



纯正的福音

《加拉太书》

纯正的福音

《加拉太书》

目录

第 01 章-这福音是从天上来的福音	1
第 02 章-救恩的根基是百分之百的信心	15
第 03 章-回归基督耶稣信仰的根本：信心！	29
第 04 章-奴仆与儿子	46
第 05 章-靠着圣灵行事，靠着圣灵得生	60
第 06 章-做新造的人	74
 活出丰盛	 86
活出丰盛 • 提升工作效率	87
活出丰盛 • 时间管理	111
活出丰盛 • 培养观察力	126
活出丰盛 • 遇见工作中的机会	150

第 01 章-这福音是从天上来的福音

思考问题：

我们领受耶稣基督的恩典，有什么条件吗？是我们的行为必须变得更好吗？还是我们要有信心？

当你传福音的时候，你心里会有惧怕吗？会担心说出来的话对方不喜欢听吗

如何分辨纯正的福音：看他做的！

加拉太书的第一章，如果你用保罗的语气来读的话，那是一个措词非常强烈的一本书。他提到了几个非常重要的概念。争论的根本就是：什么是真正的福音。这句话就变成我们今天最需要问的。我们要问：你领受的是一个什么样的福音。那我给大家举个例子：一个人领受了福音，然后活得还是很辛苦，很艰难，很困苦，整天为了温饱而奔波劳苦，身体的疾病有增无减，那他领受的是福音吗？我认为不是！但很多人传的就是那样的福音，还说那是背十字架。其实那不是为福音受苦，乃是为了活着受苦。跟不信主的人一样，毫无荣耀可言。一个人领受了真正的福音，他一定会领受从神来的恩惠、喜乐、平安、尊荣、健康。那我们在鉴别一个福音纯正和不纯正的时候，必须仔细研

读保罗的书信。不能断章取义。不能选合我们胃口的方式去信福音。

《加拉太书》第一章，如果你给他个题目的话：这是一个从天上来的启示的福音。如果你读这段话，你会发现保罗很强调“这个启示是从天上，从耶稣基督那里直接来的”。这句话其实对我们的影响非常深。影响有多深呢？没有从神来的启示，就没有办法建立教会，就算是两个人三个人的教会也建不起来，必须有从神来的启示。那我们怎么分辨哪个是从神来的启示，哪一个不是？这里面牵扯到很多很多要去察验的东西，那么这个察验的根本是什么呢？我们必须回到耶稣所教导的，后来其实保罗其他书信也都这么教。

我们在察验事情的时候，有一个非常非常简单的道理，但是人们常常把这个道理给忘了。怎么察验一个人的领受是从神来的？我告诉你：不要看他说的，看他做的！他会说，但他不会做，那就不要轻易相信。保罗不但说，还可以用圣灵的大能做给你看！只说不做的福音有用吗？没有用！一个人在魔鬼的辖制当中，然后视而不见，让他继续在那里痛苦，继续在那里被辖制，然后传说一个死后可以去天堂的福音是福音吗？我想不是。因为福音是要释放人得自由，福音是要人在这世上胜过死亡的权势，福音是要人活出耶稣基督的荣耀，福音是要人活出喜乐、平安、健康！

所以我常常给我自己一句话，我也鼓励大家也这样做，

这句话是：耶稣面临这样的光景，他会怎么做？当耶稣看到一个妇人也好，一个男人也好，一个小孩子也好，一个老头子也好，只要他是被鬼辖制得很痛苦的状况来到耶稣面前，耶稣一定释放他！这是肯定的。所以耶稣在传福音的时候他怎么说？他说：“被掳的得释放，瞎眼的得看见，叫那受压制的得自由。”（《路加福音》4:18）。

你要知道在这世上有太多太多的问题，然后又多了一个道理，以前学数学、物理、化学、科学，各种各样的经济学，今天又来了一个基督教，又学一个，已经压得不得了，做会计的，那个账已经弄得不 balance（平衡），然后信主了，不能得着释放，反而还要背上去教会这个担子，很辛苦啊！我们今天基督教的信仰，一旦偏离了以后，就立刻看到偏离的结果，偏离的结果就是不能再解决人的问题，他成为人一个额外的重担！主耶稣所应许的“劳苦担重担的，来我这里得安息（《马太福音》11:28）”就成了空的。事实上，如果我们按照保罗所教导的去信主，一定得着这福音所应许的一切美好的事！

所以教会要知道，要让劳苦担重担的人来耶稣里面得安息，不是吗？圣经不需要读到太透，你读那些四福音书，《马太福音》、《路加福音》，耶稣讲的没有什么太深奥的东西。如果你听了一个福音老深奥，听也听不懂，在底下鼓掌，你就被骗了，不要听那种福音。就是你看那个人做出来的的是什么，对吗？所以兄弟姐妹不要被骗，这个人

从天上来的启示，那从神来的启示一定是解决我们的问题的。我们的福音是很简单很简单的福音，复杂的事神已经做了。所以我从这里头得了一个结论：耶稣做什么，我们就做；保罗做什么，我们就做。耶稣做的你不做，保罗做的你不做，然后你在传福音，你传的是什么福音啊？所以今天我们真的要学会怎样分辨哪些是从神来的。那你如果自己被受了迷惑，然后只传一个道理，不做耶稣基督所做的，我告诉你，你很危险啊！

所以今天我想把这个福音重新解剖一下，福音到底是什么。我们要从保罗在加拉太书中所用的字词来看保罗所传的福音是什么。我要提醒大家，不要按照我们自己的经历来解释。我们经历的有限。但如果从保罗所经历的去看，去理解，我相信我们会看见这些话都是信实的，都是我们可以经历的。你相信，你就得着。这就是以信为本。正如罗马书中保罗所说：“因为神的义，正在这福音上显明出来。这义是本于信，以致于信。如经上所记：‘义人必因信得生’。”（《罗马书》1:17）以相信开始，然后经历，就更加相信。然后生命就开始有生命的力量！我们从以下几个方面开始讲福音的本质。

启示的福音

第一：它是一个启示的福音。这启示是从天上来的启示。正因为这福音是从天上来的，这福音就不是从人来的，也不是人自己发明的，乃是从天上的神来的，是可以救我们脱离死亡的。也只有天上来的福音，能够帮助我们！这是跟其他宗教决然不同的。

我觉得做一个基督徒如果没有从天上来的启示，没有圣灵的感动，那个基督徒会很辛苦的。圣经读起来没有什么圣灵的感动，也没有什么交通，也没有什么领受，就会觉得很奇怪。弟兄姐妹，我们要知道在这里一起查经，每个礼拜三晚上，这么多人来，不是为了别的，乃是领受从神来的话语。不是死的话语，乃是神在我们查考圣经时赐下来的新鲜的感动。我自己也很惊讶，人数越来越多，去年这时候才十几个人，今天都来了。为什么？你知道吗？是因为大家在这里听了以后，圣经里的话开始活过来。那就是神的启示。读起来有神话语的亮光。这些话一进到你里面，你就发现这些话可以供给我们属灵的粮食。好像我们吃了一顿美好的属灵食物。如果没有圣灵的感动，我们就得不着什么。当我们吃了属灵的食物，我们的信心就会提升，在我们里面就可以成为我们的力量，可以解决我里面的问题，然后解决我们外面的问题！这就是牧养。牧养最大的果效就是使被牧养的人的信心被建造起来。当人的信心被建造起来，神就透过人的信心做工，彰显神的权能，他

的困难一定被他踩在脚下，这就是福音。

信心的福音，不是行为的福音

保罗在加拉太书中为我们极力争辩一件事就是：到底是靠着行为还是靠着信心。感谢主，有一本书叫《加拉太书》收在圣经里。我相信那也是神奇妙的作为。我们今天必须要回到信心里去，当我们回到信心里去的时候，神一定能够开始塑造我们的行为，你不能拿你的行为来到神面前说，我配得什么。你什么都不配。这就是大卫三千年前所传的福音：“我算什么，我的民算什么，竟能如此乐意奉献？因为万物都从你而来，我们把从你而得的献给你！”（《历代志上》29:14）这个是一个信心的宣告。我们不配，但是神愿意爱我们，竟然把他的独生儿子赐给我们，让我们不至灭亡，反得永生。这是何等的好消息！

我要告诉你，从历世历代以来，从《创世记》的日子开始直到今天，几乎就一直是属灵争战的日子。争战什么呢？就是救赎的计划。在耶稣基督来之前，在旧约的日子里，魔鬼跟神较劲拦阻耶稣基督的救赎。想尽办法拦阻救赎，方法是不让耶稣基督有机会降生在世上。如果你抓住这条线再去读旧约圣经，一读就懂，很容易，就是魔鬼在破坏这个神救赎的计划。

为什么会有挪亚方舟和洪水的毁灭？因为魔鬼要把这人所有的都给污秽了，如果不毁灭，整个人类就找不到一个女子可以从圣灵感孕了。那就不可能有耶稣基督生下来。到了耶稣基督降生，并钉十字架之后从死里复活，魔鬼已经彻底被击败，这个救赎已经成功。

但魔鬼并没有停止破坏救赎。它只是改变了诡计，就是要改变这个福音的本质，所以魔鬼一直不断把那福音改啊改，还真有人接受，我也很惊讶啊。到了保罗那个年代，他说：我真的很希奇你们这么快就偏离了福音，这么快又听了另外一个福音，然后就跟另外一个福音走了？人啊，真的很奇怪，纯正的福音不信，圣经白纸黑字写的多么清楚，但就是看不见。就是在我们当中有一些人，如果你走偏了正道，我也不会希奇，因为这个世界，魔鬼透过人的私欲来勾引人走上错误福音的道。就算是今天，我这么苦口婆心的讲，你能听进去多少？

耶稣基督的信仰是一个以信为本的信仰，不是以行为为本的信仰。那以信为本的信仰，这个就是解决我们问题的根本，因为我们如果靠着自己的行为，调整好了以后再得恩惠，那就死了以后都得不到，但是我们有了信心，我们的行为还没有调整，但是我们可以坦然的来到神的面前，就可以得着他的恩惠。接下来，神透过我们的信心，来更新我们，我们的行为也必会改变。那是神造的新人！这信心是信神会在我们身上做圣洁的工。这信心是信神在我们身

上做美好的工作。我们相信，我们就会把自己交给祂！

恩惠和平安的福音

第一个是启示的福音，第二个是信心的福音。第三个就是恩惠和平安的福音。所以保罗常常说，愿恩惠平安，从我们的主耶稣归于你们！我告诉你，你来到我们当中，你不要以为来到我们当中，得很久才得到恩惠，不是！很快就得着恩惠。就是在他行为改变之前，就开始看见恩惠，为什么？因为人的信心！相信的就得着。我发现，建造一个人的信心是非常简单的事，我跟你说了，你相信了，你就得着了。得着了以后你就发现，原来神是真的，你里面就开始改变，里面的信心开始改变，神的能力就会透过你的信心来彰显。信心是根基，恩惠和平安随着信心来临到你，不是因为你做了什么，是因为你开始相信，从创世记直到今天神都在讲信心的福音。不是雅各是个圣人，他才得着神的恩惠，是因为雅各有那个信心，他在很坏的时候就得着神的恩惠。所以我们要开始学会这样的观念：信心可以改变人。那个撒该坐在树上看耶稣，耶稣当天就说我到你家里坐席（《路加福音》19章）。不是因为那个撒该的行为改变了，而是因为他里面开始有信心：耶稣基督是神，是我的救主，我一定要看看他，他开始相信。所以你们开始相信的时候一

定经历恩惠和平安，就在找工作上、生活中，经历神。所以，对一个信主的人，生活、工作，根本不是问题。得着主耶稣的恩惠的，这些都不是问题！

神圣灵大能的福音

第四个：这个福音是神圣灵大能的福音。魔鬼在欺骗人的时候，它最喜欢把几个观念搞得非常混淆，第一个就是救恩，第二是福音，第三是信心，然后就是圣灵和自由。透过魔鬼的黑暗权势的运作，让人领受错误的信息，人就会失去恩惠和平安。所以今天我们要知道魔鬼的工作一直在透过混淆这些观念来败坏人。混乱人对圣灵的观念的工作，是魔鬼败坏人最常用的伎俩。

我也感谢神，那些第一次来到我们当中的，虽然不太明白圣灵是怎么回事，但我还是大胆的说，来，我带领你圣灵充满。我自己也很惊讶，竟然没有人认为是个问题。其实，以前我有很多顾虑，其实我在这个方面很努力的克服，我常常问他们，你们看到我们这样方言祷告，你不害怕吗？他说不害怕啊，很习惯啊，我说神啊，你真是神啊！你好神啊，这样祷告他们竟然不害怕，围一圈祷告，每个都大声的祷告，他们还觉得挺好！开心的离开，下次又来教会了。我真的很惊讶神的能力有多大，这是大家有目共睹的！

魔鬼的工作就是要把圣灵的能力从你生命当中挪走。就算你所信的福音再纯正，离开了圣灵的能力，你那个福音也不再是福音了。福音是完整的，不能分割的。不是相信耶稣就是基督徒。相信耶稣，就要相信耶稣所说的。这个观念一定要建立！

为什么说保罗的福音是圣灵大能的福音呢？我们可以参照《加拉太书》3章2节到5节：“我只要问你们这一件：你们受了圣灵，是因行律法呢？是因听信福音呢？”-----受圣灵是因听信福音，不是律法-----“你们既靠圣灵入门，如今还靠肉身成全吗？你们是这样的无知吗？你们受苦如此之多，都是徒然的吗？难道果真是徒然的吗？那赐给你们圣灵，又在你们中间行异能的，是因你们行律法呢？是因你们听信福音呢？”讲得多清楚啊。保罗就把这圣灵的能力当作福音的关键，这圣灵的能力，从因信称义得着圣灵的。

后来我从《使徒行传》看到一个范例，就是彼得和保罗他们所传的福音让我惊讶，就是这几句话改变了我的方式。我以前带领人是怎么带的呢？我总希望能把圣灵充满讲明白，再为他们祷告受圣灵。最后我发现讲了也跟没讲一样。讲了半天，讲得我口干舌燥，查《哥林多前书》14章，《罗马书》之类的，折腾半天，那两人大眼小眼瞪着我，也不一定听懂了没听懂。其实，这是靠圣灵充满得着圣灵的能力是靠讲清楚吗？不是！后来我读了《使徒行传》8章

和 19 章，发现使徒彼得和保罗不是这么做的。保罗彼得从来不是这样的，他们上来就问：信耶稣吗？信了，然后就问受洗了吗？受洗了。接着就问：受圣灵了没有？如果那人说没听说过有圣灵赐下来，彼得保罗没有说：“来，我给你上两小时课，讲讲圣灵充满是怎么回事。”没有。那他们怎么做呢？他们就说：“来，我给你按手受圣灵。”立刻就改变。圣经啊，太奇妙！圣经怎么写，咱们就怎么做。所以基督的信仰你要想信得纯正，非常简单。就是照着做！做了，就明白了！别跟我似的，因为我走了很多弯路，因为没人带。我就在想，这得给人家讲清楚。我们的理性其实很受限制，其实不要怀疑神的大能，你就带他圣灵充满，他就圣灵充满，他就改变了，他就经历了，然后第二次又来了。我们当中的新来的人不都是这样的吗？没有什么困惑不是吗？感谢主。魔鬼最大的诡计就是要人理解了才接受，不走信心的路。其实败坏人的信心，加入人的行为进入到根基的里面，这些都不是最大的诡计。最大的诡计就是把圣灵的能力给挪出去。今天我可以大胆的说一句话：我不知道失去圣灵的能力还是不是福音。当福音失去了圣灵的能力，到了不能解决人的问题的地步，不能把人从魔鬼的辖制里释放出来，还是福音吗？不是啊！

