你仇敌。他必把铁轭加在你的颈项上，直到将你灭绝。

人常常在缺乏的时候寻求耶和华，却在富足的时候，被眼前的安逸生活迷惑，沉醉在自己的小日子里，故此远离神。要知道，事奉耶和华神是我们生命的根本，我们的安稳生活是神赐给我们的，所以我们一定要定意，在富有时也要欢欣乐意事奉耶和华我们的神，要时时警醒，把眼光放宽、放远，做讨神喜悦的人。

一些没有结婚的弟兄姐妹，每天晚上都选择来教会祷告，生活上他们什么也没缺乏。我也希望他们结婚以后依旧保持这样的生活，不被安逸的日子所迷惑。我们当中一个姐妹刚刚生了孩子，所有的想法就是平平安安的把孩子生出来，那是蒙祝福的想法吗？如果让我说，我所有的想法就是一生事奉我的神，因为那是我的生命。

隐秘的事是属耶和华我们神的。唯有明显的事是永远属我们和我们子孙的，好叫我们遵行这律法上的一切话（《申命记》29:29）。千万不要用自己的常识来取代神的话，因为常识百分之九十九是从魔鬼来的，是属肉体的。不要过肉体的日子，开始过属灵的日子。

选择蒙福的路

如果你能够一生蒙神的祝福，不是很好吗？为什么非要沦落到国破家亡的境地呢？国破家亡的时候还爱自己的面子，不是很可悲吗？西底家真的很混乱，明明知道耶利米是永生神的先知，把耶利米从牢里提出来问他，要把神的话毫不隐藏的告诉自己，然后又说我不相信。这实在很难让人理解。别人指明了一条活路，偏不走，非要走那个剜眼睛、众子被杀的路，目光短浅的人是多么的可悲！这正应了耶稣所说的话：你若为了保住你的性命，你就必丧掉性命，如果为耶稣基督摆上你的生命，你就必得着你的生命（参《马太福音》10:39，16:25）。

生命不是死了以后得生命，那是活着就得着。神透过西底家让我们看到，即使先知当面告诉他神的话，最后信还是不信都是人自己的选择。即使有先知告诉你当行的路，若不去遵行，也没有办法保证你人生结局好坏。

所以耶稣说你若在世上的日子，爱我超过爱你的老公，爱我超过爱你的儿女，爱我超过爱你的父母，没有不在今生得百倍、来世得永生的（参《路加福音》18:29-30）。这是很好的应许。让我们遵行律法书的一切话，凡事都行在神的旨意中。神的心意是要他的选民、百姓选择尽心、尽力、尽性的事奉他、爱他，那一定是选择了一条蒙福的路。即使是刚刚信主的弟兄姐妹也是如此，你若单单寻求耶和

华你的神，神必在你面前，为你开辟一条出路，也必不至于死。可当你执意按照自己的方式，做自己的事，做得罪神的人，那就是选择了一条被咒诅的路。玛拿西、约雅敬、西底家都是如此，把眼光定睛在小日子上，结局也都是走向死亡。

我鼓励大家，尤其是结了婚的，学会过大日子，别过小日子，选择服事神，一定会在今生得百倍，来世得永生。当我们富有的时候，也时刻警醒，不被安逸的生活迷惑，仍然保持心思纯正，仍然保持一颗单单事奉耶和华神的心，仍然不忘耶和华神的带领。

活出丰盛

不是销售也要学习做销售 • 提升工作效率

活出丰盛·不是销售也要学习做销售



教会是销售梦想的地方，教会销售的是梦想、是命定、是异象、是使命。

既要有恩膏也要有知识

我鼓励大家千万不要做一个无知的人，我不觉得一个人读《圣经》读得好，他就很有信心；我也不觉得一个人如果把《圣经》读得滚瓜烂熟，但他不学习数学、英语就能考上大学。因为我知道一个词叫恩膏的无知，恩膏是恩膏，有知识是有知识，我们千万不要把这些弄混了。很多人活在宗教的困惑里：为什么他祷告病就得医治，但是他的学习一塌糊涂？所以我们教会有一种很实在的运作模式，就是让大家既有恩膏，又不是一个愚昧无知的人。一定要这样。

我记得我以前跟大家讲过我很想做一个推销员，但是很遗憾我没有做成。但我发现，你的工作即使不是做销售，你也要懂销售。有本书里有一个章节讲到：即使你的工作不是销售也要懂销售。这本书的作者叫孔毅-----摩托罗拉亚太区的总经理，一个很厉害的人，他很务实。一个做实事的人，不容易有精神病，得精神病的人有几个特点：懒、体贴肉体、不做实事。

教会也需要营销

今天我们请了教会负责外展的 YX 姐妹，她主要负责营销我们的教会。你可能会疑惑教会还需要营销？对，因为已经过了酒香不怕巷子深的年代，教会也需要营销。因为耶稣说：你们要出去，使万民作我的门徒。（《马太福音》28:19）今天不管是什么人，你都需要营销。找工作是在营销自己，你必须要有销售技能，销售技能好的人很厉害，所以我们今天来谈一下销售和营销技能。

我想销售不限于销售产品和服务，也包括说服他人接受你的观点、想法、创意。我是一个销售员，销售福音-----世上最好的产品。所以弟兄姐妹，如果你传福音传得不好，说明你没有销售技能，不是神不祝福你，是你自己没做工。神与人同工，但神需要人不断地更新自己的心思意念，而不是一直呆在那个旧时代，不肯从旧时代里走出来，那是很可恶的一件事情。我请 YX 姐妹上台跟大家分享一下。

YX 姐妹关于营销教会的分享

产品比包装更重要

我接手外展是从今年 5 月份的时候，当时我们教会正在面临一个调整，所以外展这方面也要进行调整，调整的

过程中我发现，大家即使不做销售也要懂销售。我们是传福音的一个教会，对于福音，不同的教会有不同的内容，所以我们根据我们教会的特点，选择自己的战略。第一是医治释放，这是我们教会首要的专业；第二是查经；第三是通过属灵争战来翻转我们的生命；第四是我们的原创诗歌；第五是活出丰盛。这几个基本上都是我们教会原创的资产，是我们教会特有的属灵资产。

这些东西一定要融入到外展事工里面，用最大的平台来进行包装，其实平台本身是在不断地扩展、更新。平台的不同给了我们很大的发挥空间，微博、直播、微课堂这些都是我们用来包装产品的，在包装产品的过程中，我们首要关注的是市场的需求，所以我对我们的目标做了一定的调整。我们发现医治释放的教会特别少，所以我们的医治释放一定占有很大的优势。关于查经方面，虽然很多教会都有查经，但一周只有一次，而且没有形成一个体系，这也是一个很大的缺失，那正好成了我们的优势。

第一个阶段，我们着重对这些进行包装。医治释放是把我们的核心价值推广出去的一个很好的平台，让更多的人了解，这样有需要的人就会哗哗地涌进来。我记得我们的聚会群人数是从零开始的，进来的有将近七百人，来来走走到现在有三四百人。所以你会看到如何通过网络把自己的核心价值推广出去是非常有意义的，它比实体的流量要大。我们一个月有四百到六百人进来，如果是实体教会，

是不可能做到也不可能有这个承载力的。在医治释放和外展的配合下，我们教会提升了很多。所以我们的产品是特别重要的。

牧师总结：YX 姐妹讲的这个方面是营销的关键。你买一个东西，包装非常精美，一层又一层，但里面一个铜块，你会很失望的。因为只靠包装是不行的，如果一层一层打开里面是金子的话，还可以接受，因为里面是一个宝贵的东西。今天我想给大家一个观念，你若要想营销你自己，那你自己必须是个人才。酒香不怕巷子深，如果酒不香，巷子不深也没用。例如：三星手机频频出现爆炸案例，整个市场开始对三星失去信心。所以建立教会一定要建立教会的专家地位，个人也要营造个人的专家地位，也就是说你在后面要下足功夫。

建立教会的专家地位

教会下足了功夫做的几件事：第一是医治释放，因为这是耶稣做的，我们必须把这事做专业。如果你生病了，我就算为你跑断了腿，向你介绍再好再贵的医生也没有用，最后的结局是你卖光了房子，花光了钱。但是如果我为你祷告，你的病得了医治，那我们的教会能不兴旺吗？第二是神的话，我们教会在查经方面绝对可以树立起专家地位，

我们教会的网络营销是从送我写的书和查经资料开始，我们的查经资料很多人来要，甚至愿意花钱买，我们在做这些事情即建立教会牧养体系的时候非常的认真。

我相信你不是搞这个专业的，我也不是科班出身，但是我过去五年一直在努力，就是从一个很烂的教会，我不断地投入大量的人力、物力，建立教会的牧养体系，所以你来了教会之后会被牧养，会被整个教会的体系、组织的专业程度震撼到。HF 弟兄跟我讲：牧师，我们建立的教会就像是手机市场上的 iPhone，用过后不想用别的。真的是这样，营销这件事你必须建立专家队伍。

今天在这个过程中，我稍微作一点点铺垫，因为你要想成为一个营销专家，你必须是你所卖的东西的专家，如果你卖的东西是一个破烂，你最多也就是个收破烂的，你卖破烂和卖手机是不一样的。前段时间我买了个手机用了三个小时就没电了，因为微信、QQ 信息很多，最后我还得用回我的老 LG 手机。所以兄弟姐妹，今天一定要建立专家的地位，任何一个行业，如果你要推销你的产品，你必须要把你的产品搞上去，产品是市场营销的第一个关键。

我们教会会有很多非常专业的人士，可能是官员、生意人，他们来到我们当中看到我们教会的传道人或者教会里其他年轻的孩子，他会惊奇：这些人岁数不大，为什么做得这么专业？我们的微博、微信、公众号、公众平台、我们的网站，都非常的专业。为什么要这样呢？因为你必须

把你的核心竞争力建立起来，我们的核心产品还在不断地扩张。

WY 姐妹和 RW 姐妹都是做销售的，今天把她们临时叫上台来，我觉得她俩做得很不错，WY 进公司一个月，就成为公司销售员中的第二名，第一名是一位在这个行业干了好多年的老销售员，一会儿 WY 跟大家分享一下她的销售经验。RW 的求职简历是我给她改的，她本身不是银行专业的，她申请了一份在银行的工作，不但顺利拿到了职位，还在很短的时间内成为他们团队最好的销售员。

WY 姐妹关于销售经验的分享

要树立不断学习的观念

昨天还在跟我们团队的人分享，其实做销售，技能只是一个方面，在技能方面我算不上是最厉害的，但是在我加入这个团队的三个半月里，我的学习速度是最快的，就是把学到的内容转成经验值，跟其他人相比我可能是最快的，还有心态的问题。我刚进去的时候，没有什么专业基础，我们公司没有一个完善的培训体系这也是出乎我的意料的，所以当时完全是靠自己去学习，差不多经过一个礼拜，我就把我们的一些比较专业的东西，要跟客户讲到的东西都学习得差不多了。

做销售，肯定是有压力的，要学会调整内心的压力，要不断地学习，因为即便你自己很有信心，但是在你没有感觉到你在进步的情况下，心里面是很慌的。因为时间过得很快，我跟前段时间相比我并没有什么变化，但我遇到的问题却越来越多，可能后面会不断地遇到新的问题。可是当你不断去学习、去总结的时候，当你遇到一个新的问题时，也许你自己就能找到很好的办法去解决。我觉得这是一个灵感的问题，大脑就是越用越灵活。

建立自己的专家地位

我心里不觉得自己有多专业，但是我必须克服这一关。客户他并不知道你到公司多久，你必须让他觉得你很专业，当你坐在他的对面跟他对话的时候，你一定是一个最专业的姿态和心态，即便你跟他说的东西不一定很专业，他没有任何对比，没有任何判断的依据，他只是从你的表情、语气、形态、眼神来判断你的专业度，这是非常重要的。还有可能就是我讲话语气比较坚定，我在跟顾客讲话的时候眼神是很坚定的，眼睛是发亮的，这点也是很重要的，特别是面对面交流的时候。

不断总结

在做销售的过程中，要不断地总结自己做得不够好的地方。因为我每次跟客户沟通以后，我就会找我团队的领

袖，跟他核对沟通的过程，在核对的过程中会发现自己哪里做得不够好，我就会知道我下一次需要进步和改进的地方在哪里，那这样一个个下来进步就会很多。同时在我领导的眼里，我也是学习速度比较快的一个人，就是从问到做、到转化出来这个速度是最快的。

注意与客户交流时的语气

我们做销售少不了要跟别人说话，无论我们是在电话里跟人说话还是当面说话，说话的时候一定要非常诚恳和真诚，语气要坚定。你不一定要很强势，你的语气可以很温柔，但是一定要坚定，因为对方要从你坚定的语气里获得信心和力量，这是他们在来的时候所不具备的。我会站在客户的角度去跟他沟通，我不是为了把产品卖出去，不是为了达到销售的目的去做，我真的是非常诚恳地帮他去分析这个问题。这要考虑顾客的需求，然后把我们的产品符合他需求的卖点非常具体、详细地展现在他面前。

对自己职业的认同感

因为我卖的不是一件具体的商品，这可能是我们的一个优势，包括我对我自己工作的定位，我不认为它是一个冷冰冰的商品，它是一个课程同时也是改变孩子的一个机会，所以我自己对它的认知程度和别人是不一样的，这个也给了我很大的底气，我认为这个工作是一个使命，因为

太多的家长带着孩子过来的时候，都是带着困扰、痛苦、无奈、无助来到我们当中的，所以我自己是非常坚定的想要去帮助他们。

每一个销售员无论你卖的是什么商品，你要清楚你做这份工作、你的定位是什么，你的职责是什么，你的使命是什么。当然要有业绩的前提是没错的，但是如果仅仅是为了业绩而去完成这个工作，我觉得那是一个非常低层次的需求。你会因为每个月的业绩和任务而非常辛苦，你要从心里找到一种使命感，它会从内在给你一种原动力。当事情不太顺利或者有挫败感的时候，你才能够凭借你的原动力坚持下去。

牧师总结

WY 姐妹在分享的过程中，给我一个很大的感受就是会说话。人长嘴巴不仅是用来吃饭的，也是说话的器官。前段时间我一直听到有兄弟姐妹抱怨有压力，什么压力呢？录小视频的压力。录小视频是在锻炼你说话的能力，如果你不觉得那是一个操练你能力的机会，如果你觉得那是一个额外的负担，对不起你可以不做。但是如果你觉得那是一个操练的机会，这里给你做个示范。你知道 KX 的小视频点击量是多少吗？三天时间就有三千的点击量。KR 小学刚刚毕业，你看她讲话的样子你会感到震撼，她将来肯定会成为人精，肯定是个人才。这是我们教会培养孩子的

一种方式，他们肯定会有压力，但是他们在这种状况中就成长了。

KR 或者 KX，我把麦克风给你，你就在这里试一下，大家要照着学，用嘴巴赚钱是最厉害的。弟兄姐妹，你不要以为我让你录小视频是在欺负你、给你压力，如果你这样觉得你就不用做了，我何必要找事儿呢？但是她们录得真的很棒，你们真的要好好跟着学。来，KX 给他们做个示范，给他们点儿压力，震倒他们。

KX 姐妹的小视频示范

弟兄姐妹好，我是 KX，我今天要跟大家分享的是《创世记》的第 1 章，在分享之前我想先问小朋友们一个问题：-----小朋友们你们知道我们早上所喝的水是从哪里来的吗？-----水龙头。-----对！是从水龙头里来的。那水龙头里的水是从哪里来的呀？-----从地里来的。-----从地里来的，很好。那地里的水是从哪里来的？-----从主耶稣那里来的。-----很好，那接下来呢，我会讲一个小故事给大家，我们仔细听了这个小故事之后呢我们就会知道水到底是从哪里来的。今天 KX 想给大家念的是《创世记》第 1 章的第 1 节到第 13 节：

起初，神创造天地。地是空虚混沌，渊面黑暗；神的灵

运行在水面上。神说：要有光，就有了光。神看光是好的，就把光暗分开了。神称光为昼，称暗为夜。有晚上，有早晨，这是头一日。神说：诸水之间要有空气，将水分为上下。神就造出空气，将空气以下的水、空气以上的水分开了。事就这样成了。神称空气为天。有晚上，有早晨，是第二日。神说：天下的水要聚在一处，使旱地露出来。事就这样成了。神称旱地为地，称水的聚处为海。神看着是好的。神说：地要发生青草和结种子的菜蔬，并结果子的树木，各从其类，果子都包着核。事就这样成了。于是地发生了青草和结种子的菜蔬，各从其类；并结果子的树木，各从其类；果子都包着核。神看着是好的。有晚上，有早晨，是第三日。（《创世记》1:1-13）

读到这里，小朋友们到底知不知道水到底是哪里来的呀？-----是从耶稣那里来的。-----对，我们现在所喝的水，所吃的各种水果，都是神所创造的，世间的万物都是神所创造的。小朋友们记住了吗？-----记住了！

KR 姐妹的小视频示范

弟兄姐妹大家好，欢迎来到 KR 的分享时间，今天要跟大家分享的是《创世记》的第 1 章，刚刚我看大家都有很多疑问，小朋友们都问：我们是怎么来到这个世界上的呢？我们平常使用的东西都是怎么来的呢？所以今天 KR