启示需要头脑的理解

我虽然说圣灵充满不是理解了，才受圣灵的洗。但从神来的启示都是可以明白的话。那启示绝对不是什么人不能明白的。我想还有很多的观念都要去调整，那么我现在要提到一件事情，就是有了这个启示，还需不需要我们这个头脑的理解，需要还是不需要？需要啊！我们查的《歌罗西书》，讲的多么清楚，大家去看，别以为我乱讲。《歌罗西书》2章2节：“要叫他们的心得安慰，因爱心互相联络，以致丰丰足足在悟性中有充足的信心，使他们真知神的奥秘，就是基督。”当神的灵运行，启示临到我们，我们的头脑得着什么，得着的是启示，是吗？启示是不是悟性？是不是我们领受到一个可以说出来的话语？是的！

经过一段时间的方言祷告，然后里面有个感动，说这个姐妹或弟兄身上有什么样的辖制，然后你要带他/她悟性祷告，断开这个辖制，那就是领受，是悟性，是理解。这些启示都是确切的，是我们可以明白的。基督教的信仰不是完全否定悟性，如果全都是像跳大神这样的跳法，那就麻烦了。基督教的信仰很系统的论述了在悟性当中让人去领受神的福音是个怎样的福音，它绝对不是一种糊里糊涂的告诉你，就这么弄吧。不是！虽然圣灵充满得着方言祷告，但是保罗的教导，你既要在悟性祷告，也要在方言里祷告（《哥林多前书》14:15）。所以今天我们的福音一定要回到圣经。

坚持福音的纯正就要不讨人的喜欢，单单讨神的喜欢！

在第一章中，保罗提到一个很重要的题目：讨人的喜欢还是讨神的喜欢？

这是一个很重要的原则！当你坚持福音的纯正的时候，你会面临一个问题，这个问题是保罗所面临的问题，当你坚持的时候，就要在讨人的喜欢还是讨神的喜欢做选择！其实，建造教会最大的拦阻就是讨人的喜欢。感谢神，神让我跟师母有这样的心志：我们不再讨人喜欢。你讨人的喜欢建不了教会。单单讨神的喜欢，得着从神来的启示，你不需要巴结某些人。所以在教会里面，有一些弟兄姐妹，你听清楚，如果我们教会将来有一个很有钱很有钱的人进来，你以为我会巴结他吗？我根本不会巴结他。我知道他需要我把他从魔鬼辖制中释放出来，我知道我需要把神的恩惠和平安分赐给他，我知道是他需要教会，不是教会需要他，不要搞错了。你不要带着一个很有钱的人说：牧师，这个人很有钱，能不能有点特殊待遇？没有！我讨人喜欢做什么！我如果是讨人喜欢，我就不要来建造教会。所以弟兄姐妹，我们有一个很大的拦阻，就是讨人的喜欢。讨人的喜欢这个问题，不单单体现在牧师的身上，也体现在弟兄姐妹身上。你们如果说在传福音的时候，要讨人的喜欢是传不了福音的，不用讨好。保罗就是这样的！

我们在世上，不管在公司里面，在家庭里面，在生活当中，不需要讨好任何人！你讨好人没有用的。有人说，能不能借我点钱，你面子过不去，就借给他；借给他，等他不还你就翻脸，你就把自己陷在试探当中。要是你不用讨好人，这辈子不要求人，多好！我们有耶稣基督，我手里有圣灵大能，我手里有神的全能，我是神的儿女，我不需要讨好人。所以弟兄姐妹这福音真的是福音，如果你偏离了这样的福音去追求一些其他的東西，我告诉你，你损失惨重啊！

第 02 章-救恩的根基是百分之百的信心

思考问题：

如果神给你一个命令，你是听到神的命令立刻就去执行，还是会犹豫一下再执行？

如果人给你一个命令，你是怎样决定遵守还是不遵守的？

“我的行为不好，配不上基督徒的标准。”你有过这样的想法吗？

信心和行为的关系是怎样的？

割礼是亚伯拉罕信心的行为

有很多人不明白什么是割礼。这个割礼是这么来的，读过《创世记》的人就知道，这个亚伯拉罕这个老头啊，上帝要跟他立约，然后就说你得做一个手术。上帝让亚伯拉罕做这个手术，你说还真挺要命的。你想想看一个七八十岁的老头在野地里碰到上帝，上帝说你要跟我立约，你要在你的身体上做一个手术，就是在你的生殖器上把那个包皮割下来。如果是你，你会怎么样？大家不要把这个事情想的那么龌龊。这个事情是圣经上写的，这个没有什么好龌龊的。那这个亚伯拉罕他就做了。

这个事情我觉得很有意思啊！他竟然做了！你能理解么？我告诉大家这个亚伯拉罕这个人了不起就是在这儿。上帝让他做他就做，然后他做了以后也没有那么多疑问。还好，神没有跟我们这么说。我想如果轮到我们当中的任何一个，恐怕我们都会问为什么要这样做啊？上帝为什么要这样做啊？这多难看啊！我都这么大岁数了，还整这个做什么啊？麻烦了，麻烦大了！那就是不信。神要找的是有信心的人。对神有信心的人，神怎么说，他就会怎么做。

所以说这个亚伯拉罕他是有信心的人。那这个信心叫做什么信心，就是你让我做，就是你是为了爱我，你在我的生命当中有一个美好的旨意，你让我做什么，我对你有这个信心我就去做。亚伯拉罕真的懂得那个东西有什么好处么？他不懂，很多东西他都不懂。所以大家不要搞错了，不是懂得的去做，不懂的不去做。是神说的，管他懂不懂，就去照着做吧！

上帝的原意是透过割礼除去人的邪情私欲

那么上帝的原意是做什么呢？上帝的原意是割去人肉体的邪情私欲。一个人的情欲，体现最集中的就是性，对么？一个人的私欲，体现最集中、最冲动、最不容易控制的就是性的方面。所以现在我们看到整个中国大地上，比

起三十年前、四十年前那种性的方面的解放的程度远远超过经济发展的速度啊！这个是非常离谱的。这个就是割礼的意义。

纯正的福音就是以信心为本的福音

我们回到《加拉太书》第 2 章。《加拉太书》第 2 章，基本上就写了一个主题，就是这纯正的福音。对么？到底这纯正的福音是什么？那么我们从字里行间看见保罗所争论的焦点，在于这福音必须是百分之百以信心为本的福音。**0.1% 的、0.001% 的、甚至是 0.0000001% 的行为也加不上去。**其实这群犹太人在争论一个什么东西呢？他们争论就是，这些人不但要信耶稣，还要在他们的生殖器上做一个小手术，就是当年亚伯拉罕所做的那个手术。那么当年亚伯拉罕做了，为什么到了保罗这个时候不做了。这是一个极大的一个争论。你要知道一个东西，一旦养成一股势力，就是犹太人都做这个手术，现在有一拨人信了耶稣却不需要做这个手术，他们是不能够接受的。而且在摩西的律法里面也清清楚楚写着这个是神对以色列人的要求。那这就麻烦了，新约说不需要做这个手术，旧约说需要做这个手术，那旧约也是神的话，那个时候新约还没有成形，那你怎么办？你不是面临很大的挑战么？对不对？而且这个

争论的人，其实他还不是没有理由：“不就是个手术吗？这有什么了不起啊？就做这个手术，反正是圣经上讲的，咱们大家就都做了吧，信耶稣挺好，没问题的，但是也需要做这个手术。”

魔鬼的黑暗权势要败坏福音的纯正

你有没有发现在这背后，有一个黑暗权势在那里运作，就要把福音给变味。那我问你如果说做了这个手术，如果保罗妥协了-----的确就是做一个小手术，保罗他自己也做过-----那就都做了吧！今天这个福音就完了，今天咱们所信这个福音就完了。为什么呢？做了这个小手术，那安息日你要不要守啊？你要守。这就又来了。安息日要守，那猪肉还能不能吃啊？又不能吃了。完了这福音！这福音没有办法在外邦人中传了。

但是我们今天也的确要面对一个困惑，就是旧约圣经我们到底要守到什么程度，对么？是神的话么？是。我们也常常拿来一些讲，比如说当灭之物，那就是旧约里的话啊。新约圣经里当灭之物么？没有啊！可是在医治释放的过程中我们发现这些当灭之物就真的拦阻人医治释放啊。那问题就很严重。这些律法中什么当守，什么不当守，就制造了一个极大的困惑。这个困惑，就导致了十四年前-----写

《加拉太书》之前的十四年前，保罗和巴拿巴就带着这个疑问回到耶路撒冷，和在耶路撒冷的彼得、雅各、约翰这些人开了一个基督徒大会。各地的基督徒都派代表去。去了以后在那里争论啊，那是非常激烈的争论：改革还是不改革啊，还是怎么样？（《使徒行传》15章）那我们知道，保罗他写这一封书信，就是要解决这个福音纯正的问题。那么这个福音纯正的问题就是保罗所争论的焦点。这是很重要的一个观念！那么这个背后的黑暗权势就是要败坏耶稣基督所成就的福音。

信心可以带来圣洁的行为

那么这个福音就像我们大家所分享的，它是以信心为本，然后带来的这个行为。记住啊，基督徒的信心一定可以带来基督徒的一个圣洁的行为。但是一个人圣洁的行为如果不是靠着信耶稣这条路，就做不到！为什么呢，因为保罗他所争论的焦点是说，靠着人什么东西也做不到。不过事实也确实是证明了这一点，因为人靠着自己的肉体能成就什么呢？那些吸毒的，他想不吸，做不到。因为他自己靠自己的肉体挡不住鬼。吸烟的靠自己的肉体很难戒掉这吸烟。因为烟这背后的东西是一个鬼，赌博是一个鬼，那我们用肉体是挡不住鬼的。

这就是保罗所要争论的一个关键。这个关键就是你只有一条路，这条路就是靠着耶稣基督，然后因为信他，耶稣基督复活的能力就进到我们里面。然后我们就可以活出那律法所说的一切的行为，那么就成为圣洁，成为圣洁就蒙神悦纳。但是这一个成为圣洁，蒙神悦纳，这样的福音就是保罗所要争论的焦点。一旦有了割礼，耶稣基督复活的大能就从人的生命当中消失。基督教的历史证明了这一点。当基督耶稣的信仰开始有了很多其它的东西，教会就越来越没有能力。到了马丁路德的世代，教会开始恢复。直到今日，教会还在恢复当中。

福音是充满神复活大能的福音

那我们回去看两千年前基督教最早的历史就可以知道，福音是充满神大能的福音。在《使徒行传》的记载中，就是在保罗写这《加拉太书》的时候，字里行间常常能够看到他所信的这个福音是充满神大能的福音。对么？比如说，保罗写《加拉太书》，他引用的是《使徒行传》15章12节：“众人都默默无声，听巴拿巴和保罗述说神藉他们在外邦人中所行的神迹奇事。”看到了么？也就是说在保罗所传的福音里，是有神的大能的同在和彰显。

我们今天常常听到这个是异端，那个是异端，大家对

这个异端听说过么？英文叫 extreme。那么对异端这种东西批来批去你会发现，在两千多年的基督教历史当中，基督信仰的能力就在不断消失。我感谢主，我们今天生活的这个时代，是基督信仰能力在恢复的当中。这是我们得着恩典。如果我们再早一百年，你所信的耶稣基督，看到的能力非常的脆弱。根本，很少很少得医治，如果再早两百年，三百年，再早五百年，那就是黑暗的中世纪。那非常非常的痛苦啊，整个的信仰就是一个行政架构。根本毫无耶稣基督复活的能力，圣经里写的这些东西很少看见。那么人就在那里痛苦的活着，已经扛上了一些重担，现在还要扛上一个信耶稣的重担。这就是那个光景。

那到底在基督的这个信仰从保罗到了中世纪以后，又到了我们今天是怎么失去的呢？就是这个保罗所争论的，人们一旦失去以信心为本的信仰，然后进到以行为为本的信仰。人以行为为本，却得不着行为的果效。对么？旧约圣经我们看见非常的清楚，旧约有这些律法，以色列人所有的这些东西，但是以色列人却活不出来。没办法活的出来，什么原因？当你以行为为本，你得不着行为。后来我看到很神奇的一个事情，就是人想要钱却得不着钱，你有没有发现这事儿？人想要钱却得不着钱啊，但是你想要钱，你说你不要钱，我要好好的做事儿，好好的做人，好好的把事情做的很专业，那钱就来啦！所以就是说这个事儿啊，很有意思。你要那个行为，你得不着那个行为；但是你要那个信心，你就会得着这个行为，这是很奇妙的事情。你要那

个神迹你没有神迹，但是你倾心来寻求神，求神的灵来充满你，神迹奇事随着你。这是一个很奇妙的事情。也就是说这个世界上有一种冥冥之中我们就看见你不能抓那个影子，你得抓那个实质。听明白了么？

人行为的根本是信心，行为的根本是信心。也就是说耶稣基督在十字架上受死、埋葬，第三天复活，就给我们建立了一个信心的根基。当我们的信心的根基建立在耶稣基督的这个磐石上，我告诉大家耶稣基督从死里复活的那个能力就会进到你的里面。如果耶稣基督从死里复活的这个能力可以进到你的里面，我问你你的行为会不会改，一定会改！你改起来根本不像你原来改那个东西那么费劲。根本就是不太费劲的事情。但是你里面必须做一个自己的决定，神的能力就会彰显。也就是说这是一个以信为本的信仰。

要与基督一同受死，一同复活

好，那么我们看到这字里行间，保罗在这里说什么呢？第 17 节：“我们若求在基督里称义，却仍旧是罪人，难道基督是叫人犯罪的吗？断乎不是！”我们在看见保罗写这句话的时候，其实对方在争论一事实，就是你们基督徒难道还要犯罪么？对么？他们就挑战基督徒犯罪的这个问题。保罗说断乎不是，是什么呢？是因为如果我还是回到犯罪

的里面，解决不了我行为上的问题，我就仍然是罪人。信耶稣也是白信了。但是，事实是什么呢，是“我因律法，就向律法死了，叫我可以向神活着。我已经与基督同钉十字架，现在活着的不再是我，乃是基督在我里面活着。”（《加拉太书》2:19-20）。

就是人里面有一个选择，就是我开始放下我里面本来的我自己的那套观念，然后让耶稣基督的一整套观念进到我的里面来。像保罗这样活着的不再是我，乃是耶稣基督活在我的里面，这耶稣基督复活的大能一定在你的生命当中彰显。也就说这是一个恩典，你要知道以行为为本的观念一下子就把神挡在你的生命之外。你一下子就陷在罪里完全拔不出来。

所以今天我们要改变我们的一个观念，就是这个人还不够好，但是只要他开始相信，我们就有理由相信神的能力会进到他的里面，因为神判断人不是按照他现在的行为，他现在的行为虽然还有很多恶习。正是因为他有很多恶习，他才需要靠着信心邀请耶稣基督进到他的生命里，然后胜过这些恶习。这才是基督耶稣福音的本质。这就是保罗所争论的！那么我们回顾看到在基督教的历史当中，只要你把哪怕是 0.0000001% 的行为带进来，完了，你就开始丧失耶稣基督的能力。丧失了耶稣基督的能力，徒有这耶稣基督信仰的外表，却失去了这个本质。那么我们要知道一个关键，就是人常常是以行为判断人。