要跟大家分享一个小故事。

起初，神创造天地。地是空虚混沌，渊面黑暗；神的灵运行在水面上。神说：要有光，就有了光。神看光是好的，就把光暗分开了。神称光为昼，称暗为夜。有晚上，有早晨，这是头一日。神说：诸水之间要有空气，将水分为上下。神就造出空气，将空气以下的水、空气以上的水分开了。事就这样成了。神称空气为天。有晚上，有早晨，是第二日。神说：天下的水要聚在一处，使旱地露出来。事就这样成了。（《创世记》1:1-9）

所以小朋友们要知道，神是创造这个世界的神，我们有什么问题都可以告诉上帝，上帝都能帮我们解决，而且上帝也是我们唯一的神，我们一定要信靠祂。

牧师总结：谢谢 KX、KR，分享的很棒。这就是我们的教会，我们会把每一个人都塑造成元宝。接下来我们让 RW 跟我们分享一下她做银行的业务销售，她做得很棒，其实我们教会来了很多很奇葩的人，RW 也是透过 JY 来到我们当中，前段时间来到新加坡的时候，我们就像很多年的老朋友一样见面，真的很棒。

RW 姐妹关于销售经验的分享

刚才 WY 姐妹所分享的已经达到一个很高的境界了，我觉得 WY 姐妹可以说是做销售的一个模范。我再跟大家分享一些更细节的东西。

善于发现客户的需求

作为销售，我跟我们店里的其他人相比，我每天都会为自己制定一个目标，有压力也就有动力，你才会开始付诸行动。那像我们银行的话，因为我做的是前台，并不是顾客一来就需要买这个产品，那你怎样让顾客对这个产品感兴趣呢？着重点就是你要根据他们的需要，甚至有时候你要从客户的一个信息里发现他的需要。

比如，我最近在卖的一个储蓄账户，我们有几个客户来到店里，我就发现他们只有一个每天用的账户，然后我就跟他说：你每天用的这个账户挺好的，但是你每个星期都有一定的余额，你想不想让你的余额变成更多的利息，让你的钱生钱？当你的这个观点打动客户的时候，他就会觉得你说的很有道理。所以我们卖东西不能让别人觉得我们是在卖产品，而是让他觉得我们是在满足他的需求。

我觉得有些弟兄姐妹可能和我们一样，有一个特定的东西去卖，或者说这个季度我们要做到特定存款。我在和客户交流的时候不是很冷淡地说：你过来吧，我们这里有

这么个东西。而是把产品的特点和客户的需求相结合。当你这样去做的时候，客人就觉得你不仅仅是给我推荐这个东西，你更是为了让我得到益处。

需要不断的回顾

就像 WY 姐妹，她每次都会想一下她有什么地方做得不好，我觉得这对于销售人员是非常重要的。像我的话，我刚去工作的时候，英语其实不怎么样，很多东西我都不知道该怎么去表达。所以我只要有不懂的地方，我就去问别人，问他们：这个东西要怎么去说？我怎么更好地去表达才能让别人很感兴趣？所以，你放下自己的脸面开始谦卑，去学习、去回顾，并且想象，如果我再遇到类似的情景的话，如果我作为顾客，我要怎样才会对这个产品感兴趣。你设身处地去站在客人立场去想的时候，你就会发现一条很容易去推销产品的思路。

必须要学习

我记得牧师讲过，你圣灵充满只是代表你有能力，但不意味着你可以把数学做好。那对于销售人员来说，你推销产品时所需要的专业知识，你告诉客人也好或者你和客人之间的沟通也好，你是非常需要打到靶心的。如果你没有打到靶心，讲到产品知识的时候你结结巴巴的，你都不知道如何给客人提供一个好的方式时，客人就会想：这个

人到底是不是我该信任的？这个人会不会提供给我一个很错误的产品？所以我们的产品知识一定要非常的牢固，牢固到顾客的问题你都可以第一时间反应过来，他再多问你几次时，你就完全没问题了。

先做人，再做销售

还有我觉得对于销售人员，就像 WY 姐妹说的，你和客人的关系不一定是个买卖的关系，你可以把他当做你的朋友，为他考虑这个产品适不适合他。当你每一次都是设身处地去做这个事情的时候，你的客人会记得你的好，然后他就会带第二个客人、第三个客人来，销售是会扩展的。我的客人就是因为觉得我做得好，对我的态度很好，很喜欢我，觉得我很负责任，其中一个客人就给我带来了 150 万纽币，差不多 1000 万人民币的存款，就是因为他觉得我这个人挺靠谱的。

所以你怎么去做人，在销售里也是很关键的。我知道某个人来找我做的事情是没有任何成绩也很麻烦的事，但你一定不要去识别善恶，你看这些东西都是好的，你不要心不甘情不愿的，而是把它当做一个锻炼的机会，有可能你在这方面还比较薄弱，但是当你用一个好的、正面的形象和态度去处理这些事件的时候，你的客人就会对你的印象非常的好，这样也会给你带来潜在的财富。这就是我的一点经历。

总结

谢谢 RW 姐妹和 WY 姐妹，她们的分享和 YX 姐妹的分享，我把它总结为四个方面。

第一点：跟顾客要有共鸣。就是以个人经历为例，让顾客能感同身受，认同内容，可以与客户心对心。你和顾客之间能否心对心，决定你销售的果效。为什么 WY 姐妹销售果效非常好，因为她理解顾客的问题。作为一个牧者你如果没有一颗为父为母的心，你做不了。

教会的成功与否在于心对心，就是你必须和他产生共鸣。为什么我会帮弟兄姐妹？因为我作牧师久了，在职场上也工作了很久，虽然我可以一眼看出这人的本质，但是我会管理我的感受和判断，我还是会竭力对他心连心的，我帮他改简历，训练他面试，不管他将来是多么的混蛋，不管是什么样的人，即使我知道他是个很烂的人，是个会忘恩负义的人，我也会帮他，为什么？因为只有这样做，才有营销的价值。除非他将来自己证明他真的很混蛋，那我就不会再帮他了。

第二点：新奇。不能没有创意，内容不能够八股、毫无创意。今天在教会里，我要训练每一个弟兄姐妹变得灵活。你不灵活，你呆板，我怎么教你，你怎么牧养，你照搬的都不好用，那你必须去思考。你不能八股，而是要根据你面对的情景作调整，所以牧养是件很复杂的事情。如果你

牧养不成功，你肯定不会是个成功的人。在教会里，如果牧养做的一塌糊涂，牧养一个走一个，我只能说你帮我赶走了很多人，纯净了教会，但是你还是有问题。

我可以说，你曾经牧养走的那些人，如果换做我来牧养，可能会有 10% 的人会转化。为什么我不会批评或责备你？因为我不想你产生负面压力，我让你大胆去做，是为了你的成长。但如果你一直不去反思，一直任性照着自己那套方式去做，那你只能慢慢任性了，任性是很恶劣的。新奇不可八股，如果说第一是心对心，那第二就是脑对脑。你脑袋里的创意会传递给那个人，他会领受。

第三点：内容要环环相扣。你的内容如果东拉西扯的，很快顾客就让你弄晕了，内容一定要环环相扣。你仔细去看我们 101 课程、201 课程都是环环相扣的，如果扣不上，到了一定程度的时候，我就会对 HF 弟兄说：我被这个课程辖制了，我太痛苦了，因为扣不上。内容一定要环环相扣。

第四点：一定要会讲故事。你要知道，不会讲故事的人，是个很愚昧的人。我想我讲完道，我讲的故事你记住了，而我讲的其他的東西，你全都还给我了。你知道《创世记》为什么是用讲故事的方式写的吗？《创世记》是讲故事，《撒母耳记上》和《撒母耳记下》是讲故事，《列王纪》也是讲故事。

原来《圣经》不是讲道理，而是讲故事。故事能进到

人的里面，然后人再演变出属灵的原则。而且《圣经》里的故事都很震撼，你永远不会忘记《创世记》38章犹太去嫖妓而且这个妓女还是他以前的儿媳。亚伯拉罕他的妻子被人夺去了，他也不管。你作为一个姐妹的话，就会想：我不能原谅亚伯拉罕。即使到家了也还在不住地责骂他，你很想希望亚伯拉罕作为老公挺身而出，冒着生命危险把他妻子救了。这种感受很震撼的。所以要会讲故事。

所以她们这四个销售技能你一定要拥有。我刚刚又重复了一遍，大家能记住吗？我刚刚没讲故事讲的是道理。第一要有共鸣、心对心；第二要有新意、脑对脑；第三内容要环环相扣；第四要会讲故事。我最近在训练我们当中的弟兄姐妹，当有新人进入我们教会后你在牧养的时候，如果你不会表达你的情感，你就没有办法开始。一定要学会表达你的情感。为什么要讲故事？为什么要心对心，以你个人的故事为背景引起共鸣。如果你这都不会，你很难成为一个出色的销售员。