今天其实我在带领大家查《创世记》的过程当中，常常遇到以行为为本的人。以行为为本的人，哪怕是0.0000001%，我告诉你他就是假弟兄。如果你评估他是假弟兄还是真弟兄，不要照着他嘴巴所说的，是照着他活出来的样子来看。听明白了么？如果是他所说的天花乱坠，但是却没有耶稣基督复活的大能在他里面。我问你，他是真的基督徒么？

今天我们看到的就是一个悲哀的状况就是，很多基督徒以行为为本。一旦以行为为本，他没有办法活出耶稣基督复活的大能。因为信心是神所要的，行为是神改变的。听明白了么？你的行为不是你来改变的，是神在你身上做的。也就是说后来我们看到彼得的书信，他一直都在强调一件事儿，神在你身上做的那才叫做圣洁。如果是你自己在你自己身上做的，那是垃圾。我们自己觉得我们自己做了这些东西，我们成为圣洁，不是！是因着我们信耶稣基督，耶稣基督就在我们的身上不断的塑造，然后我们的生命就在改变。听明白了么？

你信那个耶稣基督，是真信还是假信，就看你是不是真的让耶稣基督在你的身上做这个改造。如果一做那个改造你就拒绝耶稣基督，耶稣基督也不会你的身上继续做这个改造。也就是说你仍然活在那个光景之中。但是你邀请耶稣基督进到你的生命里去，你就会发现神奇妙的在你的生命当中做工。为什么来到我们当中，一个礼拜，两个

礼拜，三个礼拜就看到神在他的身上做的一些见证。就是你的行为还没有改，就是神要在你的生命当中让你的行为改变，所以他才给你如此美好的见证，不是么？那给你美好的见证，你说，哇，这个好啊！信主好啊，信主好啊，就开始更加提升你对耶稣基督的信心。然后你的行为就开始进到不断的提升的里面。

单单讨神的喜欢，不讨人的喜欢，做不给人面子的基督徒

保罗所说的这个福音啊，其中有一个敌人，最要命的敌人，大家要知道，就是给人面子。前面讲了那么一大段其实就是给人面子还是不给人面子的问题。我知道我们中国人很爱面子，华人是很爱面子的，讲话也很委婉。但是这个爱面子这个东西啊，就害死人。为什么会爱面子呢？这个爱面子是个属灵的事儿啊！神喜悦保罗就是因为他不在乎面子。这个人的性格里头他不在乎面子。如果我们当中有一些人很爱面子，借我一万块钱，面子抹不开就借了，借了就要不回来了。你爱面子，你就吃很多的苦的。不但在世上活着吃很多苦，就是在这福音上，你也很难守住这福音的纯正。爱面子传不了福音啊！

所以这个保罗他就讲了一个很严重的问题，给人面子，

不给人面子就决定了一个人的信仰的纯正与否。信么？如果那个时候保罗喜欢给彼得面子，今天我们所信的这个福音够呛啊！真的是守不住啊！也就是这个保罗所写的《加拉太书》都不一定能够收在圣经里头。这个保罗其实前面第一章就是说，如果我活着是为了讨人的喜欢，我就不是基督的仆人了。我不是为了讨人的喜欢，我乃是为了讨神的喜欢。所以今天弟兄姐妹我们要有一个心志，我们不在讨人的喜欢，不是给人面子，乃是给神面子，就是讨神的喜欢。其他的我全都不顾。

如果你遇到一个牧者喜欢给人面子，我告诉你，你够呛，你够呛。为什么呢？你知道么？其实今天啊，我跟师母想起我们二十多年的信主历程，常常发现我们的牧师是给人面子的牧师。如果他不是给人面子的牧师，狠狠的批我一通，我今天得着的恩典就更多。我跟他讲我自己所做的事情，我以为是我做的正确的事情，今天看来是跑教会的灵在我的里面，但是当时他却不指正我，拉了一个很长很长的苦瓜脸，转身就走了。你转身走了做什么呢？我里面搞不清楚，他为什么这样待我。

所以弟兄姐妹们，今天，你看到我和师母有一个性格在我们的身上，就是不会给你面子，该说就说。比如说有时候我们当中的姐妹刚做完见证，我就批评了她。你回去别不高兴，你应该高兴才对，因为这样的人才能把真正的福音传给你。你的生命才能真正的进到那祝福的里面，你不

会走错路。如果说为了这位姐妹的面子，我们说：姐妹，你做得好棒啊！你还以为你做对了呢！听明白了么？有一次我们当中一位弟兄讲见证，讲一句话师母就纠正一下，到后来这位弟兄只得说，“我得悔改啊！”这是一个好事儿。

弟兄姐妹们，我也鼓励我们教会的这些小组长们，你是神的仆人，你要牧养神的群羊，你要把真正的福音带给他，你要祝福他，神的能力要透过你彰显在你所牧养的群羊的身上。你不能靠给面子维持住你的小组啊！如果你靠给面子维持你的小组，你的小组会有魔鬼疯狂的攻击。小组长一定遇到很大的问题。

昨天我在视频上和一个中国的传道人，他联系我，发了很多邀请，跟我讲要我帮助他。我真的不知道我该怎么帮助他，但是人家这样说，我就说，哎呀，跟你讲几句吧！其实讲了很久。我发现他最严重的问题就是给人面子。

不管你是一个平信徒还是怎样，只要在我们当中兴起来，一定要横下一条心，从今往后活着不再是我，而是耶稣基督活在我里面。从今往后我不再给人面子，我只要讨神的喜欢，不再讨人的喜欢。从今往后我就活出这样的生命，这样的生命不是在一个生殖器上做的割礼，乃是在我们肉体的邪情私欲里面，完完全全把这肉体的邪情私欲割掉。让我们生命成为圣洁，让基督耶稣复活的大能彰显在我们的生命当中。那给人面子，你知道你给或者不给你下面的人面子，那个容易做到。但是给或者不给你上

面的人面子那是一个很困难的事情。对么？

我讲的是在教会的里面。你不要在工作场合去冒犯你的上司，这很不好！所以我鼓励你在教会里面，如果该说的就直面说，不要在私底下说。听明白了么？如果保罗换一个方式，彼得行完了当做没看见，回头保罗在私底下，说：“看到了没有，彼得还干这个呢！那像什么啊！”完了，这叫做犯罪。听明白了么？那叫做在私底下论断领袖。很要命啊！但是这个保罗，因为他为了讨神的喜悦，他当面就告诉彼得你这样做不对。如果你是个犹太人你可以照着外邦人行事，为什么你非得让外邦人照着犹太人行事呢？所以这是不合情理的。

所以说，保罗的性格就决定了神使用他多少。如果你里面有这样的性格，毫不妥协的性格，我告诉大家，神会很好的重用你。我知道我们当中有一些弟兄，有一些姐妹脾气不太好。但是他有很强的优点，他什么都敢说。那是优点啊！我知道他心里面没有诡诈，他只要里面不高兴，外面就不高兴，那就好办了。别里面不高兴，外面还牧师好啊！完了，后面我中几刀我都不知道。好么？那我们学了这些，我们就开始效法保罗！

第 03 章-回归基督耶稣信仰的根本：信心！

思考问题：

在这一章开头，保罗论述福音，三次提到了圣灵。圣灵跟耶稣基督的福音有什么关系？你看重圣灵的工作吗？

你读圣经的时候，看重的是理解意思、增长知识，还是知道怎样实践圣经的话？

读圣经要看到最重要的关键问题

我们在讨论《加拉太书》第 3 章的时候，大家都在问很多的问题。那讨论似乎是停留在咬文嚼字的状况。其实，我们一进到咬文嚼字里面，你就会发现，你会有非常非常大的困惑和麻烦。为什么呢？因为越是咬文嚼字，越是弄不明白。问题就越问越多。我不是说你问的问题不好啊。你问的问题很好。但是再问下去的话，你就麻烦了，就找不到原来保罗所要说的意思！

那么《加拉太书》第 3 章在讲什么？我们从哪里开始入手呢？这一章讲了一个人物叫做亚伯拉罕。亚伯拉罕这个人物是真正存在的，但是写在《创世记》里。并不是亚

伯拉罕写的《创世记》，是四百多年后摩西写的《创世记》。那摩西写的这个《创世记》，同时也写了《利未记》、《申命记》等等。那到底这个摩西在干什么呢？《创世记》给我们看见的是因信得生。可是他又写了《利未记》、《申命记》，这些都是律法的书。到底是因信得生，还是因律法得生，是不是一个问题？是很严重的我们必须回答的问题。

必须知道摩西怎样认为：是以信心为本，还是以律法为本。我告诉大家，摩西认为以信为本！这就是为什么先有《创世记》，然后才有其他的四本律法书。后来耶稣来了，成就的就是这个以信为本的福音-----救恩。这个救恩到底要解决一个什么问题？耶稣自己有没有资格解决这个问题？其实第三章就在讲这个。那解决了救恩的问题以后，我们就可以得着产业，这个产业是什么？我们今天就一个一个都给它刨出来，明白保罗所说的福音的根本。

那我先讲，这个摩西很清楚。《创世记》是摩西写的，他能不清楚吗？所以读圣经别读颠倒了，读最重要的那个是什么，第二重要的是什么，第三重要的是什么，第四重要的是什么，那些不重要的是什么。那第一重要的不要了，你去抓那不重要的，我告诉你，一下你就会混乱的。

说到这里，我要稍微跑题一下，讲讲学习的问题。学习时，你一定要抓最重要的是什么。所以我在做这个项目管理的时候，我的那个 project manager，管理项目的，来找我。进来，给我一个 project plan，就是他的做这个项目

的计划书。我一翻，如果我要的东西不在里面，那他就麻烦了。我第一句话，我就问他：你这个项目，最重要的关键在哪里？第二重要的关键在哪里？第三重要的关键在哪里？如果你这些讲不出，回去重写。

为什么？因为第一个关键你没抓住整个 project 就失败啊，第二个重要的关键你没抓住，也是失败啊。你给我写了一大堆那些不重要的东西，又浪费我的时间，我要去读啊。我还得给你改。结果成了我为你做工了。那我不是浪费时间？那我请你来做什么呀？我请你来浪费我的时间吗？这是麻烦啊。所以大家无论做什么事情，一定要知道，你在做什么。在项目管理中，一定要有优先顺序。

那我问你，《创世记》重要还是《申命记》重要？当然《创世记》重要。《创世记》是根基！那《创世记》传的是一个因信称义的福音。《申命记》是做什么的呢？你知道《申命记》做什么的吗？其实我在查经里头跟大家讲过。《申命记》就是说，这个人家的牛，把谁家的孩子给拱死了，然后怎么处理，对不对？我问你一个蒙神祝福的人会有这种事情发生吗？那这些东西给谁的呢？是给那些根本就不蒙祝福的人，听明白了吗？律法是给受咒诅的人写的。

你们在圣经里也写上：律法是给受咒诅的人写的。犯了罪的人才需要律法，对不对？那犯了罪的人，怎么罚他们，就是律法。这不就是很简单吗？那么因信称义是得着祝福，我要得着神的应许。一开始摩西就把这根基立好了。那

是神的应许。得着神的应许的，就成为亚伯拉罕、以撒、雅各这样的人。所以神称作亚伯拉罕的神、以撒的神、雅各的神。这都是因信得着应许的人。那律法本是为过犯添上的。

因信得着应许，领受所赐的圣灵

使徒保罗挑战加拉太人：你们受圣灵是因信福音呢，还是行律法呢？圣灵透过你们行神迹是靠信福音呢，还是靠行律法呢？为什么这么问呢？因为领受圣灵和靠圣灵行神迹是福音的关键部分。

今天我也要问大家，你刚刚来到我们当中的时候，你的行为改了吗？没改啊，说穿了，还是一个自私自利的人，对不对？虽然你还没有改，但因为开始相信神，不就经历了圣灵充满吗？我们当中几乎每一个人，都是如此！这就是恩典啊！要等我们都变成圣人了，圣灵才充满我们，那就等我们死了，也得不着。我们当中每一个人，被圣灵充满的时候，行为改了没有？没有。还是一个很滥的人，不是吗？不要以为奇怪，或者觉得我在蔑视谁。

其实，我自己也是一个很烂的人，我们都是很烂的人。但是因为我们里面有这个信心，所以我们得着圣灵充满的应许。然后靠着圣灵我们的行为就改变啦。就开始了成圣

的过程。这不是很奇妙的恩典？这就是因为我们都是神手里的的工作。信心就是我们允许神进到我们生命中做主，做修理的工作。这样，我们才会成圣。有些教会传递的观念是你灵命很好，圣灵才会充满你。这是不符合圣经的。

所以啊，这个保罗他写这个《加拉太书》第3章，他很气愤。就是像我们当中经历神恩典，因信福音得着圣灵充满恩典的人，都是经历过神的人，然后信了一个不是保罗传的福音，你说来不来气？我心里说，我当时跪在那里，我为你祷告好几个小时，你得着释放，我的腿都麻了，费了这么大的力气，结果你们信了一个别的福音。我就会伤心的说：“无知的加拉太人呐！”是不是无知啊？脑袋里只要稍微有那么一点点脑子，都不会想到那么愚蠢的事！

这个逻辑很简单。保罗传福音给加拉太人，加拉太人就得了应许的圣灵，圣灵透过他们开始行神迹。所以保罗就挑战他们，说，我问你们一件事，你们受了圣灵，是因行律法呢，还是因听信福音呢？当然是听信福音了，对不对？律法还没行，不是吗？还没有行律法，就得着所应许的圣灵，受了圣灵。然后呢？你们既靠圣灵入门，如今还靠肉身成全吗？因为那个肉身成全的路，是一个受咒诅的路。靠着圣灵成全，那是蒙祝福的路，很简单。所以他就说这些加拉太人，你们怎么这么无知呢？

然后，第5节：“那赐给你们圣灵，又在你们中间行异能的，是因你们行律法呢？是因你们听信福音呢？”我告诉

你弟兄姐妹，今天我们大家当中要小心，要特别小心，因为我们所处的这个世代，基督徒常常用行为传福音，这是错误的说法。今天如果我们当中还有人存着这样的意念：“我要用我的生命传福音”。我告诉你，传不了！你要用你的信心传福音才行，用圣灵的大能传福音，不能够用你的行为传福音。如果别人在你身上挑毛病，还能挑出很多呀，是不是？如果你说：“你看我现在不是很好了吗？”你爸爸妈妈会说：“还差远着呢。”你这样的思路没法儿走的通啊！对不对？照着行为传不了福音！那是谎言！所以保罗说，要听信福音。所以一个刚来的姐妹讲的就很好。她说：“信耶稣都是好事儿，那我不信做啥呀？”信耶稣都是好事，那肯定是好事。不是你改变了行为才得着好处，是因为你信了就得着好处。你说这是多简单的一件事！如果等着你改变了行为，你才得着这好处，就是死了也不可能得着啊！对不对？有了信，始于信心，领受圣灵，得着能力，行为就改变！没有圣灵的帮助怎么可能改呢？对吗？所以靠肉身什么都成全不了！

福音与领受圣灵、靠圣灵行神迹是密不可分的

在《加拉太书》第3章，保罗在讲了一件什么事情呢？保罗说的就是这福音跟领受圣灵（就是圣灵充满）和圣灵

的工作是紧密不可分的。听明白了吗？如果你听了一个福音，没有圣灵，那是什么福音呢？那就是跟保罗所说的“跟保罗所传的不同的福音”。有些人传福音，只传耶稣钉了十字架，然后就是罪得赦免。这是没有问题的。但如果故意漏掉领受圣灵，那就是问题了！把领受圣灵这部分挪去，那还是福音吗？那不是福音！那根本就不是保罗所传的福音。不用别的，就《加拉太书》，就能说明了这个问题！因为《加拉太书》就是一本关于福音纯正的书。我们读了，就知道保罗的福音有一个重要的观念，你们听了福音，就领受了圣灵。因为耶稣钉十字架，才有领受圣灵的恩典！这也是主耶稣所教导的。因为耶稣钉了十字架你们相信，你们就披戴耶稣基督，你们的罪就被耶稣的宝血涂抹，然后圣灵就能够住进去。圣灵住不了世人的身上，只能住在信耶稣的人的身上，听懂了吗？那么只能住在信了耶稣的人的身上，然后信了耶稣的人又不要领受圣灵，或者不渴慕得着圣灵，你不觉得这很奇怪吗？这正是魔鬼的诡计。魔鬼正是要这么败坏人。把有能力的信仰变成了一个没有能力的道理。因着错误的教导，也因着读《圣经》时不去理会这些关键的经句，今天没有受圣灵的基督徒，比比皆是。没有圣灵，没有平安，没有能力，怎么还觉得那是正常的呢？如果你读了《加拉太书》，真的要问一下自己，主耶稣做的，教会不能做，保罗能做的，教会不能做，是不是一个很严重的问题！

单单就眼睛看，我们人没有办法知道他们有没有受圣

灵。但是我知道受了圣灵后，神迹奇事就开始透过你的手彰显。那是保罗所传的福音的一部分。这就是保罗所说的，领受圣灵和行神迹的能力是分不开的。其实这些都是圣灵自己做的，是圣灵透过你和我做的。我们都是圣灵的器皿。保罗的意思是领受圣灵和行神迹是福音的一个关键部分。你知道我们今天所处的这个世代，多么需要一个能行神迹的福音。当我们面临一个崩溃的人，我们最需要的不是人的话语，乃是神奇妙的作为。当我们碰到这种崩溃边缘的人，除了能把圣灵分赐给他，没有比这更好的了！感谢神，过去的日子，透过圣灵的大能，很多崩溃边缘的人都经历了奇妙的翻转！圣灵降临在他们身上，神的能力就在他身上做奇妙的事。那改变的速度，那不是人能够想象的，那速度快得不得了。不要怀疑神的能力。

我不是在说别的，我是说：保罗所传的福音，除了主耶稣钉十字架，罪得赦免之外，还有领受圣灵。领受圣灵是福音的关键！那是使得我们所信的福音成为大有能力的福音的关键。五旬节圣灵降临，门徒变得大有能力，就是一个明证。

圣灵是我们的宝贝！耶稣就是这么说的。耶稣说：“你们虽然不好，尚且知道拿好东西给儿女；何况天父，岂不更将圣灵给求他的人吗？”（《路加福音》11:13）那我问你，今天，什么是产业？耶和华神就是我的产业，对吗？圣灵就是我们的产业。圣灵进到我们里面，我们就得着产业。我

们得着圣灵得着神，还不得着产业吗？也就是说，到了天上也好，在地上也好，圣灵是我们得基业、得产业的凭据。圣灵本身就是神。你得着了神，就得着了一切；得着圣灵，就得着了一切。就这么简单的一件事。

什么是产业？产业就是神。耶和華神是我们的产业。他就是我们要得着的，不是看得见摸得着的，而是耶稣基督，我要得着耶稣基督，圣灵就是耶稣基督的灵，我要得着了圣灵，就是神自己，就得着了神所有的，那就是得着了产业！

保罗面对的挑战是什么呢？是加拉太人被一些人迷惑，认为《申命记》也是神的话，必须要守；割礼也是神要求的，也必须要守。这就牵扯到一个很重要的问题：我们应该如何读圣经。保罗在极力争辩的是《创世记》中神对亚伯拉罕的应许不能被四百三十年后的摩西律法所取代。也就是说这里有一个先后顺序，优先级的問題。我们的优先级要对。把次要的取代重要的，就是耶稣所批评的法利赛人的做法。所以我们读圣经要知道哪个重要哪个次要。我们都要，但还是要分别主次。主次不分是很严重的问题。

有了亚伯拉罕得到的应许，为什么还有后来的摩西律法呢？那是为了罪添上去的。摩西写的《申命记》很多都是关于咒诅的。比如说：谁家的牛拱死了谁家的孩子，谁家的牛把谁家的田地给啃了，然后怎么样怎么样。这些话是不是神的话-----是神的话，但是却是给那些受咒诅的人

写的。如果你和我定意不要成为一个受咒诅的人，定意要成为一个蒙祝福的人，我要成为一个承受神产业的人。这些话是用不着的。《申命记》里不是有很多蒙祝福的话吗？那是我们要的。所以保罗说律法是为了过犯添上去的。那我们今天有了主耶稣，成就了救恩，带来圣灵充满的恩典，神自己成了我们的力量，我们的磐石，我们的帮助，靠着信心，进到更高的层次，完全超越律法的层次，为什么还要回到律法里去呢？如果还要回到律法里去，耶稣基督的恩典就跟你无关了！

得着圣灵，得着耶和华神

这条路是怎么走的？就是耶稣基督，为我们死，且死在十字架上，承担了你和我的咒诅。本来我们该承担的那些律法之下的咒诅，今天都归在耶稣身上，你说这不是好事？所有的好事都被你得着，坏事归在耶稣的身上，这不是福音吗？咒诅，耶稣替你扛，然后应许你自己来拿。居然还有人不要。我也很惊讶。按着保罗的说法，那就是，无知的人！是不是无知？今天很多无知的人，他以为我传福音给他，是为了教会会友人数的增长。我根本不在乎那个。我在乎的就是，来到我们当中的，都得着耶和华神的应许。保罗自己说，所赐给的应许，那就是所应许的圣灵。你知道

圣灵在我们这个世代扮演多么重要的角色吗？很多人信耶稣，但是却不知道耶稣就是用圣灵为我们施洗，没有得着圣灵的洗。这些人还说，圣灵已经住在我里面了。糊涂啊！糊涂啊！你知道这整个的过程吗？一定要回到圣经里去。

其实我不太喜欢做圣经之外所做的事，因为我找不到圣经上所说的，我就不太喜欢做那有些人就会误解。比如说有些人很喜欢做这些社会义工。做社会义工很好啊，非常好。但是我发现，圣经里所写的，耶稣所做的，比义工还义呐！因为明明的看见人的生命翻转！我也希望做耶稣做的。医治病人，释放被掳的，释放被压制的，除去人的咒诅，带领人进入祝福！

今天，我们要知道这圣灵在你和我的身上有多重要。重要到什么程度呢？重要到，它就是福音几乎所有的一切。耶稣怎么说？耶稣他这么说：“不要离开耶路撒冷”-----什么都不要做，“要等候父所应许的，就是你们听见我说过的。约翰是用水施洗，但不多几日，你们要受圣灵的洗。”（《使徒行传》1:4-5）又说：“但圣灵降临在你们身上，你们就必得着能力。”（《使徒行传》1:8）没有圣灵降在你们身上，做啥都也是白做。本来很辛苦了，还要多背上一个社会义工。做什么都翻转不了！对吗？我问你，你们这些人，来到我们当中，经历神的恩典，你需要的是我跟你讲几句好听的话吗？不是。是我给你一点钱吗？不是。你需要的是生命的翻转。你回到工作岗位上，你会看到整个环境在改变！你

不需要我给你一盒饭。你不需要这些属世、属肉体的东西。你需要的是神，你需要神开始在你生命当中做工。

如何圣灵充满

那在这之前，耶稣来到约旦河受洗的时候，施洗约翰怎么说？“我是用水给你们施洗，他却要用圣灵给你们施洗。”（《马可福音》1:8）你说这耶稣基督的福音，不包括圣灵的洗，不是很奇怪？那后来到了彼得、约翰、保罗这些人，他走到哪里，他都传圣灵充满的福音。如果今天我们回到那个时代，遇到了彼得、保罗、约翰，他们一定问你：你信耶稣吗？信了。受洗了没有？受了水洗了。受了圣灵了没有？如果还没有听见圣灵降下来，他们就要教你受圣灵。你查查圣经就知道是这样的。后来我还学了一招。我告诉你，我就开始琢磨这圣经。我就开始学习做：保罗怎么做，咱们就怎么做。

一开始不太明白：这事有点儿悬啊！这彼得、保罗，也不跟人家教导一下这“圣灵充满”是什么，方言祷告是什么，直接就说，来，我给你圣灵充满。我说这保罗这么做，行吗？我后来想明白了：人家保罗这么做行，应该行。如果我们不照着做，才是问题呢！直到今天，还有很多牧师，尝试着先跟你解释明白圣灵充满是啥，然后再为你祷告。原

来圣经上不是这么做的。讲不明白啊。

后来我学会了：哎呀，圣灵充满好啊！好啊，非常好啊！一定要得着啊！我大概就这么讲：来，我为你祷告，跟着我一起祷告吧。来，哈利路亚，圣灵充满我，圣灵充满我，哈利路亚，哈利路亚，哈利路亚..... 不会讲啊？跟着讲吧，一起来！他就得着恩典了。试了几次，感谢主，保罗，彼得他们做的，我也能做啊！那些人就得着恩典。生命很快就翻转了！神的灵真是神啊！

后来我觉得，这样山寨特别好，你就模仿着做。然后今天我再去，看那些人，非得给人家讲明白了，然后再带人祷告，这事不太合乎圣经。我就开始觉得，这个人如果经历了，你说，他还用来跟你问那些问题吗？那些问题就自己消失，不是吗？人家本来没有那些问题，你带着他圣灵充满。如果因为你里面不敢相信神，你不敢相信神可以做这个工，然后你就想用你自己的办法去做这件事，本来没疑问的，弄出很多疑问来，是不是？你有这个疑问吗？我有啊。你有那个疑问吗？啊，有啊。然后就没法儿圣灵充满了，得着的是更多的疑问。那些疑问真的解释不了，能解释吗？解释不了。我想最好的办法不是解释清楚，而是带着人走试试的路。照着保罗彼得的做法，去做了，就开始离开思辨的路，进到实践神话语的路上来了。那本身也是对神有信心的做法。

后来我发现，很多东西都不是解释能解释清楚的。比

如亚伯拉罕，在圣经里记载的这个亚伯拉罕，他是凭着信心领受应许。不是凭着理解，不是凭着解释。而是信心。有了信心，所有问题就一下子都解决了。信心是根基。离开信心，走思辨的路，是死路，走律法的路也是死路。这是明显的。因为那律法是在亚伯拉罕之后的四百三十多年以后才出现的。那不能够因为四百三十年后以后出现的律法，废掉亚伯拉罕跟神所立的约，对吗？这个道理非常的浅显。然而，这个亚伯拉罕所承受的这个应许，就是指着耶稣基督说的。

现在耶稣基督来了。亚伯拉罕那个世代，耶稣基督没有来，但是在那个应许里头，就预言这个亚伯拉罕的后裔，有一个人要出来，这个人就是耶稣基督。然后这一个人，不是平常的人，乃是童贞女马利亚从圣灵感孕，生下来的这个耶稣基督。他本身就是神，他又成为人的样子，然后他就能作中保。

所以这里头有一个关键。什么关键呢？如果有人说耶稣不是人，他就是神，那就是异端，因为这种观点代表不了我们得胜。因为他是人，跟我们一样，走过人生的路。然后他又是神，他就能作中保。那怎么作的中保呢？因为他是人。他是人，他就替人，替人还所有的代价。怎么还的？承受的鞭伤，在十字架上流血牺牲。那是肉身，一扎也疼啊，也嗷嗷叫啊，听明白了吗？那也是肉啊！那不是说，什么也没有，扎一下没感觉。不是。那所有的疼痛跟我

们一样的。就是因为这样，他才还代价，他就甘心付这个代价。所以圣经说：“像羊在剪毛的人手下无声，他也是这样不开口。”（《以赛亚书》53:7）为什么呢？就是甘心，我要付这个代价。他是神，又是人，所以他能够作中保，就把我们所有的债，透过十字架扛起来了。所有的债他都扛在他的身上。所以我们今天，靠着耶稣基督的名，就能够赶鬼；靠着耶稣基督的名，就能够医病；靠着耶稣基督的名，就能够看见神的灵降下来，在我们身上做奇妙的工作。

做蒙祝福的人，得着神所赐的产业

犹太人读圣经，读出来的都是问题。读的一塌糊涂。今天我们读圣经要避免学习犹太人读圣经的方法。他们的的问题是：这律法是用来做什么的。律法就是给那些受咒诅的人预备的。所以我们今天，弟兄姐妹们，要改变一个观念。不要以为你信了耶稣，你就可以不守律法。其实我们不是单单守那个律法，而是我们要远远超越那个律法。我们的身上要成为耶稣基督的样子，神的样子。那不是谁家牛拱死了谁，赔谁多少钱，不是那么一回事儿。是我们的整个的人的心思意念，开始像神。我们如果心思意念像神，我们活出来的那个样子，就不再是一个，谁家的牛顶死谁，处理那些拉拉杂杂的事情。而是愿意，自己也背起

自己的十字架，然后，走这一条属天的道路。在世上吃点儿亏算什么呢？在世上吃点儿亏都不算什么。以前我们吃点儿亏我们受不了，所以需要律法。我真的要还你多少钱？你说，按律法查一下一头牛，拱了多少地，还你多少。查到了，再多要一分钱都不能给你。

这样我们今天信了耶稣基督。你和我是有圣灵的人，我们是有产业的人，我们是极其丰富的人。你要？要就给你吧。所以耶稣说：拿了我的外衣，就里衣也给你（《路加福音》6:29）。什么都给你，拿去吧！你这么丰富的人，你在乎那个东西做什么？如果一个人，他身上有神的样子，有神的丰富，他一定不会穷的。一定不会因为你给了人什么东西，就会变穷。不是。是因为你很小气，神没有办法给你，才变穷啊。所以今天我们当中为什么成为一个这样的奇妙的教会？就是每个人都奉献。刚来信耶稣的：啊，牧师，我怎样奉献？他大老远在广西，我怎么知道他怎么奉献？我说你得等一等。他还没工作呢，他就要问奉献。我说的什么意思？这是神做的奇妙的事情。都怎么样？都开始整个的心思意念改变，不再是一个贫穷的人，而是一个富足的人。只有富足的人才愿意奉献嘛。

在圣灵里更新我们的生命

所以今天我们真的是感谢神。那今天我们知道，知道这应许是归给亚伯拉罕和他的后裔。耶稣基督就是那一个后裔。归在耶稣基督的名下，就承受亚伯拉罕所得的应许。多奇妙的事情！就是这样子。那得着亚伯拉罕所应许的，就是真以色列人，就是亚伯拉罕的后裔，就是照着应许承受产业。那现在我问你，那产业是什么？就是神。你说圣灵充满，就是得着产业呀！对吗？圣灵充满以后，人的生命真的是不一样，心思意念都在更新，整个的人就在改变当中。我们就成了神手里的作品，彰显神的荣耀！这本来就是福音的本意。