要做一个有血有肉、善于表达情感的人

一个出色的销售员，他一定是非常会讲话，而且讲得非常技巧，不是一个机器人在讲话，而是一个有血有肉的人。为什么耶稣基督道成肉身？道成灵身多好，在天上

飞，然后可以随时出现在你面前多好。其实不好，因为没血没肉。一个人有血有肉，话里面带着情感，这是我们查《圣经》的特点。弟兄姐妹有没有发现我带领查《圣经》时，喜欢表达我的情感，我不惜流泪也要把我的情感表达出来，因为它可以感染人。

基督教的信仰如果是讲道理那是没用的，基督教是情感的信仰。做销售的时候一定要用你的情感，因为你用你的情感可以理解对方所面临的问题。所以今天弟兄姐妹，如果一个人站在我面前，我可以告诉你会发生什么：将来我可能留不下他，因为他没有命定，也没有使命，但是一开始接触的时候我一定可以转化他一些东西。那你为什么不能？如果你里面是个冷冰冰的人，你没有情感或者不会表达情感，你很难成为一个销售员，销售员一定有血有肉。

北京的燕京啤酒最好的销售员是一个结巴，为什么他结巴还能做最好的销售员？因为他很会用情感。所以今天你带领查经也好，接触新人也好，不管做什么，你都要用情感。如果你表达情感有障碍，那其他的都没有用。你要学会讲故事。我鼓励大家学习那四个技巧。

要讲究销售技巧

我给大家举个书上所写的例子：两个兜售报纸的儿童，他们行销策略不同，结果也是天壤之别。一个报童沿街叫卖，一天下来只能卖出几份报纸，十年下来，他的工作时间越来越长，收入越来越少，生活陷入困境。因为马路上的每一位客人虽然都是潜在客户，但买过报纸的人都不再买，当天销售量的高低得看运气。另外一个报童从不沿街叫卖，只到固定的几个公园里，去有人下棋和人群聚集的地方。他先将报纸送给下棋和看棋的人，并爽朗地说：报纸可以先看，一会儿我再来收钱。久而久之，他的忠实客户越来越多，而且互动越来越密切。不久之后，他销售的产品不仅局限于报纸，品种不断增加，十年后他成为一个大公司的负责人，雇佣很多员工，过着富裕的日子。

你会不会销售？要讲究销售的技能。今天这个故事很重要，你要知道当年的卡内基是送报纸的，他投入他的情感。十几岁的孩子，你刚才看到 KX 和 KR 在讲的时候，她们比很多大人讲得好，因为她们有情感。所以今天弟兄姐妹你们要开始知道，我逼着你去牧养，你以为我在给你增加负担，我逼着你去接待新人，你以为我在给你额外负担，那你错了，我只有一个目标那就是训练你，为什么你把那么多人牧养走了，我也没有怪罪你，因为你得造就是我的目标。我真的觉得很对不起那些被牧养走的人，就算如此，愿神怜悯我，我知道你一定被训练、被提升起来。

做一个灵活的而不是呆板的人

一个人做不好事情，是因为你脑子不够灵。销售员一定要脑子灵。我曾经跟大家讲过一个故事，再讲述一遍。英国的飞行员去轰炸德国，飞机常常被打下来，英国的空军开发了一套逃生手册，凡是按照逃生手册逃生的都死了，但是灵活的不按照手册运作的都逃生成功了。难道牧师你在训练我不按照操作规则吗？我告诉你，规则是在可预测的环境下，在一个不可预测的环境当中，需要的是灵活。我们常常发现人不够灵活，如果你是一个呆板的人，你就应该知道你的牧养不会成功。

我遇到的学习好的人当中，很少有灵活的。我是少有的灵活的人当中学习好的，我又是学霸又很灵活，因为从小我就习惯于思考、揣摩，我用的方法很少是传统的方法。在快速敏捷软件开发成型之前，我觉得那东西不行，我就落实了一套我自己想出来的办法，后来那个软件成型之后，我有一种英雄所见略同的感觉。也就是说你里面要灵活，我就一直不赞成那种呆板、僵化的运作模式。所以今天弟兄姐妹一定要开始学会销售。

我今天给大家爆个料，我做过传销，我对传销的运作机制了解得非常清楚，我用短短几个月就可以把我的传销业绩推到最上面，后来我不干了，因为违法。但是这证明了一件事，我的销售技能跟我的职业生涯紧密相关，销售技

能不好，是一件很让人头疼的事。在我的职业生涯中，我常常表现出我的销售技能，我要把我的概念销售给我的老板，我要把我的观念销售给我的员工、我的同事。你如果销售好，做什么都顺利，销售是非常重要的技能。几十年前有个人的演讲改变了美国社会，他就是马丁路德金，演讲的名字是我有一个梦想。

教会是传递梦想的地方

教会是干什么的？教会是销售梦想的地方，教会销售的是梦想、是命定、是异象、是使命。今天我或许冒了一点小小的财务风险，因为我请了非常昂贵的人，我们教会的人都非常昂贵。因为在我的里面有梦想，我里面的梦想传递出去的时候，它会产生明显的效应，也就是说今天我们的弟兄姐妹都要学会释放异象和传递梦想，就是我们这个世代华人要被兴起来，被大大地使用，成为全世界的祝福。

那接下来我鼓励大家传递热情，我有一篇讲道《传递热情》，你里面有火，你里面奄奄一息、冷冰冰，你以为人家不知道，大街上的野狗都知道你里面冷冰冰，鬼也知道，神也知道，你自己也知道。你里面要有热情，要有感染力。销售是要有感染力的。所以弟兄姐妹如果你的职业生涯不成功，职业规划乱糟糟，一定要知道销售技巧。销售技巧

跟这个人里面的状态紧密相关，所以今天我想说如果要提升你的职业生涯，先从你里面开始改变。

乔丹曾经拍了一个耐克的广告，那个广告非常的成功，广告的名字叫失败。广告词这样说：在我的职业生涯中，投篮不中的有九千多次，输掉的球赛三百多场，有二十六次我获得教练信任，负责承担可逆转性的一击，但我失手了。在我的人生中，我一而再、再而三的失败，因此我才能成功。听明白了吗？是，你今天牧养得不怎么样，你的销售技能不怎么样，因为你不怎么样，你才能够成功，但是你必须开始醒悟过来，学会回转。我知道销售这项技能对弟兄姐妹的影响非常深，如果你牧养的人，都被你牧养得垮掉，如果你接触新人有障碍、有困难，说明你需要提升你的销售技能。投篮不中不要紧，将来中就可以，今天不中不要紧，将来投中就可以。

如果你想训练自己，我给你一个建议：从销售自己开始，建立自己的个人平台，可以建立一个微博、微信公众号、唱吧、秒拍都可以，开始销售自己，如果你销售自己很成功，你会真的很成功。开始拍小视频，如果你拍小视频带着一个完成任务的态度，你不需要拍了，我也不想看。今天我看 KX 拍的，我被感染到，按年龄她比我们都小，但是她做事情有她的热情，在做所有事情时把你的感情投入进去，你绝对不会抱怨，不会感觉到有压力，你绝对会感恩，觉得这对我有很大的造就。

教会是传递异象、传递梦想的地方。如果你里面没有异象、没有梦想，你传递的是什么？如果你传递的异象、使命没有热情，没有感染力，全是道理逻辑，你传递得出去吗？所以人要学会成为有血有肉的人，就像乔丹在他的广告里的最后一句话，能够带给很多人盼望，结果耐克这个运动鞋就成了带给人盼望的鞋。

美国的马丁路德金在他的讲稿里说：我梦想有一天，这个国家会站立起来，真正实现其信条的真谛：我们认为真理是不言而喻，人人生而平等。我梦想有一天，在佐治亚的红山上，昔日奴隶的儿子将能够和昔日奴隶主的儿子坐在一起，共叙兄弟情谊。我梦想有一天，甚至连密西西比州这个正义匿迹，压迫成风，如同沙漠般的地方，也将变成自由和正义的绿洲。我梦想有一天，我的四个孩子将在一个不是以他们的肤色，而是以他们的品格优劣来评价他们的国度里生活。今天，我有一个梦想。我梦想有一天，亚拉巴马州能够有所转变。今天，我有一个梦想。

我们都要成为最佳销售员

今天我也有一个梦想：我梦想我们教会的每一个弟兄姐妹都成为最佳销售员，你销售的就是耶稣基督的福音，神会在天上纪念你，因为你所做的生意是有史以来最大的生

意，我们所服侍的公司是有史以来最大的公司、最棒的公司。如果有人问你：你是做什么的？你说：我是销售员。你销售什么的？我销售天国的福音，销售祝福，如果你听了我的，你会被祝福，愿你天天顺利。所以今天我们真的是需要改变，从抱怨、压力、困惑里走出来，开始有意识地训练自己的销售技能。