第 04 章-奴仆与儿子

思考问题：

信主之后，我们跟神之间是一个什么样的关系？

道理讲起来都差不多，那我们该怎样辨别真正的福音呢？

旧约圣经预备救恩的道路

这一章实际上是要承接前面保罗所要说的。那如果把这一章我们给它一个题目的话，你能够给它一个什么样的题目呢？咱们就从作文的角度啊，考察一下这一章保罗到底在讲什么。我听到有人说是奴仆，还有儿子。对了，就是奴仆和儿子。

这奴仆和儿子的差别老大了，没有奴仆可以传承主人的产业，但是儿子可以传承父亲的产业。那么第三章讲到叫照着应许承受产业，然后他就说：“我说那承受产业的，虽然是全业的主人，但为孩童的时候，却与奴仆毫无分别。乃在师傅和管家的手下，直等他父亲预定的时候来到。我们为孩童的时候，受管于世俗小学之下，也是如此。”（《加拉太书》4:1-3）主题就是儿子和奴仆。虽然有儿子的名分，但没有长成，还是跟奴仆一样。使徒保罗就是在论述旧约圣经的地位。

保罗论述的时候，胆子非常大。他竟然把旧约圣经当做世俗小学。我们不敢这么说，那保罗为什么这么说呢？因为旧约圣经是为耶稣基督预备道路的。救赎的计划还没有成就。那只是个影子。只有到了新约时代，耶稣钉了十字架，从死里复活，升天，赐下圣灵，然后，保罗那一代的门徒都是带着圣灵大能服侍的。差别是什么呢？旧约是没有能力的。新约是大有能力的。旧约时代人在魔鬼面前是失败的，新约时代，人靠着圣灵是胜过魔鬼黑暗权势的。正因为如此，保罗敢大胆的说那是世俗小学。

为什么还需要旧约呢，因为在救赎计划成就以前，旧约圣经把人看管在律法之下。好预备我们当耶稣基督来到以后，得儿子的名分。因为是孩童，受管于世俗小学之下。我可不敢这么说啊！我没有保罗这个胆量，旧约是世俗小学，这个话讲起来很多人会给你扣帽子的。但是保罗他的胆子就是这么大，他说，“虽然是全业的主人，但为孩童的时候，却与奴仆毫无分别，乃在师傅和管家的手下，直等到他父亲预定的时候来到，我们为孩童的时候，受管于世俗小学之下也是如此。”（《加拉太书》4:1-3）在讲什么？在讲旧约圣经他的地位。

旧约圣经只是一个管家，让我们被这个管家管到我们这个救恩成就！不是你我长大啊。我们活不了那么多年，不是你我长大，是这个救赎的计划在长大。如果我们今天回到

旧约圣经里面，你会看见在《创世记》里面，亚当和夏娃吃了禁果以后，神就开始有应许。他说女子的后裔，是一个人啊，就是指的耶稣基督。然后要和魔鬼的后裔彼此为仇。然后他要伤魔鬼的头，魔鬼要咬他的脚跟。这是指着什么，在创世记，实际上是在描述亚当和夏娃那个时候犯罪，神所预备的救赎计划。那也就是说在整个《创世记》一直到《玛拉基书》，在指着一件事儿说的，就是耶稣基督要来。然后要成就这个救赎，这就是整本旧约的中心思想。

如果你读到旧约，一读到人物的名字，一般人都觉得很辛苦，读了就睡觉，还没读到那个谁生谁、谁生谁，你就生不下去了，就睡着了。那个是在讲什么呢？是在讲耶稣基督的家谱。凡是在耶稣基督这条枝上的，这条主干上的人物就提，不在这个主干上的，提一下就没了。一直到了耶稣基督。也就是说整本旧约是为谁写的呢？是为耶稣基督的降生写的。大家如果抓住这个概念的时候，你就知道保罗在讲什么了。

谁是真正的使徒？带着圣灵大能明证的才是！

那保罗在讲说，那个时候，耶稣基督还没有来。现在耶稣基督来了，那整本旧约就是指着耶稣基督讲的。旧约只是一个影，新约的耶稣基督才是实在的。所以我们大家

读的时候就开始有这样的一个观念。那新约是实质，旧约是个影子，是神的计划的一步一步的启示。那保罗有什么资格这么说呢？他是外邦人的使徒，那我也可以说我是外邦人的使徒啊！后来有几个人来到加拉太的教会，说，“我也是使徒啊！保罗也是使徒，我也是使徒啊！”他说他是使徒，你说你是使徒，到底谁是，怎么搞得清楚呢？

大家说，为什么保罗可以说自己是外邦人的使徒？有人说是圣灵，有人说是教会，最关键，最关键的是什么？关键是能力！保罗是有神同在的人，神迹奇事随着保罗。其实耶稣也是如此，都是行出来的。说说的不能算作使徒，行出来的才能印证是使徒。我要告诉大家基督耶稣的信仰一定要跟保罗所传的信仰一样，如果你所传的基督耶稣的信仰和基督耶稣的福音和保罗所传的一样，然后你也效法保罗你会得着什么？会得着能力。那能力是神给你的印证。千万不要只是说说，什么也不能做。那不是使徒，他们所传的也不是福音。

所以我们必须回到耶稣基督这个福音根本的里面-----根本就是圣灵的能力！保罗有没有这个能力？有啊！那些传这个律法的有没有这个能力？没有啊！他们只是会说，但是会说不会做就能够迷惑很多人。会说不会做可以迷惑很多人！听明白了么？如果你听了一个人只会说，他不会做，什么也做不了。你不要听他的，但是有些人不这么看，他们不是看谁会说，说的有道理，他们就信。

比如说我们当中的一位弟兄有一个朋友，这人很会说，非常的会说。那天他就来了，来了我就跟他说：“你看没有？这是一个有忧郁症的人，你能做什么？你什么也不能做，但是我可以把他从忧郁症当中释放出来。”那这是一个有这样这样问题的人，找工作遇到困难，那我可以透过耶稣基督的能力，看到他整个生命翻转找到工作。你的道理听起来都不错，但你却什么也不能做。那你那个道理是小学，我这个东西是大学，我有这能力，所以我可以做这些事情。他却没有能力。所以今天我们要改变我们的一个观念，中国人的观念是说，这是一个道理，这是一个真理，但是英文不是这么说的，英文是 truth，就是他是一个真实的，真实的才能叫做真理，事实才是真理。所以我们中国的那个理，很强，就喜欢用脑袋推理，推来推去，推来推去，推到头都大了。解决不了问题啊！也就是说这个福音，保罗的福音，离开了能力谁也没有办法证明保罗是不是使徒。听明白了么？今天也是如此！

也就是说如果你传耶稣基督的福音，你必须传一个纯正的福音，这个福音就是带着能力的福音。你行出来的可以证明你是耶稣基督的门徒。旧约和新约有两个极大的不同，就是一个有能力，一个没有能力。那你说你要哪个？你要新约里面耶稣基督的这个福音，还是旧约里面摩西所传的那个律法。耶稣基督来的时候，以色列已经亡国了，等耶稣来的时候整个以色列被控制在罗马帝国的手下。有能力么？没有能力，完全没有能力。旧约圣经只证明了一件事

儿就是人靠自己的肉体去守律法什么也做不到。只证明了这么一件事儿，那证明了这件事儿就把人的口给封住了。你还有什么话可说么，你没有什么话可说了！就是上帝把你从埃及带出来，然后进到应许之地，进到应许之地神的手仍然在那里保护你，但是你没有办法胜过罪。就算是给你这么好的条件，有了律法，有了先知，有了祭司，有了约柜，但是没有能力！因为救赎还没有成就！

神怎么预备救恩的道路？先证明人靠肉体什么都不能做，让人放弃这靠肉体的路，进到以信为本的应许之路上来！因信心得着神应许的才是得儿子名分的路！

耶稣基督的福音以信心为本，不以行为为本

那人为什么还要回到旧约的那个里面去呢？我们今天发现有些人就是很奇怪，直到今天还有人喜欢走这条路。那就是以行为为本的路。证明了不行，还是喜欢去走。就是因为那路可以让人借着肉体夸口。另外一个路是以信心为本。以信心为本的带出来的是能力，以行为为本的带出来的是软弱。那这基督耶稣的福音就很明白了。如果你看到一个基督徒，他活在软弱当中，在他的生命当中完全不能看出那种救赎，从死里复活的能力。你说他得救了还是没得救？虽然我们不敢随意的去论断这件事儿，但是我们

心里明白，他所信的福音还不是以信为本的福音！

保罗把这个以信心为本的福音叫做因信称义的福音。那到底什么是因信称义呢？我想跟大家说一下。

因信称义，就是成为永生上帝的儿子。因为我信所以我成为永生上帝的儿子，我就得着儿子的名分。《加拉太书》第4章就是在讲奴仆和儿子，在旧约的律法之下不过就是一个奴仆的福音，那到了新约是一个得神儿子名分的福音。不但是得神儿子名分的福音，而且还得着神的儿子从死里复活那大能的福音。

所以你把整个新约圣经保罗书信全部看一遍，全部都提到这福音本是神的大能，要救一切相信的，对么？那我里面有这宝贝，这宝贝可以翻转人的生命，可以改变我们很多人的生命，这就是耶稣基督从死里复活的能力。那我们有了这个能力，今天如果再问你，你所信的耶稣真实还是不真实，你就会说我所信的耶稣多么的真实，非常非常的真实！当我们信了耶稣，保罗所传的福音最重要的就是圣灵进到我们里面，然后我们呼求：“阿爸父！”这是我们得儿子的名分，从此以后不再是奴仆，乃是儿子。既是儿子，就靠着神成为后嗣。这是一个非常简单的逻辑，或者是非常简单的一个相信。但是有些人就是信得很复杂，信得很乱，好像还是不信！

他不知道，自己真的是神的儿子还是不是神的儿子，我怎么看不到神的能力。这里面关键就在于，圣灵是否充满

我们。这个福音，我们一定要开始调整一下观念。很多人把因信称义，就简单的看做一个“信”字，那真正的信到底是什么呢？什么样的信才能带出耶稣基督的能力呢？接下来的查经，就是要解决这个问题。

完整的福音才有能力！

如果我信，但是我什么也看不到，那那个信到底信的是什么呢？我给大家一个观念，在圣经上如果你用电子版的圣经搜一下“一切”这两个字。你会看到很多奇妙的现象。“一切”是很关键的。圣经有一个特点，就是你如果挑着信，那不叫信。挑着信就是，这个信，那个我不信，这样的信心不叫信心，要信就信整本圣经，整个的信。

我们如果举例子，有很多的！比如《约书亚记》说，耶和华神所吩咐他的一切话，他都遵守了。也就是说那是一个完整的。那摩西也是遵守了神的一切的话。对么？律法书上的一切的话，在约书亚他都遵守了。然后神指示摩西造的帐幕，是照着神毫无差错的完全的建造。大卫是照着神启示他的圣殿完整的建造，绝对没有偷工减料，那叫完整的信。我想啊，一个人信就信整本圣经。信整本圣经，才是真正的信。有人没有文化，不会读圣经，但他可以有这样的信心。挪亚建方舟的时候，上帝给他启示的尺寸是五十

肘。如果挪亚心想：“哎呀，五十肘做什么呢？四十肘就行了。一肘，一肘干什么啊？这个木头我也懒得锯了，就一肘半就行了。就这么用吧！”那搭起来的東西能行么？一定不行，一定不行的！

所以耶穌基督的信仰，保羅在這裡爭辯的是什麼呢？他所爭辯的就是必須完整，以信為本的福音必須完整，而且他有資格這麼說。保羅就提到小學和這個耶穌基督的福音，小學是什麼？就是完全沒有能力的道理和律法。保羅所爭辯的就是我所帶給你們的福音，你們受了聖靈是靠信福音呢，還是靠守律法呢？你們還不知道律法是什麼的時候，你們信了福音，不就得著這聖靈了么？受了聖靈，那聖靈在你們當中行的神迹是靠守律法呢還是靠信福音呢？用什麼來證明，用神在你生命當中所彰顯的能力。

因信，照着應許生的才是神的兒子

好，我們接下來就看，看保羅他怎麼讀舊約聖經。他就把這個夏甲和撒拉，這兩個人做了一個預表。也就是我們要讀舊約聖經的時候，你從那個里面你看到的是什麼？看到的是神應許的影子在那裡，神的應許啊！那這個應許就是撒拉和夏甲之間的一個對比。夏甲是為奴的，大家不要去批評亞伯拉罕啊，也不要覺得亞伯拉罕不好，那個時候

刚好是成了这个时代的影儿。夏甲生子为奴是西乃山，也就是律法主义的东西。然后亚伯拉罕的妻子撒拉生的儿子是照着神的应许，照着神的应许生子为儿子。也就是说只有照着神的应许，才能够成为神的儿子。

要以信为本，不能以行为为本

刚才一位姐妹在查经时提出一个问题，说我去孤儿院，去照顾这些人好不好？大家觉得呢？这时候我要提到一个观念，人通过自己的行为，想要通过自己的行为达到一些事情，那叫做以人为本，以行为为本。但是圣经所提倡的是以神为本，以信心为本。人总觉得我做了这件事儿好像挺了不起，我到孤儿院我去服侍这些小孩我挺了不起，我在公共汽车上给人让座我挺了不起，我做好事儿觉得自己了不起，所以应该得着什么。但圣经上从来没有这么说过。

圣经是以神为本，你做什么东西都没有办法使神多一点什么，少一点什么。那只有来到神面前讨他的喜悦，那才是根本。信靠神的就是以神为本。为什么这些人可以严格的照着神的话去做，因为他信神。听明白了么？为什么有些人不照着神的话去做，因为他以人为本。我们今天这个时代是以人为本的时代，莫名其妙的就沾染了很多以人为本的污秽。你能够做什么东西呢？做什么东西也改变不了你的

命运。如果你想通过做一些东西来改变你的命运，你就掉到这个律法主义，那就不是福音。在你那个福音里面，你完全看不到生命的翻转和能力。看不到，为什么？因为“我”要做这个事情。以信为本是什么呢？因为我信靠神，神让我做的我才去做，没有因为什么，只是因为神是我的神。

所以弟兄姐妹们，我想这个地方我可能有点困难去跟大家讲清楚。以信为本的，就是以神为本，以神为本的才能够看见神的能力。如果你以行为为本，你什么能力也没有，什么翻转也没有。也就是在我们当中你仔细去考察，你仔细去考察以后，如果你里面还有很多以行为为本的东西，你要弃绝掉。以为我做了什么东西，会有事情发生，那就是拜偶像。

如果一个人说我单单信靠神，然后敬拜上帝就是我的一切，我来到他面前就是要在里面得好处，我就是要到神的面前得好处，你就得着好处。如果你觉得我来到神面前就是来到他面前得好处好像不太体面，我得给神做点什么，然后神才给我什么，那你什么也得不着。开始明白我的意思了么？如果你明白我的意思，你来到神面前不要不好意思，因为你就是神的后嗣，从神那里得着是理所当然的。神就喜悦这样的人。

所以在我们当中有一些人来了，他为神什么也没有做。什么东西也没有为神做，他只是凭着信心来到教会，来到教会他就得着恩典。来到教会很单纯的就是要在神那里得

好处，那就得着好处。如果来到教会觉得说好像我得给教会做点贡献，我得为神做点什么，然后才能怎么样，那大概你得不着。不要以为你们在那里做一些东西要得着什么，那种心态才是问题。我想我的表达有点困难，讲到这个东西的时候保罗也有困难啊！保罗花了半天的劲，我们也是读得一头雾水，不是么？我说什么呢，神什么也不缺，神不需要你给他点什么，他才不缺乏。神什么也不缺，神是创造宇宙万物的神，他什么都有，你能给他什么？只要你带着一颗心说你是我的神，我的好处不在你以外，我需要你，就够了！这是很简单的道理，对么？你要跟神说：你是神，我需要你，所以我来寻求你，因为你是神。