希望我的梦想进到你的里面。从自私的里面走出来，自私的人很难做销售，因为自私的人只想着自己，想不到别人，只有懂得为别人着想的人才能做销售。

活出丰盛·提升工作效率



一个人必须成长，
不但在悟性上满心认识神，
还要在灵性上不断成长。
然后你的肉身要安然居住，
这是属灵的原则。

前言：这是效率的世代

今天讲的题目叫做提升工作效率。我们当中这一两代人，再到 80 后、90 后、00 后，是生活在一个效率提升的年代。20 年前，从一个地方去另一个地方，和今天的状况相比实在差很远。今天飞机速度非常快，高铁也是跑得非常快。我小的时候，从我们家到哈尔滨三百多公里，火车要跑十一个小时，那火车的速度真的是慢，因为遇到站就停，火车总是跑不起来，速度跟城里的巴士差不多，让人辛苦得要死。

但今天你知道吗？从牡丹江到哈尔滨三百多公里路程，驾车只需三个小时，有时候更快。如果高铁通了，大概就是一个半小时。从牡丹江到北京，我那个年代是三十个小时，现在高铁开通的话，应该是七八个小时，也就是说这个世代是一个提升效率的世代。

我们在这个效率的世代里所面对的环境是非常严苛的，也就是说如果你不懂得提升效率，你活得会很惨。今天我们从新加坡出发，我们用的是 Uber，也就是国内的滴滴打车。你知道 Uber 这个东西会逐渐的淘汰很多的士司机。在新加坡有一个特别的感觉：你要打车的时候没有车，你不要打车的时候一堆一堆的车，太奇怪了。而且你好不容易拦到一辆车，你要去哪儿？我不能去。你要着急的话，真是气得要命。为什么呢？因为传统的士真的是非常没有效

率的运作模式。

打车这个东西，真的蛮奇怪的，你说人最多用车的时候大概就是上下班时间。新加坡的士换班，一辆车两人驾，5点换班，你4点半要去打车你打不到，很难的。因为他5点钟要把车交给另外一个人，这半个小时就去换人，这么多年他们就这么干。

虽然我是一个外行人，但我一拍脑袋就明白，因为我养成一个习惯：就是一个提升效率的习惯。司机能不能礼拜一4点换车，礼拜二6点换车，礼拜三4点换车，礼拜四6点换车？你错开那段时间，我问你生意会不会好？那段生意超好，因为别人打不到车，你的车照常接客。的士司机他就不知道做一个改变，的士公司也不知道做一个改变，你不觉得很奇怪吗？那Uber出来了，逼着的士司机不改变也得改变。

所以今天我们所处的世代，你不提升效率就是完蛋。我在过去这些年常常收集一些好书，我收集到一本书叫《神圣的挑战》，这本书是讲如何建立教会。两年前我在台北买到这本书后就仔细读，读完以后又买了两本，送给教会全职同工。两年前我读这本书，读到最后一页的时候，我非常感慨，我说神啊，什么时候教会才能走到这一步呢。

结果在两个月前，我打开这本书，翻到最后一页。发现在短短不到一年时间（当然要加上前面那几年时间的铺垫），我们走完了这本书所有的描述。书上有这样一段话：

有一些人会从其他教会加入我们，有些人内心会突然快速成长。这就是我们教会今天的光景。

又说：不要停止祷告，直到这样的事情出现为止，同时格外要享受此时此刻，这是宣告我们上帝的恩惠以及报复仇敌的大好机会。我读到这一页的时候就想：神，我以前不知道哪一天这样的日子会来到，然而今天就来到了！其实这个日子是怎么来的呢？我告诉大家，就是教会在不断的追求服侍的效率，不断追求教会整体的提升。

我不相信所谓的传统，我只相信一件事：就是不断地创新，不断地更新，不断地做新事，不断地提升，建立神典范的教会，这是我的梦想。什么叫典范的教会？如果把教会分成几类的话，就像一个金字塔，金字塔塔尖那个地方，叫做典范教会。

所有人往上看，看到的就是这样的教会。我很想说教会应该就是这样的教会。感谢神，我们今天真的就是眼睁睁的看着我们已经进到金字塔塔尖的状态。无论是我们牧养的体系还是整个神学的体系，各个方面的完备程度，还有网络教会的实施，让我们非常非常惊讶。整个的效率完全改变。为什么进入网络教会里？是因为它很有效率。今天我们在网上参加聚会，效率高不高？高得多！

我给大家做个比较，阿里巴巴三万个员工做了沃尔玛二百万员工的工作，创造同样的产值，我问你效率多少？阿里巴巴相比实体的沃尔玛，只消耗了 5% 的资源。也就是

说，这样一个效率的飞跃，是什么带来的？是网络带来的。双十一快到了，大家要到网上去抢了。这个世代就是这样的世代。我们开始进到这样的世代，没有效率就没有办法竞争。常有人这样批评马云，说就是因为马云我才失业，其实不是，没有马云还有马别的，没有马云还有别的云。

今天我们要建立神典范的教会，不断在神的话语上建造。我告诉你，神是非常有效率的神，神说有就有，命立就立，这效率多高。也就是说，教会是彰显神荣耀的地方，不能落后。前两次我讲到创新，讲到观察力，这几次我不知道你有没有领受到一个观念：创新做什么？提升效率；观察力提升什么？提升效率。Uber 提升了的士的效率，真的是很大的改变。

我们去深圳的时候，他们用 Uber 打了一辆车，我到楼下一看，哎，这不是私家车吗？也没有的士的牌照，啥也没有。上车！这东西挺好啊，就这么一路去了机场。那天刚好下午 4 点半，你要想打有牌照的那是不可能的，而且又下着大雨，简直太艰难了，幸亏有 Uber，我们打车的效率都大幅度提升。

所以今天我想，效率和时间有直接的关系。如果你工作做不完，不要怪你时间不够，怪你效率不够高。如果效率不够高就把你所有注意力定睛在效率上。我曾经计算过，我们教会一个普通的会友在敬拜神、读神的话、读经祷告、医治释放服侍、外展事工等等，加起来一个礼拜 20 多个小

时都泡在这里。而且他什么事情也没耽误，发生了什么事情？

假如说你工作四个小时，另一个人工作六个小时，你的工作比他还好，说明了什么？说明你的效率是他的两倍，你四个小时做了他六小时做不完的活，也就是说提升效率是解决问题的关键。

你一听人讲这话他就知道他是没有效率的人。在我的员工里面，我一听到忙啊忙啊，他在我面前就要小心一点。我说过来过来，咱们谈一谈。我不是警察，我找你喝茶，你不用害怕，我是要提升你的效率。

我说：你讲一讲最近干了啥？他说干了这个，干了那个。我说：你就干了这些事，第一个干了几个小时？他说：两个小时；我又问：第二个干了几个小时？，回答：两个小时。；那第三个干了几个小时？，两个小时……然后我说你还忙吗？我说你一天八个小时，三天只干了八个小时的活，十六个小时哪去了？然后他看着我，很想挖个洞钻下去，这种事重复了一次又一次。我管理的部门也好，我的员工也好，他们全部面临这样的问题。

问题就在于你真的知道你做事的效率吗？如果你不常常评估自己的效率，你在我面前会遇到一个很严重的问题。所以真正的忙代表没有效率，忙碌实际上不是什么好东西，因为忙就是心死了。竖心旁加一个亡。心死的原因，就是灵死了。灵死了就是人没有效率，人在混乱当中。

效率和时间

我们人一旦忙起来的时候，可能四个小时的工作做不完就六个小时，六个小时做不完就八个小时，八个小时做不完就十二个小时，十二个小时做不完就十六个小时，十六个小时做不完就二十四个小时，不做完就不睡觉。这是人最普通的思维模式，但是这种思维模式是最害人的思维模式。

这样的思维模式就叫一维的思维模式，就是一维时间，在他脑子里只有时间，没有效率。没有效率的时间投入是没有果效的投入，所以说我想咱们大家都开始养成一个二维的思维模式。如果你有三维的思维模式那就更厉害了，第一维是时间，第二维叫做效率，第三维叫做创新。如果你有三维的空间，你这么去思维的话，你就是一个创新的人，你是一个有效率的人，你绝对不会是一个忙碌的人。

所以今天弟兄姐妹在建立典范教会的过程当中，要养成一个观念：效率、创新。今天如果你是一个一维空间的人，就是时间，你永远忙不完，忙到你失业你也忙不完。在新加坡有个科研局，科研局如果失业的话什么也干不了，他在那个地方失业，就只能驾的士，如果的士被 Uber 取代，连的士都驾不了。

什么原因使他失业？因为他是一个一维空间的动物，因为他不懂得效率。整个世代都在飞速发展，你如果失去了效率，失去了创新，你就彻底完蛋了。什么建立典范教

会，你自己生活都难以维持。所以在咱们教会当中，不管你是会友也好，全职同工也好，还是领袖也好，我会毫不客气的推动你学习。

毫不客气的推动你不断创新、不断的提升效率，然后我不断地吃掉你的时间。录小视频，录小视频我没时间，没时间也得有时间，必须录！带你查经，我没时间。没时间也得有时间。为什么？我要把你逼到效率和创新的路上，如果走在效率和创新的路上，等于我是在保住你的饭碗。