这样的人基本上他都会先放下自己，所以说来寻求神的人都要学会自卑、谦卑。为什么呢？因为你做不了什么，你做不了什么。如果你带着一点点我要做点什么，比如像保罗所争论的这个割礼，我做了这个割礼我才能怎么样。或者我到这里做点事情，到那里做点事情才能怎么样，不怎么样。

这就是为什么师母问如果你要去大街上做点好事儿，还是要在这一敬拜神，在主日的时候你选择哪个？有些人说，牧师，我也奉献啊，但是我把我的奉献全都给穷人了。能讨神的喜悦么？不能啊！你带着信心来敬拜我们的上帝就是我们所有的根本。为什么这样子做呢，当你敬拜了上帝你就得着能力，得着能力你出去服侍，出去翻转人的生

命那才是真正的祝福。

以人为本就是夏甲，以信心为本就是撒拉，信心就得着应许。神会把靠行为，靠肉身成就事情的人都赶出去，因为这些人得不着应许。

读懂了么？如果你靠着你的肉身，靠着你的行为，来讨神的应许，什么也得不着。但是凭着信心来到神的面前就得着应许，这就是神所定的规则。如果你明白了神的规则那就很简单了。

我再给大家分享一下信心的概念。什么是真正的信心？完整的，神说的我们一样都不漏的去照着相信。不要去分析，就照着去做，照着神的所吩咐的去做就对了。亚伯拉罕就是这样的人，挪亚也是这样的人，所以啊，大家开始去了解为什么有的教会有能力，有的教会没有能力。有的教会挑着信，有的教会完整的去相信。完整的相信就一样一样去落实，一样一样去落实一定看见神的能力，就是充满神荣耀的圣殿。

我们很多时候把一些事情看得很重要，但是如果你把那个事情看得不重要的时候，你反到能够做得更好。是这个意思么？如果说你把那个东西看得很重，喔，那就是我的生命，把那个项目做砸了，那个项目死了，你也死了。我告诉你，你基本上做不好，因为还没做就死了。如果说你说做这个东西，反正也死不了，就这么好好做吧，最后也做得不错。

大家开始把我们手头所做的东西放在上帝的天平里称一称，真的是没有什么分量。大家开始调整观念，只有神做的那才是最重要的，我们行善不是因为我们行善，是神在我们里面带着我们行善。一定要知道这个事儿啊！是圣灵、是神做的，不是我做的。那东西是你做的，但那也是神做的，是神在我们的里面带着我们做的，这个才重要。在旧约里的祭坛，一旦人动了家具，用斧头敲敲打打，那个石头就不能够拿来做祭坛的。一定要天然、没有雕琢过的才能用来做祭坛（《出埃及记》20:25）。什么意思？就是人的行为一点都不能有，因为一点人的行为在里面都会污秽神的计划。

第 05 章-靠着圣灵行事，靠着圣灵得生

思考问题：

信主之前，你有哪些难以戒掉的恶习吗？比如电子游戏瘾、网瘾、懒惰、爱抱怨、爱嫉妒等等？如果你现在戒掉了，那你是怎样做到的？如果还没有，你觉得这些恶习能不能被戒掉呢？

我们常常来聚会、读经、祷告，你觉得花这个时间值得吗？在聚会、读经和祷告的时候，你心里会有被迫的感觉吗？这样的感觉合乎圣经的道理吗？

不可忽视圣灵

我们讲一下第五章，实际上他在讲这一条路就是靠圣灵行事，靠圣灵得生的路。那么回到我们整个新约圣经，很多教会就发现他们只讲耶稣，不讲圣灵。但是保罗所传的福音，他是讲耶稣基督的十字架，但不是停在那里。他接着又讲圣灵。那这个差别到底在哪里？是不是只讲耶稣和耶稣被钉十字架，那就是保罗所传的福音？不是！保罗所传的福音是说，讲了耶稣和耶稣基督的十字架，然后他说神就会赐下这圣灵，我们就靠着耶稣基督在十字架上所成就的，就是救恩。

救恩就是我们可以坦然无惧地来到神面前，领受圣灵，就是神自己住在我们里面。如果没有耶稣基督的十字架，圣灵没有办法住在我们里面，也就是说耶稣基督在十字架所成就的最大的恩典，就是圣灵要进到我们里面。然后这圣灵要怎样运行在我们生命当中？那就是让我们可以靠着圣灵得生（开始信主的路），让我们可以靠着圣灵行事（走接下来的路），让我们可以靠着圣灵得自由，让我们可以靠着圣灵结出圣灵的果子；然后让我们可以靠着圣灵治死这一切属肉体的邪情私欲。

也就是说没有一件事不是上帝的灵在我们身上成就的。那这些话其实在旧约里有讲过，在《撒迦利亚书》里讲得非常清楚：“不是靠势力，也不是靠才能，乃是靠着上帝的灵方能成事。”（《撒迦利亚书》4:6）这意味着这世上没有一件事能离开圣灵就成就的。

无效和有效

那么我们今天回到这个旧约圣经去看的时候，其实一定要了解旧约圣经自己在说什么，如果旧约圣经自己在说守律法这条路是一条死路，旧约圣经自己都这么说，那我们还有什么好说的呢？对不对？但是在保罗这年间，开始看见圣灵降下来，开始看见圣灵在他们当中行异能，开始

看见圣灵在他们当中带来这果效-----生命的翻转，人生命的改变。

结果有一群人就回来说：“不行不行，咱们还得守旧约的律法。”为什么？因为那也是神的话。这一下子就把人搞晕了：“是啊，那的确是神的话！”那你不守还得了？对不对？那是神说的呀！然后又说：“神当年不是和亚伯拉罕说：‘你要世世代代为你的子孙行这割礼，这是我跟你立约的记号。’（《创世记》17:11）”一拿出这话，人就晕了，对不对？圣经《创世记》里就写着啊！那你不能说没有啊！保罗就在面临这样的光景当中，为这个纯正的福音来争辩。那纯正的福音到底是什么呢？是不是旧约里的这些东西-----可以守，可以不守，守要守到什么程度，不守要不守到什么程度？这不是一件很困难的事情吗？所以保罗就在这里说，神的本意是要靠着圣灵治死肉体的邪情私欲-----这样的割礼，是完完全全超越旧约的那个割礼。不是不守那些规条，乃是超越那些规条！

我们今天读的圣经的旧约，我要给大家看到一件事情，就是《申命记》自己证明了一件事，它说：“你如果靠着律法，就是靠着你的肉体来行这个律法，这是无效的。”这是很奇怪的事情，《申命记》它自己这样说，你信不信？来，我们就打开《申命记》28章25节下半段，这里讲得很清楚，“你必在天下万国中抛来抛去。”我问你，到了保罗年间，他们是不是在万国中抛来抛去啊？对吗？这话成就了

吗？成就了。好，我们再来看，《申命记》29 章 24 节，它说：“所看见的人，连万国人都必问说：‘耶和華為何向此地这样行呢？这样大发烈怒是什么意思呢？’人必回答说：‘是因这地的人离弃了耶和華他们列祖的神，领他们出埃及地的时候与他们所立的约。’”

也就是说在《申命记》，其实在摩西写《申命记》的时候，就已经发出了一个预言：你们守不了这个约。既然守不了这个约，这个约就没有办法实现这个约的目的。神就立了一个新约。那神到底要在做什么？也就是说从《创世记》到《申命记》，摩西写的这五本书，他把这祝福和咒诅都写明在这里头，然后历史发展到保罗的年间，这一转眼就是一千五百年过去了，这一千五百年证明了一件事，就是摩西所写的这《申命记》是守不住的。以色列是一个非常非常伟大的民族，然而这么一个伟大的民族也守不住这个律法。也就是说圣经里给我们看了一件事情，就是神要证明：靠着人的肉体，是无效的。那保罗在证明肉体是无效的，同时也要证明一件事：唯有靠着圣灵是有效的。

靠着圣灵，凭着信心

那靠着圣灵是怎么靠的呢？在第 5 节，大家把这段话划下来：“靠着圣灵，凭着信心。”只有这样才有效。今天

我要告诉大家，你靠着圣灵，然后你没有信心也靠不住。你靠着圣灵，那是神在做；但是你必须有信心，你没有信心，圣灵也没法做。也就是说我们有信心，然后圣灵透过我们的信心来彰显。简单吗？很简单。然后这就证明这件事-----人需要救恩。一个无效的就是旧约；一个有效的叫做新约。今天我们要特别特别小心，小心教会今天所传的到底是不是保罗所传的福音。如果仍然是保罗所传的福音，那它就仍然是有效的；如果是一个无效的，那大家都在传一个无效的福音，那做什么？这就很奇怪了。

所以，我们一定要知道，保罗所写的这个《加拉太书》，对我们今天的福音有多重要。如果一个教会不谈圣灵，只谈耶稣，那是保罗所传的福音吗？一定是一个没有能力的福音，一定是一个无效的福音。那无效的福音人们又认为是有效，那不是很大麻烦？所以，人就平白无故受了很多的苦；受了那些苦，还以为是神给他的苦。其实那些苦，没有任何荣耀可言，也结不出圣灵的果子。结果他们在那里面就开始学会贪图虚名。怎么贪图虚名呢？就是作外在的装饰：“你看，我有圣灵的果子”，“我很有生命”，“我很有爱心”，全是靠这些外在的装饰，然后你不能够进到他生命的深处去了解他，因为这些都是外面的装饰，就是所谓的包装-----里面装的是什么东西不知道，只是看到外面的包装很华丽。但是如果我们比较喜欢这种用肉体成全的华丽包装，脱离圣灵，那么就没有任何果效可言。结果会怎么样？就是图一个虚名。

今天我可以大胆地在这里讲，有很多和尚，他们的生命很厉害，也很敬虔，为人都很好。我不是在这里夸耀佛教。我虽然是一个基督教的牧师，但是我可以告诉你，有很多佛教大师他修行到一定程度，真的是很厉害！即使很多基督徒的生命也没有办法和他们相比。那我问你，从基督教信仰的观点，这个大师是得救还是没得救呢？那是人凭着肉体成就的。那不是我们基督徒所要的。我们今天基督徒如果还是靠肉体来成就一些东西的话，不是很可悲吗？那保罗在争论什么呢？他争论的一件事情就是“你们靠圣灵还是靠肉体？”如果靠肉体，就是行规条，然后照着那规条来比较谁有生命。那保罗所传的福音，是什么样的福音呢？实际上就是靠着圣灵结出这圣灵的果子。靠着圣灵所结出的果子和靠着肉体所成就的那些东西，完全不是一回事。一个是神做的，一个是人做的。人做的在上帝面前是垃圾，只有神做的在上帝面前才可以成为圣洁。也就是说我们开始了解一件事情，保罗所说的有效的福音，到底怎么才有效呢？就是靠着圣灵作工。这是保罗神学的一致性的观念：我们都是神手里的作品。

圣灵做事太奇妙-----你不需要着急，你也不需要慌张，你面临事情的时候，你就会看见圣灵一步一步做。因为我们的神是活的神，假如你看到一个弟兄或者姐妹活在罪中，如果圣灵在他/她身上作工；他/她一定被管教；然后神这样子做了以后，他/她一定会学到功课；学到了功课，他/她就一定会从罪中转离。那我们人都是这样子走过来的，也

就是说，神是活神，他会管教；他一管教，人就悔改；人悔改，然后重新回到祝福里面，这都是神的灵在作工（虽然有不悔改的，神的灵仍然是信实的）。所以，今天大家不要以为，靠你的肉体能做什么。靠你的肉体其实不能做什么，但是凭着你里面的信心，靠着圣灵就能成就很多荣耀神的事情。

如何靠圣灵行事

那如何靠圣灵行事呢？就是顺从圣灵，圣灵怎么引导你，你就怎么走。有人会说：“这玩意有点难。”顺从圣灵怎么顺哪？其实很简单。为什么我要求大家长时间祷告，你不长时间祷告你不知道哪个是圣灵带领你；如果你长时间祷告，你一定会看见圣灵怎样带领你。

那我们这一路走来，真的看见圣灵在带领我们。圣灵如何带领我们？每一步，圣灵都会启示我们，然后我们就开始落实。一开始，2011 年，我们没有做 2014 年的事情；2011 年做的是 2011 年的事，神的灵在那个时候引导我们该怎么走；然后 2012 年神的灵继续引导；2013 年神的灵也在引导；2014 年就开始看见有这些祷读、背诵经文，然后我们一步步走下去，这些事不就是说明神的灵不断在带领吗？我们没有刻意要怎样，但是神的灵就是这样带领。

所以弟兄姐妹，开始学会知道就连治死我们肉体的邪情私欲，靠自己都完全做不到。我打个比方，有些人打电脑游戏，他自己很想戒掉但戒不掉啊，他不是不明白那个东西的害处，他知道但是他解决不了自己的问题。但是他一信主，圣灵一充满，他没费什么太大劲就戒掉了。有一些东西很容易对付，有一些则需要花一点力气去对付，那个力气也不是属肉体的力气，那个力气是靠你祷告，圣灵在你身上不断地作工，然后你才能够抵挡。

说到这里啊，我们既然知道，旧约靠肉体无效，然后靠圣灵有效，我们也知道靠圣灵，就是靠着祷告来寻求，圣灵就不断地启示、改变，因此，我们知道路应该是这样走的。那么，怎么样落实到具体的生活里去呢？就是祷告。其实解决人的问题很简单-----祷告，长时间祷告。我曾跟一个姐妹讲：“你 20 分钟祷告啊，没有用。为什么呢，因为天还没有开。你祷告超过 20 分钟，最好是 40 分钟到 1 个小时。”最后她 20 分钟也不祷告了，就是那 20 分钟也没了，即使 2 分钟也没了，因为她觉得没有用。

这是一个很有趣的思维逻辑：我们总觉得我们没有那个时间。其实这是个谎言。时间是我们安排的。我们如果真的安排了时间去祷告，长时间祷告，神会赐下智慧和能力，很有效率的解决我们面临的远远超出我们的能力范围的问题。在她的工作岗位上，圣灵就开始让她看见，那偶尔我有些圣灵而来的启示，我就会和她分享，她也经历，经历了以后，

她就开始顿悟：“是啊，我应该长时间祷告。”结果，她就会有时间分别为圣来祷告，她一有时间就分别为圣，这不是人做的，都是神在做。每一个人都是从祷告很短到祷告越来越长，神的灵就开始在人身上做工。

“行割礼”是个酵！

那我们一旦走到这条路上来，还会有人来骗你，其实人很喜欢靠肉体。为什么要靠肉体？因为那是“我”做的，所以“我”觉着比较自豪，因为这是“我”的价值，“我”怎么怎么样，然后就觉得自己很牛。那就麻烦了。如果一个人靠自己，他就有夸口的地方；但是如果一个人是靠着圣灵，他就没有夸口的地方，他只有一个地方可以夸口，就是感谢主在十字架上所成就的。