我不但保住你的饭碗，我还要让你居上不居下，做首不做尾，这个东西可关键了。一定要不断更新心思意念，叫你察验何为神纯全善良可喜悦的心。如果你里面有这种创新和效率的概念，你知道会发生什么事情，你会大大经历神的恩典！你会经历神纯全可喜悦的旨意，因为我们的神就是这样的神，我不在讲一个世俗的东西，我在讲一个属灵的东西。你的效率是一个属灵的事，你的创新是一个属灵的事。你这样做的时候，神的创造力，神使耶稣基督复活的能力就会降临在你的生命当中，你会经历神纯全善良可喜悦的旨意。

效率和创新

哈佛大学有个教授叫克里斯·金森，你在网上搜一下，这个人非常有名。他常常到企业界推动创新文化。他是一个破坏性创新理论学说的创始人，他提出破坏型的创新。对于的士司机，Uber 和滴滴打车就是一个破坏型创新，可以导致他们失业。我告诉你，像自动驾驶仪，在我们有生之年，我相信会看到。等我到了机场降落以后，就会有一辆车来了把我行李放在车上，我坐在上面把我拉到的士那里，所有这些都是自动的。行李都是自动运行，的士里面没有人，伸出一只机械手把你行李放的士上，你坐里面，因为你在网上已经订好到哪里，然后车会自动到那里，的士司机就没了，没工作了。

这种东西多好啊，你会看到这样一个世代的来临，也就是说效率 and 创新的世代。破坏性的创新就是彻底的颠覆旧的思维体制。新酒新皮袋，和旧酒旧皮袋，这是一场人与生俱来从几千年前一直到现在的斗争。我们兄弟姐妹，要一直活在新酒新皮袋，不断地更新，甚至你的新皮袋都不让变成旧皮袋，没事就变成新皮袋。

为什么新加坡航空公司机票卖的很贵？因为生意很好，而且利润很高。为什么？因为有钱人都愿意坐新航，因为新航的服务一流，第二，新航的飞机都是新飞机，启用的模式都是非常有趣的新模式。也就是说破坏式的创新会带

来一个非常有意思的事情。如果老活在新事物里面，永远跑在前面。破坏式的创新特别解决效率的问题。

如果你的效率提升十倍，你会忙吗？一个小时干完十个小时的活，你会忙吗？你会很舒服、很享受。如果十个小时干不完一个小时的活，差多少？差一百倍。很多人十个小时干不完一个小时的活，又有很多人一个小时干完十个小时的活。到底那个活是一个小时还是十个小时，还是一百个小时，那就可以商量了。

破坏性创新的回报叫做十倍数增长。十倍数增长这个概念是从哪儿提出来的？是从英特尔的老板安迪·格鲁夫提出来的，他是个犹太人，他写了本书叫做《十倍数增长》，那是八十年代初写的，但是到现在这本书仍然很有价值。他叫十倍数增长才能生存，这本书曾经被谁引用呢？被写了《赢在扭转力的》作者孔毅引用。大家有机会的话读一下，就算你投资买一本，就当作我送给你。我不是大力推崇推销孔毅，我是推销破坏式创新。

我讲一个破坏式创新效率提升我自己个人的例子：我2002年加入理工学院，老板提出无纸化运作，在十三四年前是相当新的一个概念，非常不容易。我是实现无纸化运作的那个人，我做了一件什么事呢？叫做无纸化的考试，很多中国学生得着极大益处，他们用电脑考试。

你知道用电脑考试这个事非常非常地挑战，为什么呢？因为如果你丢了一份两份作业，还好像没什么太大问题，如

果一份卷子丢了，那真是要命，会丢工作的。考完试数卷子，一摞卷子，一百份。我交给另外一个人的时候，那个人就像数钱一样数啊，是不是一百份。然后签字，然后把这一百份交给另外一个人，又数一遍。收卷子，把卷子密封。我做了无纸化的考试系统，全部用电脑考试，现在把这些工作全省了。

反正整个考试是非常痛苦的流程，任何老师都知道，负责考试这个事情是非常痛苦的事情，我把这些彻底解决了。你知道我解决了这些问题后，我自己也很欣赏，效率提升不是一倍，是十倍。直到现在他们就算不太欣赏无纸化，他们也废不掉无纸化系统。因为有纸化的考试太痛苦了。老师判卷痛苦，什么都痛苦。甚至无纸化判卷子的时候所采取的做法，那个概念，都是由我一步一步落实的。

将来我们牧养的过程当中，包括录小视频，你判那个小视频，效率都会大幅度的提高。我给大家举个例子：有一个人录了小视频，就把语音变成文字，然后牧者十秒钟一看，唰，扫完了。而且扫的时候，你录的小视频，有没有那些所要的关键字，《创世记》的第1章一定讲到这些事。各从其类、看着都是好的，遇到这些字就变成红色，牧者一看就可以自动打分，然后给他一些建议。你比如说电脑收到以后，然后分析、给他建议，都可能是自动的过程。就是像无人驾驶仪一样的，我们的牧养效率会大幅度提升，这叫破坏式创新。

在我们人生当中，你有没有想过你有破坏式创新？因为我自己本身也是程序员，我很喜欢用电脑程序解决问题。在我头脑里面，在建立典范教会过程中，我甚至开始考虑一种创新的牧养模式，这个模式在接下来的日子里会大幅度的推广。这是不是合乎神心意呢？是合乎神心意。

为什么《创世记》是整本圣经的根基呢？因为那是创造，创造的回报是最高的，这是我一直以来的固有观念。《创世记》第1章在讲什么？在讲上帝的创造是不是？然后讲人有上帝的形象，人本来应该是一个创造性的动物，他可以创造。如果你和我没有创造力，没有破坏性的创造，你就需要悔改，我也跟你一起悔改。

建立典范教会最重要观念就是创造，创造是解决效率的关键，它是十倍数的增长。我期盼一件事，在接下来的年代，我们教会会进入十倍数的增长。那种增长的速度你会自己吓到自己，会不会产生压力？会产生压力，但这种压力永远比不上我们创造的能力。如果我们的创造的速度超过压力增长的话，我跟你讲，那就是创造引导创造，创造性的成长。

我们每次引进一个东西，十倍数，再引进一个，十倍数，你会有压力吗？应该不会。我们就拿我们医治释放的突破来讲，医治释放的速度越来越快，越来越快，太奇妙。我今天看到玉蓉坐大巴回去也没晕车，我觉得太神了，我其实也没怎么为她祷告，大概地轻描淡写说了一下。这是

效率和创新的关系。

第二种创新叫：维持性创新。当有了破坏性创新，你会不断提升。我问你汽车有没有改变这个世界？自从有汽车以来，福特公司创造出一个廉价汽车，从那以后汽车变成老百姓的日常工具。今天很多老百姓都有了自己的汽车，有了汽车、有了高速公路以后你的生活真的大幅度改变。日系汽车做得很不错，它们的稳定性靠着持续的创新而不断改进。

今天轮到中国人，持续性的小创新再到破坏性的大创新，这就成了一个人生活的主轴。如果一个人生活在这样一个创新的主轴里，他就会成为这个世代居上不居下、做首不做尾的人。如果你成为这样的人，那你要讲见证可就多了，恩典太多了。所以兄弟姐妹，今天咱们从破坏性的创新进到持续性的创新，再从持续性的创新到破坏性的创新。

最多的其实还是效率式的创新，它创新在哪呢？就是同样的事情最需要持续性的创新。效率式的创新太有意思了，我讲一个例子：有一天 XY 莫名其妙的讲了一堆负面的话，什么有压力啊乱七八糟的话，我发现是她效率低下，我要解决她的效率问题，关键在哪？关键在效率式创新。

刚才听 WH 讲见证，实际上 XY 照着我做在她身上的做在 WH 身上，效率式创新，WH 的工作压力就会立刻减半，或者消失。我就把 XY 叫我办公室，我说 XY 来，

你跟我讲一讲你做了些什么，是不是做了这个，又做了那个。我告诉她，这几个小时做这个，那几个小时做那个，我都是这样做的。还有压力吗？没有压力了。那压力哪去了？我告诉你压力从哪来？从没有计划来。一个有计划的人一定是有效率的人。也就是说做同样的事情，只是改变了做事的方法而已，人还是那个人，但是效率倍增。也就是说调整我们做事情的方法，等一下我们会讲效率与各从其类。

效率式创新，只是稍微调整下做事的方法，仅此而已，这太有意思了！效率大幅度提升。前一段时间因为 XY、HF 他们负责文字事工，有一天我给他们开会，他们压力很大，我只是调整了一下他们做事的方法，产量倍增！你不觉得奇妙吗？同样一件事，改变了做事的方法，就效率大幅度提升。

田忌赛马，你看他三匹马都不如人家，他只是调整了一下出赛的顺序，他做了什么？效率式的提升、效率式创新。效率式创新是很有意思的，同样一批人，同样一件事，我改变做事的方法，效率倍增。你不觉得回报太高了吗？我们有谁学过优化？WJ 弟兄就是搞物流优化的，优化这东西可不得了，优化这个概念从哪来的？效率式创新来的。这东西太厉害，一调整，效率倍增。这东西太神了。

田忌赛马做了一件什么事？我用我最烂的马跟你最好的马比，我输了没关系，我用第二好的马赢你第三好的马，我就赢了，最后的结果就是赢啊。我三匹马都不如你，

但最后结果却是赢，你不觉得很神吗？这叫策划，叫战略式的规划。

我想我们教会能走到今天，是因为我里面有一个战略性思维。不是因为我带领的都是最好的人才，但是我带领的人，我一定会非常有效的使用我的人力资源。我干一些什么事？除了讲道，讲道不是我最重要的事，最重要的事就是在那里策划。描好未来的一个方向，然后规划怎么动用资源，资源永远都是有限的，但是你的工作永远都是无限的。那你怎么能用有限的资源解决无限的工作，我跟你讲，这叫策划。这是效率式创新。

效率来自于各从其类

前面讲的是效率式的提升，现在要从另外一个层面把这个事情总结出来。各从其类这个词，你有没有发现，这个词圣经记载了很多次。摩西写这个《创世记》你不嫌烦啊，各从其类是效率的关键。各从其类是什么东西呢？

各从其类是计划。因为我们的神做事情是很有计划的，你以为祂拍脑袋，第一天这么整，第二天这么整，第三天拍，第四天拍……脑浆都拍出来了。圣经怎么说？神在创世以前，就怎么怎么样，神是很有计划的。你以为突然间人堕落了，神才有了计划，不是的，神在创世以前就拣选

了你和我。

神在很早以前就已经知道后来的事情，我觉得这事太神了，超出我的想象力。各从其类就是计划，计划什么呢？人如果是各从其类的人，他一定是非常有效率的人。我把这个各从其类应用到生活当中，我把它分成四件事。第一件：做什么；第二件：怎么做；第三件：做到什么程度；第四件：什么时候去做。

这四件事如果搞好了，你做计划的时候，你永远都知道该做什么。我做什么、怎么做，如果你不知道做什么，又不知道怎么做，我跟你讲，你压力会超大。一天过去什么也没干，压力还超大，为什么，他都在胡思乱想，没有什么计划。

如果你是一个有计划的人，你绝对不会照着你的感觉走。我在那里很冷静的计划，我要做什么，我要怎么做，然后我要做到什么程度，我要什么时候做。你把计划写好，写好之后就去落实啊，这样压力就不会出现了。然后呢，这个计划的能力、执行的能力是关键。刚才 WH 问我问题的时候，是讲了计划，然后又讲了执行。

做回顾、反思

我计划的对不对？我执行的对不对？然后下次再计划，再执行、再反思，你不断这样下去的话会非常了不起。为什么我敢说我们教会的潜能远远没有释放出来，就算是今天到了这样一个阶段，还是远远没有释放出来。我们教会的潜能为什么没有释放出来？因为我们弟兄姐妹的潜能没有释放出来。

如果我们教会每一位弟兄姐妹的潜能都被释放出来十倍数的提升，那会无比惊人。十倍、百倍，如同原子弹爆炸一般，所以今天咱们把计划能力、执行能力、反思回顾检查的能力都提升上来。你们回去仔细把自己理一下，哪些东西不需要做的。

有些人会在那里负面，你负面做什么呀？负面一个小时、两个小时，一天两天负面、继续负面，你整天做的就是负面，什么也没干。我就觉得很奇怪，人为什么要负面呢，因为负面不在你计划里面。把你所有注意力放在我要做什么、我要达到什么目标、我有没有达到我的目标。

你的目标不是活出兴盛吗？你的目标不是成为很多人的祝福吗？为什么不朝那个方向走呢？做什么很重要。如果是做一件错事，就算你做成了也是毫无意义。我就很遗憾，有些我曾经牧养过的人、我曾经服侍过的人，他们不但没有为教会做过正面的贡献，相反在教会造成很大的破

坏。为什么他们要搞破坏？因为他负面、对我不满，或者对区牧不满，你破坏神的教会，难道神不会找你算账吗？

做什么很重要，如果那个事情不重要，一定要把那个事情排后面去，做着做着那个问题就会没了。一个人做什么清楚的话，然后接下来想怎么做。我告诉你在怎么做上学问可大了。知道怎么做这件事，然后不断提出效率式的创新。如果你不清楚怎么做，你就把你的问题变成我应该怎么做，你就研究该怎么做，不是卡在那个地方，而不是压力啊什么啊，你不知道怎么做那压力能不大吗？

怎么做我不知道，那就开始学习该怎么做。有些时候是不完全不知道，是知道一半不知道一半，你知道的一半好好守着，然后把另外一半整明白。一旦知道该怎么做以后，你的效率就大幅度提升了。做到什么程度？我常常跟大家做一个比喻，一个碗你洗了一百遍，有人洗澡洗六个小时，上厕所上两个小时，那时间肯定不够用了。做到什么程度？这个问题太有意思了。做到什么程度是很关键的，什么时候做也很关键。

如果这个时候你不需要做，下个月做行不行？下个月做也行，那就下个月做。你就不会抱怨说这个事没做，压力很大，整天背个包袱。明年才需要做的事你背在包里做啥？明年才在墙上安装，你整天拿着电钻干啥？所以做什么、怎么做、做到什么程度、什么时候做，都很重要。

然后如果一个人把这些都弄清楚了，一件事一件事的

弄，你会是一个很厉害的人。这个世界为什么这么多问题，就是因为有很多不各从其类的人，他很混乱，他在混乱当中。我把各从其类解释成这四样，你回去好好落实。没用的事别做，你做这件事之前先问问有啥用，没用就丢掉。

你比如说 JN 姐妹的妈妈 XR，见人就说，你看我对他这么好，他对我不好，这么对待我，伤心地哭，有啥用？没用！没用的事少做，别见人就讲，讲讲把自己搞成癌症找谁去啊？所以今天咱们做有用的事，都做有用的事，你想这人还得了。一百人当中，九十八个做没用的事，那两个做有用的事，你说谁会赢？那两个人赢，那两个人站在金字塔的顶尖上，上面百分之二十的人分享百分之八十的世界资源。

那你怪谁，因为他是做有用的事的人。那百分之八十的人分享百分之二十的资源，你穷怪谁？因为你做无效的事，我就觉得这个世界很多人做无效的事。透过朋友圈发的东西，你就会看得到他在干啥，路边有个小鸟，拍张照，发到朋友圈里；谁买双鞋，发朋友圈里。我们常常做一些东西，能不能问一下做这个事，有效还是没有效啊？你觉得你这样生活很有情趣，那你就慢慢情趣呗，等你纠结的时候你可别怪我。有一些人可愚蠢了，他们会讲，就你聪明，我笨，那你觉得怎么样？这人混乱真是要命。

效率和学习

人一生当中学习是关键。你说牧师我怎么就没有创新的想法呢？我怎么就没有破坏性创新和效率式创新？我生命当中也没有维持性创新，我生命中也不会做计划，也不会什么……你你以为你生来就会啊，没有人生来就会，都是后天学的，如果是后天学的，咱们就学呗，学习是关键。

我问你生下来一个孩子，从小不受教育，就跟我爸一样从小做个放牛娃，放到今天，你把他弄到这来，镁光灯一照，摄像头一照，然后一张黑黑的老脸，满脸褶子，老农民。一开口说话，非常老土，为什么？一个人不学习，一辈子就这样了，人就变的很愚昧啊。所以为什么我跟我的表哥、我的表弟变成完全不同的人，因为我学习。

他们在干啥呢？他们也学习，学些没用的东西，打个麻将，抽个小烟，喝个小酒，看点新闻联播，扯些有的没的。他们觉得他们的活法也很有意思，但是一对比，我对他们的活法是摇头的，很多人的活法我都很摇头。

什么是关键问题？就是人从小就要学习。你说我今年五十了，那你也得学习；你说我六十了，那你也得学习；你说我七十了，人都埋土里半截了学啥学，你也得学；我八十了，八十也得学习。你知道学习是关键，一定要知道，要学习。你看我妈都八十多岁了，那天晚上她给我打字，打了很多字，打得可好了。

我还以为是旁边的人替她打的，不是，是她自己打的。慢慢让她摸索出来了，原来是这么发音这么打。非常有意思。你知道我妈妈她幸亏学电脑，她有事就在网上一找，就有很多人为她祷告。经常微信发过来她跟我聊几句什么的。八十多岁，可以打字，多好！所以我们要学习不断地领会，做事就开始有效率。