所以神赐下圣灵，可以让我们的生命活出荣耀来，不是靠着我自己，乃是靠着圣灵。但是还会有人来骗你，常常用那些听起来很好听的话，所以保罗就提到那拦阻加拉太人不顺从真理的人，那“搅扰你们的，无论是谁，必担当他的罪名”（《加拉太书》5:10）。这里保罗所说的传割礼不是单单意味割礼。其实任何靠肉体的行为都可能成为魔鬼的诡计。其实魔鬼的诡计变化多端，但基本上就是和传割礼这件事类似的伎俩。其实除了割礼以外还有很多手段可

以成为魔鬼的工具。但我们掌握了关键，无论是什么，我们都能分辨。

2012年，我们当中真的是有人开始中这诡计，这位弟兄就在网上搜到一种说法，就是“礼拜天不能花钱”。“礼拜天不能花钱才能得救”，跟守割礼不是一样吗？没有功效！完全没有！但那个东西败坏人却很厉害！你想，礼拜天他什么也不干，不能花钱，只买一根香肠，礼拜六就买好，礼拜天只吃香肠，吃了好几个月，吃得胃直难受。但是他觉得这是一条路啊。他刚开始来找我的时候我没有分辨，我说：“你既然这样领受，你就这样守吧。”守了一段时间，我发现好多的弟兄姐妹开始困惑：“我到底守还是不守啊？”这东西就开始一点面酵在整个教会里发起来。如果朝着那条路走下去，那就麻烦了，如果我们教会每个人礼拜天都买一根香肠来吃，那我就做香肠批发算了。教会就成了批发香肠的地方了。大家需要小心，这个搅扰是一个属灵的搅扰，它会释放一些东西让人走偏路，走偏以后人就失去这救恩的能力。

其实我曾经和大家分享过，整个基督教的历史是一个神荣耀的教会失去能力和恢复能力的历史。而我们赶上了一个什么世代呢？我们赶上了神要恢复教会荣耀和能力的历史，就是我们这个世代。在使徒行传的时期，教会非常有能力，结果到了中世纪，教会非常没有能力，是什么东西导致神的教会失去能力？就是这一点点面酵。所以在我

们教会当中，我们真的是要不断地抵挡。话又说回来，其实旧约的那套律法讲得很好。我自己也常常引用其中的话语。比如：我们若谨守遵行神的道，神就使我们“居上不居下，做首不做尾”（《申命记》28:13-14）。大家要明白这话是指着谁说的。这是指着那些在灵里得胜的人说的。你以为指的是靠肉体成全的吗？历史已经证明，没有人能靠着肉体可以成就。“你若谨守遵行神在律法书上所说的一切话”，没有一个；但是凭着信心，靠着圣灵，就能行出神的律法；不但行出神的律法，还远远超越旧约的律法！

人唯有靠圣灵才能挡得住鬼

那这就奇怪了，到底为什么靠着圣灵，凭着信心，就能够这样子呢？那靠着肉体，然后就行那律法，就行不出来呢？我告诉你问题的根本，圣经要启示一个根本性的问题-----就是这世上有魔鬼啊。如果没有魔鬼，只有人，还真能靠着肉体做些什么，说不定还真能行出摩西的律法来。但是有这魔鬼，人挡不住啊！人靠肉体-----靠知识、靠学问、靠所有的钱财，都挡不住鬼。你再厉害，你也不过只活过七八十年，你怎么对付那活了好几万年、好几十万年的魔鬼？所以我们就知道原来我们的对手是这魔鬼仇敌，那么当我们有了这观念，明白这世界上的问题都是魔鬼仇敌，

那靠肉体不就是拿肉身挡子弹，那能挡得住吗？挡不住！那开始靠圣灵。靠着圣灵，就能够得胜。也就是说今天我们可以看到不传圣灵大能的教会，基督徒活得很惨哪！为什么？因为靠行一点点律法，行一点教会所立的规条“不打人、不骂人、尊老爱幼”，却完全挡不住鬼。感谢神！他在我教会做的事非常的奇妙，我们靠着圣灵竟然能够胜过鬼！靠着肉体胜不过鬼，所以一大堆问题也解决不了；现在靠着圣灵能胜过鬼，又胜过我们肉体的邪情私欲，就是有效的嘛！所以，我给大家一个观念，什么东西都要讲究它有效无效。你来到教会，教会还浪费你这么多的时间，还无效，你会来吗？我就是有天大的本事，我也强迫不了你啊。我说：“我给你盒饭，盒饭不好使我请自助餐，我把我所有的积蓄都花了，你也不一定留下来。”但是因为圣灵在这里，所以大家来，花了时间，对我们生命的造就就有果效，我们在职场上也能够得胜，在我们家庭生活里它也有果效，你就可以对付这魔鬼。如果对付不了魔鬼，家也守不住。所以弟兄姐妹们，一定要做有效的事，无效是没有用的。

好，那我们讲到这，就开始把这 25 节划下来，“我们若是靠圣灵得生，就当靠圣灵行事。”我想问大家，我们现在和《加拉太书》所写的状况差不多-----进来的人，很崩溃，很辛苦，遇到很大的挑战，然后我们就圣灵充满（我也不管你理解还是不理解），人就改变啦。然后神的灵就开始在你身上作工，你生命就开始出现翻转，神迹奇事奇妙地发生。我也常常和在远距的弟兄姐妹们说：“奇妙的事要

发生！奇妙的事要发生！”结果真的是发生！感谢主！

让圣灵一点一点在我们生命中作工

我想，靠着圣灵得生，就是刚刚开始就靠着圣灵。那我们刚开始就靠着圣灵，和加拉太人一样，那岂不是要靠圣灵靠一辈子吗？那就靠一辈子吧。靠着圣灵行事，结果就会结出圣灵的果子。如果教会当中靠着行为来判断，你会落入很大的麻烦；就是在圣灵彰显极大的教会里面，你也会遇到极大的麻烦。我问你们，你们的生命怎么样？方言祷告了对吗？你怎么还是个罪人的样子？怎么还不是圣人的样子？身上毛病一大堆！每个人身上都有毛病不是吗？问题就麻烦了。可不能靠着行为来衡量人，听明白了吗？因为圣灵在这个人身上的工作还正在做，对不对？

打个比方，我们看到一个小婴儿，现在会坐了，怎么还不能跑啊？微积分怎么还听不懂呢？爱因斯坦刚出生几个月，他也听不懂！生命是一个成长的过程，但是圣灵在我们身上作工使我们成圣，不能靠行为衡量，一定要靠着信心，等神在我们身上一步一步地做。所以我们要特别的小心，不然很容易陷到以行为为本的光景里去，从而失去圣灵的能力。

我没有资格说：圣灵你怎么在这个弟兄身上做得这么慢哪！你这工作太烂啦！我没有资格说这话，那是神的主

权。但是在我里面有一个信心，感谢神，神已经在他身上动了善工！神也必在你身上成就他所做的善工。所以不要用行为来衡量人，你开始激励弟兄姐妹，不断地靠着圣灵行事，一点一点不断治死我们肉体的邪情私欲，然后让我们的生命不断彰显出圣灵的果子来。不要还没结果子，你就给他剪掉了。所以弟兄姐妹，我们今天所分享的，就是这样一个有效的福音。

复习和巩固：长时间灵里的祷告

牧师：“最后，我考大家一下，怎样靠圣灵行事？”会众回答：“长时间祷告！”

牧师：“长时间怎么祷告？”会众回答：“在灵里的方言祷告。”

牧师：“我告诉你们，长时间在灵里的方言祷告，一定会奇妙地结出圣灵的果子，你就会对付你里面的东西。我们当中有一些人很有意思，就是交了男女朋友以后，他/她就是不能够容忍自己的女朋友/男朋友和其他异性有任何的往来，就是连简单的交流都会疑心重重，很辛苦。这种问题靠着人自己真是搞不定啊，但是他们就开始靠着圣灵，一样一样胜过去，真的有效。所以弟兄姐妹，就是这样子投入大量祷告时间，叫做靠着圣灵行事，非常简单！

第 06 章-做新造的人

思考问题：

为什么保罗提醒我们在扶助有过犯的人的时候应当小心？

你有没有一个“愿望清单”？这些愿望如果达成了，会给你带来哪些好处？

在基督里我们最需要做到哪件事？

引言

回顾《加拉太书》第 1 章到第 5 章，保罗都在谈一件事情，就是圣灵。灵给人的感觉是看不见，摸不着的东西。请问你能看到圣灵吗？看不到！那邪灵能看到吗？也看不到！但是，你要知道看不见的东西是一定能变成看得见的东西。看得见的东西就叫做果子。耶稣教我们一个方法，就是去看人所结出来的果子：如果结好的果子就是好种子，结坏的果子就是坏种子。这个道理很简单。

下面，我们来看这一章的六个要点。其实这是保罗的神学观念的总结。

要点一：要小心！因为这背后是灵

保罗在写到《加拉太书》第6章时，实际上是承接了第5章的内容。那上一章在讲什么？在讲两个果子，一个是圣灵的果子，另一个是情欲的果子。它们是完全相对的两套系统。圣灵虽看不见，但圣灵的果子是显而易见的。假如有一个人因顺从了情欲的灵，被过犯所胜，我们该如何对待他呢？保罗的教导是：属灵的人当用温柔的心把他挽回来（《加拉太书》6:1）。因此当你看到弟兄姐妹中有人结出了情欲的果子，你就要小心啦！恐怕你也被引诱去了。所以，重点一就是这个“小心”二字。

那为什么要小心呢？保罗要告诉加拉太人说，你们在处理这样的事情时应当小心！我给大家讲一个故事：有一位父亲， he有三个儿子，因为小儿子染上毒瘾，所以他就叫二儿子去找小儿子，劝他不要再吸毒了。父亲说：“老二，你去！去看看老三。”结果这一去，老二本来是要劝他弟弟不要再吸毒的，没想到老二居然跟着老三一起吸上了。无奈之下，父亲因爱子心切，就召来老大，对他说：“老大，你去看看你两个弟弟，怎么都吸上毒了呢？”随即，老大去了，结果也跟着一起吸上了。很可悲的故事。值得我们去思想的是为什么会发生这样的事？到底背后的东西是怎么运作的？

从表面上看，我们只能看到这三兄弟都染上了毒瘾，但

很难看到毒瘾背后属灵的黑暗权势。要想把他们从毒瘾里挽救回来，其实是一场严峻的属灵争战啊！邪灵是很残酷的东西，它会引诱人掉进它的网罗里。你知道邪灵如何诱人吗？其实我说的这个毒瘾的例子是比较极端的，通常在我们生活中最容易被引诱的正是所谓“人的道理”。弟兄姐妹，你们慢慢的会发现一个事实，就是“人的道理”听起来很有道理，却不解决人所遇到的问题。但正因为“人的道理”听起来非常有道理，非常合乎逻辑，所以，特别容易诱人。

当你跟一些很会说“人的道理”的人交往时，会很容易在不知不觉中就被他的那些道理给骗了。魔鬼很厉害，因为它活了好几千年，你才活几十年。我跟你讲，魔鬼要比诸葛亮、孙权、曹操厉害多了，即使是他们三个人也已经被魔鬼制伏了，成为它的奴隶。魔鬼好像是给了他们一些所谓“人的智慧”，就是要把他们带到败坏里去。

我小时候那个年代，没有电视机，只有收音机，喇叭一打开就是刘兰芳讲评书《岳飞传》。好听啊！我听得非常入神啊！现在才知道为什么自己会那么爱听，因为他讲的那些“人的道理”听起来非常有道理，听的人就很容易被迷惑。尤其是当我读了三国以后就更厉害了，脑子里常常会去判断一些事，就在反复琢磨的过程中不知不觉在我的心思意念里面筑起了一套人的观念，而那套观念就成为我待人处事的标准。

比如说，我要怎样对待这个人？怎样看待那个人？要

小心这个，小心那个，等等。都是因为我对那些偶像人物的崇拜。我从小就读诸葛亮，真的是崇拜他啊！诸葛亮，诸葛亮，那是诸葛亮啊！我讲这个给你们听是让你们知道“人的道理”是很有感染力的，一不小心就掉进去了！

那我们读的这本圣经其实比那些道理可难多了！大多数人不太能接受圣经里面所说的真理。为什么呢？因为圣经的道理是神的道理，而人的道理是强人的道理。我们常常看到的是他们光宗耀祖的那一段，却从未想过强人悲惨的结局。诸葛亮死在五丈原，那地方我去过，荒秃秃的。他才五十岁，跟我差不多一样的岁数，二十六岁出山，五十多岁就死了，很可怜啊！而我，二十八岁信主，五十多岁还活着。我想说的是，当人被过犯所胜就是听从了“人的道理”。

像之前我们当中一位弟兄，面临毕业找不到工作的光景，要去见一个朋友，我就劝他不要去，因为他那个朋友说的道理听起来非常有道理，而我说的这个道理听起来非常没有道理。我好不容易把没道理的道理放在他里面，建造他的信心，让他认为，一个不可能的事将变成可能，他就能舒服一点点。因为人在绝望的时候最希望那不可能的事成真啊！结果他的朋友给他灌输一大堆“人的道理”。完了！结果就把我这不可能的事真变成不可能了！相反，把那可能的事也变成不可能了！那有什么用呢！听起来很合乎道理的东西就让人失去了信心。

所以，当保罗看见加拉太人遇到这类被过犯所胜的人

的时候，就告诫他们中间属灵的人在帮助那些人时都当小心！我们真的要小心啊！因为这些被过犯所胜的人背后运行的是邪灵是空中掌管幽暗世界的权势。我再举个例子：请问，要钱好不好？要钱当然好！你不要钱吗？我觉得钱挺好！但是你一走上那个钱的诱惑就很容易掉进它的网罗里。最后你真的得到钱了吗，没有得着！结果还掉进坑里。这就是害人的把戏呀！所以在雅各书里说，被自己的私欲牵引，牵引后就犯罪，罪既长成就生出死来，人就死了（《雅各书》1:14-15）。那魔鬼它不会说：“去，拿把刀，把他杀了！”它不会那么说，因为那样骗不了正常人。它给你的都是听起来的都是合乎人情世故的道理，但是你却会被引诱，这是要小心的啊！

要点二：要察验人的行为

既然圣灵、邪灵、情欲的灵都是看不见的，那如何去察验呢？就是察验那灵所结的果子。果子是看得见的。保罗有没有反对察验人的行为？没有！保罗反对的是以行为为本，因为以行为去衡量一个人，那个人是没有办法改变的。但以建造人对神的信心出发，就会使圣灵进到他里面，帮助他改变，成为一个新人。随即，他的行为也会改变。

保罗从来没有否认过行为很重要，你一察验这个人的

行为，就是果子，就能知道他背后是什么灵。这个人一下就掉进情欲里，非要想找男朋友，想要找女朋友，不找的话好像就不行，耐不住一个人的寂寞。那就是从情欲的灵释放出来的黑暗权势。魔鬼会释放许多谎言给那个人，比如说：“你看，你都老大不小了，看到那个没有，那个得了病也没有人照顾，也没有人管，你老了就会这样咧！哎，我老了会这样啊，我一个怎么办啊？我得找个人照顾我呀！”你说是不是谎言！你要是真中了那病，再找了一个没心没肺的男的把小三领回来，结果是你会死的更快啊！所以，弟兄姐妹们不要用那种观念去衡量，魔鬼骗人可厉害了啊！我说的这个例子已经是很轻的了。