比如说我妈妈，她学电脑，别人也教她，怎么教都教不会，我带着她，用电话教她，教了两个二十分钟，她会了。我教她的方法从哪来的？是我摸索教导的方法，我教人是因为我学习怎么教她。我学习怎么教她的过程中，我首先闭上眼睛想一下，她会遇到一个什么样的问题。

一个八十多岁的老人，开了一台电脑，第一个键是什么？按完了会出现什么状况？开了 QQ 以后找不到东西在哪里，她会遇到什么问题？我的估计非常的准确。我说你是不是遇到这个问题，她说是啊，我找不到窗口了，我说窗口在后面，窗口要这么拿出来，这不就会了吗？而且很简单。我很感恩，我妈妈是爱学习的老人，她走出去可自豪了，跟一些老太太说，你会电脑吗？你不会？我会。你会视频吗？不会，我会。到底是什么改变了我妈妈，是学习改变了老人。如果她拒绝学习，那就没办法。

这就是学习和效率。学习带来思考，学习带来传承、学习带来效率。我有一个观念大家记下来：一天学习一点点，一天提升一点点，一天成长一点点，这不很好吗？有的人一

天不学习在那里负面，我就觉得很可惜。如果你的生命成长，成长就会带来喜悦，喜悦就会带来幸福感。

所以一个人要不断学习，不断提升幸福感，你仔细琢磨我的话。不学习就不成长，不成长就活的很郁闷，有吃有喝，但就是跟猪似的。猪都有吃有喝，到时候睡、到时候吃，就这么养着，问它在干啥？不知道。

一个人必须成长，不但在悟性上满心认识神，还要在灵性上不断成长。然后你的肉身要安然居住，这是属灵的原则。我想这是教会的工作。我们教会将来会在学习方法上会有大的突破。这是我接下来一段时间的关键项目，就是教导大家如何学习，我觉得我是会学习的人，我也会教大家成为会学习的人。

人一生当中没有什么东西不是学来的，没有什么人是天生的，都是靠后天学来的。什么东西都是学，学习可以释放我们的潜能，可以使我们成长。我们要建立一个典范教会，教导大家创新，教导大家如何学习，这是教会的工作。教导大家如何提升效率，是教会的工作；教导大家如何去计划、各从其类，这是教会的工作，这是一个典范教会。所以我们今天所建立的教会，不是照着某某教会，可能我们曾经照着他们建造，但是今天我们开始照着神的话语去建造。

开始照着恢复神本来在教会当中原有的荣耀，神要在教会中，在耶稣基督里得着荣耀。怎么得着荣耀？就是透过

我们这种生活的方式。教会要成为这样一个典范教会，可以不断的把大家培养成人才，就算不是人才，都会成为人才。

这次我遇到一个姐妹叫 XL，她的孩子叫 FF，XL 对孩子一直有很多挂虑，来到教会以后挂虑就不断消失。现在我很有信心的说，FF 将来会成为一个很了不起的人，这个孩子很厉害，我曾经说过我 5 公里跑了 21 分钟，他 5 公里 15 分钟。15 分钟那是超快，相当于 2 小时 40 公里，那是马拉松的水准，很厉害。我们教会送给他一个跑步的运动衫。

我真的很感谢神，大家每个人都把自己的潜能释放出来。有什么东西都可以教，什么东西都可以学。

克服负面情绪是提升效率的关键

如果你里面带着负面的情绪，你什么都干不了。其实我一生当中遇到挑战的时候，也会有很多负面情绪。但是我不会有了这个负面情绪，就一直在那个情绪里面。我的感受很痛，很多时候就像人用刀扎我的心一样，我不是没血没肉的人，我常常流泪，我也跟神说真的很痛。

但是我不会活在里面，必须奔跑前面的天路，不管人们嘲笑还是怎么样，我要继续奔跑这条道路。我跟你一样，

都有负面情绪。其实有一些兄弟姐妹，他们负面的时候，我里面也跟着一起负面。我都很奇怪，你为什么一直这样，我对你也会有负面。你不但对我有负面，我对你也会有负面啊。

但是我会把里面的东西干掉，我继续不断地创新、不断提升、不断学习，不断开发自己的潜能，不断建立神荣耀的教会。那你呢？只会负面吗？真的要改啊！克服负面情绪，不要让它成为你生命中的主轴。让学习、效率、创新、观察力、活出丰盛成为你生命的主轴。

总结

我们的潜能无限，你有没有把你的潜能释放出来？如果你能把你的潜能释放出来，你就会让神因着你得荣耀。你腹中要流出活水的江河，你是活水不是死水，更不是苦毒的水，是要成为地上万国万民的祝福，一生不断提升自己，来荣耀我们的神。

然后我也鼓励你，真的知道为什么活着，真的知道你的命定是什么，然后我们一起建立神荣耀的教会。阿门！

系列书单

◆ 新书推荐 ◆



专心侍奉神 （上部）- 《约书亚记》01-11章

专心侍奉神 （下部）- 《约书亚记》12-24章

认清虚空的人生 - 《传道书》（第2版）

始于信以至于信（上部）- 《罗马书》（第2版）01-08章

始于信以至于信（下部）- 《罗马书》（第2版）08-16章



竭力进到完全（上部）- 《希伯来书》01-09章

竭力进到完全（下部）- 《希伯来书》10-13章

建立得胜教会的启示（上部）- 《启示录》01-11章

建立得胜教会的启示（下部）- 《启示录》12-22章

你们要称为耶和华的祭司（上部）- 《以赛亚书》01-20章

你们要称为耶和华的祭司（中部）- 《以赛亚书》21-40章

你们要称为耶和华的祭司（下部）- 《以赛亚书》42-66章

✧ 最实用课程 ✧ 建造信仰根基，释放属天能力



得着恩典 - 《101课程》

得着命定（上部）- 《201课程》

得着命定（下部）- 《201课程》

像耶稣一样做医治释放 - 《医治释放课程》

《灵界的故事》

《华人命定神学理念》

✧ 全球网络特会 ✧ 从寻求到得着命定



《全球网络圣经研习会》

《全球医治释放研讨会》

《教会的牧养》

《得胜教会的启示》

《得着命定，成为祝福》

最受欢迎NO.1

◆ 《创世记》查经四部曲 ◆



不信是人类问题的根源 - 《创世记》1-11章
开辟信心之路的亚伯拉罕和以撒 - 《创世记》12-26章
传承信心之路的雅各 - 《创世记》27-36章
实践信心之路的约瑟 - 《创世记》37-50章

最受欢迎NO.2

◆ 活出丰盛系列 ◆



《活出丰盛》
第一部：

不要爱面子；创新；
压力管理；不是销售也要学习做销售；
提升工作效率；

《活出丰盛》
第二部：

时间管理；观察力；
遇见工作中的机会；
从困惑中走出来；
机会与拐点；
诚信；判断力；

《活出丰盛》
第三部：

在变化中生存；
眼力；自律；读书；
除去疲劳；生活中的习惯；
做好生命中最重要的那件事；

◆ 现有全部查经书籍 ◆



亲眼看见你 - 《约伯记》
认清虚空的人生 - 《传道书》（第1版）

属灵的人看透万事 - 《哥林多前书》
属灵的人看透万事 - 《哥林多后书》

祝福和咒诅（上部）- 《申命记》01-15章
祝福和咒诅（下部）- 《申命记》18-34章

能打仗的才算数（上部）- 《民数记》01-12章
能打仗的才算数（中部）- 《民数记》13-24章
能打仗的才算数（下部）- 《民数记》25-36章

好牧人为羊舍命（上部）- 《约翰福音》01-11章
好牧人为羊舍命（下部）- 《约翰福音》12-21章

◆ 现有全部查经书籍 ◆



纯正的福音 - 《加拉太书》

危机中的拯救 - 《以斯帖记》

一边争战，一边建造 - 《尼希米记》

恢复以神为中心的生活 - 《以斯拉记》

这福音本是神的大能 - 《罗马书》（第1版）

荣耀的教会/建立信主的逻辑体系 - 《以弗所书》/《腓立比书》

你们就必得着能力（上部）- 《使徒行传》01-13章

你们就必得着能力（下部）- 《使徒行传》14-28章

君尊的祭司-《撒母耳记上》

君王大卫（上部）- 《撒母耳记下》01-12章

君王大卫（下部）- 《撒母耳记下》13-24章

行耶和华中看为正的（上部）- 《列王纪上》

行耶和华中看为正的（下部）- 《列王纪下》01-15章

行耶和华中看为正的（下部）- 《列王纪下》16-25章

信的人必有神迹奇事随着（上部）- 《马可福音》01-08章

信的人必有神迹奇事随着（下部）- 《马可福音》09-16章