因为我信主信久了讲不好魔鬼的话，讲的这个例子不是很像魔鬼的谎言。不管说得像不像，要知道什么灵，就是察验一个人的行为，一看就看出来了，顺从谁就是谁的奴仆：顺从罪就是罪的奴仆，顺从圣灵就是义的奴仆。你要么做义的奴仆，要么做罪的奴仆，这就是一个选择，人必须选择。所以保罗说你要察验自己的行为，你有就是有，你没有就是没有，你没有还说自己有，那就是虚谎。一个人顺从圣灵撒种就一定结出圣灵的果子，顺从情欲撒种一定收败坏，这就是撒什么样的种结什么样的果子，这就引出这一章的第三点，叫种什么，收什么。

要点三：种什么，收什么

比如说善行，看到小组的弟兄姐妹缺乏，大家就同心合一的帮助他/她，反正我们也不是说拿出几百块钱就会变穷的人，在帮助有需要的弟兄姐妹同时也不断的鼓励他/她，带着他/她从困境中走出来，那不是很好吗！撒这样的种子，你一定会收到神的回报，因为种什么收什么。所以保罗说，你有机会行善你就行，行善不会让人穷（《加拉太书》6:10）。但是，一个人小气却会容易穷，很容易穷，所以大家不要做小气的人。小气的人很有意思：小气的人对自己很大方，对别人很小气；大方的人是对自己小气，对别人大方。你听得懂吗？因为大方的人很节俭，没有太多的开销，所以他们老有钱可以帮助人。但对自己很大方的人，没有钱，帮助别人就很困难，因为在他们的愿望清单里面有太多的期望：去夏威夷啦，去完夏威夷还要去洛杉矶啦；去完洛杉矶还要去纽约、欧洲、伦敦、维也纳……一排一看，一百个才去了十个，还有九十个没有被满足，你说他们能有钱帮助人吗？

但是，那些没有愿望清单的人，比如我，生活很简单，在教会楼下吃点饭，三五块搞定，开销不了多少东西。偶尔要去海边，东海岸也行，就去逛一圈，西海岸也行，没有那么多奢望呀，就容易帮助人。然而，帮助人所结出来的果子就是神的祝福。所以啊，行为重要不重要，重要啊！什么叫撒种？撒种就是我们做的事，你种什么就收什么！特

别小心啊！做一个基督徒常常面临一种东西叫做惧怕。

要点四：要对付惧怕

我们来看保罗怎样教导我们对付惧怕。基督徒一定会受到逼迫，只是不同的形式而已，那在逼迫当中你是否愿意坚定你的立场，这一下子就衡量出来了。你真的愿意坚立你的立场，你就不会怕受逼迫。对付惧怕的唯一的办法就是不怕。对付惧怕的办法就是我选择不怕。为什么选择不怕呢？因为我的神是全能的神，我就没有必要惧怕什么！保罗说，受割礼不就是害怕吗，你这一害怕就麻烦了，神的能力就没有办法在你身上彰显出来，因为惧怕是从属灵的黑暗权势来的。它让你惧怕，然后你就去受割礼。受了割礼后你以为魔鬼会离开你吗？不会！那个邪灵会更加得寸进尺，彻底把你毁灭掉。但是，如果你像保罗一样，坚持站立得住，惧怕来了我也不怕；逼迫就逼迫，我不在乎，结果就能胜过去。你不要以为你跟邪灵妥协一步就会熬过去，不会的。跟邪灵妥协一步，它会进十步，你还要不要妥协？如果你还妥协，它就进一百步，没完没了直到把你逼向死亡的边缘。

但是保罗给我们出了一个主意：既然看到圣灵在我们生命中的工作，既然我们所信的这位神是从死里复活的神，那

我们就不以别的夸口，没有别的东西可以夸口，惧怕来了我们也就用耶稣基督的能力来抵挡。保罗不也抵挡过去了吗，对不对！他写《加拉太书》的时候也不挺好的吗！那不受割礼也没有问题啊，也很多人走过来了。更何况这人在世上你只不过是说为了多活几天，你就惧怕吗！所以我带着大家查《启示录》的时候，查到如果教会被提，然后我们当中有什么人没有被提，你可别忘了这句话：“死也要回到耶稣基督那里去！”在这世上没有活路，没有活路也不用担心，因为就剩几年的时间。如果你选择“死就死吧”，还能有永生；如果你选择死里逃生，可能永生也没了，最多就是再活个两三年，没有什么意思。那两三年大概一千多天，有什么意思吗？没有什么意思！还不如得着永生，可以活到永远。所以不要惧怕！

要点五：跟世界毫不妥协！

保罗写到第五点的时候，他实际上在说：“因这十字架，就我而论，世界已经钉在十字架上；就世界而论。我已经钉在十字架上。”（《加拉太书》6:14）什么意思？就是我、世界是完全不相干的两件事。就是毫不妥协的一种态度。我对世界来讲，我是一个死人-----这不是在写遗书啊，这是保罗的宣告-----对我来讲世界是个死人，毫不相干。对我

来讲世界是个死人，就完了，完事了。如果你有这样一种态度，就会横下一条心，做一个新造的人。那这一下子就把基督教的精髓说出来了，基督教的精髓是说什么呢？实际上就是保罗说的这个结论：做什么都不重要，重要的是在基督里做个新造的人（《加拉太书》6:15）。

这新造的人是看得见的，因为你整个行为完全是属神的行为，是新造的人。那么有些人就不太理解新造的人：我做这新造的人吃亏吃大了，别人得罪我，整我一下子，打我左脸我还把右脸给他，拿我外衣把里衣也给他，哎呀！这一辈子吃亏吃大了。他这套观念要改。为什么呢？因为耶稣叫我们这样做不是吃亏，是赚便宜，因为有圣灵，因为有能力。你想这些保罗在《加拉太书》第1到2章提到，基督徒都是能行异能的人，全都是圣灵大能同在的人，你说他们会缺乏吗？不会缺乏啊！那把外衣拿去又给他里衣的，会不会缺乏？不会缺乏！因为神会供应给你。在基督新约的信仰里面没有缺乏这两个字。然后呢，又有重生，然后生活当中又有保障，然后又看见神在我们生命中做众多奇妙的事情，保守我们。生病了，祷告就好了！缺乏的，祷告神就奇妙的供应。你想你不是手中有宝贝的人吗！

所以在保罗其他的书信里说：我是怀中有宝贝的人，因为我里面有着宝贝，这宝贝可以显出神里面莫大的能力（《哥林多后书》4:7）。你说他不做新造的人不是吃亏吗？也就是说你做个新造的人，你的心思意念全都更新，那你每

天都能活得好！那现在世界上的人活得不好，是因为他们太多属世界的观念。

一个新造的人一定是从里到外的更新。这就是耶稣说的，新酒要用新皮袋，如果新酒用旧皮袋一定会撑破，一定要用新皮袋（《马太福音》9:17）。就是说一个人从里到外都要都是新的。也就是说你里面更新，外面是旧的，那以后会破得很惨。你的行为不变是不行的，所以，新酒一定要用新皮袋。这就是保罗做的这样结论，就是做新造的人。

要点六：新造的人

保罗做了一个宣告，从今以后人都不要再搅扰我，我身上带着耶稣的印记（《加拉太书》6:17）。耶稣的印记是什么？就是圣灵，圣灵的大能。我身上带着耶稣的印记，你搅扰不了我；你不要用世界上的小学来骗我，骗不了我。这就是保罗跟这些加拉太人说你们应该是这个样子，做个新造的人，然后身上有耶稣基督的印记，都是从死里复活的能力在我生命当中。在我生命中没有困难能站立在我面前，也没有任何东西不可以被我踩在脚下，然后我会被搅扰吗？不会被搅扰！比如，我们当中一位姐妹，我们不允许她受洗，因为人家稍微说几句就被搅扰，立刻就跟着别人属世界的心思意念走，那心思意念能帮到你吗？帮不到的！除

了让你更加纠结，什么用也没有。

弟兄姐妹不要搞错了，我们都是怀中有宝贝的人，都是因为这宝贝才能从崩溃的边缘回转，才可以过上正常生活的人，我们的生活才比那些人正常，我们的生活才比那些人富足。不要以为他们讲的听起来有道理，他们就能过上这种平安喜乐的生活。我们都试过，那都行不通。那我们今天靠着耶稣基督，身上带着耶稣基督的印记，不被那些人搅扰才是新造的人！所以弟兄姐妹千万别搞错了。

有时候我就觉得非常的叹息。当我们跟人家传福音，那些人就紧紧抓住世界的道理。有些岁数比较大的人来到我们当中，都活成那样悲惨的状况了，还紧紧抓住那些人的道理不放。那些道理不能解决问题的。这不是印证了一两年，而是印证了好多年，还紧紧抓住不放。所以，我们千万不要被这种似是而非的道理搅扰，被弄成一个本来是一个新造的人，又回去到那个旧人里面去滚的状况。所以我们看到那些人-----我说你别生我的气-----彼得就说那些人像什么呢？像狗吐出来的东西再吃回去，那个猪洗干净又去泥里滚（《彼得后书》2:22）。多恶心啊！好不容易成了一个新造的人，就坚定走这新造的人的道路不好吗！听到没有，不要再被搅扰！保罗不是说他自己，是在说加拉太人，包括在座的弟兄姐妹。从今以后不要再受搅扰，不要跟着这世界的观念走，我们活着活着就死了，没有永生岂不是虚妄？

活出丰盛

提升工作效率 · 时间管理 · 培养观察力 · 遇见工作中的
机会

活出丰盛・提升工作效率



一个人必须成长，不但在悟性上满心认识神，还要在灵性上不断成长。然后你的肉身要安然居住，这是属灵的原则。

前言：这是效率的世代

今天讲的题目叫做提升工作效率。我们当中这一两代人，再到 80 后、90 后、00 后，是生活在一个效率提升的年代。20 年前，从一个地方去另一个地方，和今天的状况相比实在差很远。今天飞机速度非常快，高铁也是跑得非常快。我小的时候，从我们家到哈尔滨三百多公里，火车要跑十一个小时，那火车的速度真的是慢，因为遇到站就停，火车总是跑不起来，速度跟城里的巴士差不多，让人辛苦得要死。

但今天你知道吗？从牡丹江到哈尔滨三百多公里路程，驾车只需三个小时，有时候更快。如果高铁通了，大概就是一个半小时。从牡丹江到北京，我那个年代是三十个小时，现在高铁开通的话，应该是七八个小时，也就是说这个世代是一个提升效率的世代。

我们在这个效率的世代里所面对的环境是非常严苛的，也就是说如果你不懂得提升效率，你活得会很惨。今天我们从新加坡出发，我们用的是 Uber，也就是国内的滴滴打车。你知道 Uber 这个东西会逐渐的淘汰很多的士司机。在新加坡有一个特别的感觉：你要打车的时候没有车，你不要打车的时候一堆一堆的车，太奇怪了。而且你好不容易拦到一辆车，“你要去哪儿？我不能去。”你要着急的话，真是气得要命。为什么呢？因为传统的士真的是非常没有

效率的运作模式。

打车这个东西，真的蛮奇怪的，你说人最多用车的时候大概就是上下班时间。新加坡的士换班，一辆车两人驾，5 点换班，你 4 点半要去打车你打不到，很难的。因为他 5 点钟要把车交给另外一个人，这半个小时就去换人，这么多年他们就这么干。

虽然我是一个外行人，但我一拍脑袋就明白，因为我养成一个习惯：就是一个提升效率的习惯。司机能不能礼拜一 4 点换车，礼拜二 6 点换车，礼拜三 4 点换车，礼拜四 6 点换车？你错开那段时间，我问你生意会不会好？那段生意超好，因为别人打不到车，你的车照常接客。的士司机他就不知道做一个改变，的士公司也不知道做一个改变，你不觉得很奇怪吗？那 Uber 出来了，逼着的士司机不改变也得改变。

所以今天我们所处的世代，你不提升效率就是完蛋。我在过去这些年常常收集一些好书，我收集到一本书叫《神圣的挑战》，这本书是讲如何建立教会。两年前我在台北买到这本书后就仔细读，读完以后又买了两本，送给教会全职同工。两年前我读这本书，读到最后一页的时候，我非常感慨，我说神啊，什么时候教会才能走到这一步呢。

结果在两个月前，我打开这本书，翻到最后一页。发现在短短不到一年时间（当然要加上前面那几年时间的铺垫），我们走完了这本书所有的描述。书上有这样一段话：

“有一些人会从其他教会加入我们，有些人内心会突然快速成长。”这就是我们教会今天的光景。

又说：“不要停止祷告，直到这样的事情出现为止，同时格外要享受此时此刻，这是宣告我们上帝的恩惠以及报复仇敌的大好机会。”我读到这一页的时候就想：神，我以前不知道哪一天这样的日子会来到，然而今天就来到了！其实这个日子是怎么来的呢？我告诉大家，就是教会在不断的追求服侍的效率，不断追求教会整体的提升。

我不相信所谓的传统，我只相信一件事：就是不断地创新，不断地更新，不断地做新事，不断地提升，建立神典范的教会，这是我的梦想。什么叫典范的教会？如果把教会分成几类的话，就像一个金字塔，金字塔塔尖那个地方，叫做典范教会。

所有人往上看，看到的就是这样的教会。我很想说教会应该就是这样的教会。感谢神，我们今天真的就是眼睁睁的看着我们已经进到金字塔塔尖的状态。无论是我们牧养的体系还是整个神学的体系，各个方面的完备程度，还有网络教会的实施，让我们非常非常惊讶。整个的效率完全改变。为什么进入网络教会里？是因为它很有效率。今天我们在网上参加聚会，效率高不高？高得多！

我给大家做个比较，阿里巴巴三万个员工做了沃尔玛二百万员工的工作，创造同样的产值，我问你效率多少？阿里巴巴相比实体的沃尔玛，只消耗了 5% 的资源。也就是

说，这样一个效率的飞跃，是什么带来的？是网络带来的。双“十一”快到了，大家要到网上去抢了。这个世代就是这样的世代。我们开始进到这样的世代，没有效率就没有办法竞争。常有人这样批评马云，说就是因为马云我才失业，其实不是，没有马云还有马别的，没有马云还有别的云。

今天我们要建立神典范的教会，不断在神的话语上建造。我告诉你，神是非常有效率的神，神说有就有，命立就立，这效率多高。也就是说，教会是彰显神荣耀的地方，不能落后。前两次我讲到创新，讲到观察力，这几次我不知道你有没有领受到一个观念：创新做什么？提升效率；观察力提升什么？提升效率。Uber 提升了的士的效率，真的是很大的改变。

我们去深圳的时候，他们用 Uber 打了一辆车，我到楼下一看，哎，这不是私家车吗？也没有的士的牌照，啥也没有。上车！这东西挺好啊，就这么一路去了机场。那天刚好下午 4 点半，你要想打有牌照的那是不可能的，而且又下着大雨，简直太艰难了，幸亏有 Uber，我们打车的效率都大幅度提升。

所以今天我想，效率和时间有直接的关系。如果你工作做不完，不要怪你时间不够，怪你效率不够高。如果效率不够高就把你所有注意力定睛在效率上。我曾经计算过，我们教会一个普通的会友在敬拜神、读神的话、读经祷告、

医治释放服侍、外展事工等等，加起来一个礼拜 20 多个小时都泡在这里。而且他什么事情也没耽误，发生了什么事情？

假如说你工作四个小时，另一个人工作六个小时，你的工作比他还好，说明了什么？说明你的效率是他的两倍，你四个小时做了他六小时做不完的活，也就是说提升效率是解决问题的关键。

你一听人讲这话他就知道他是没有效率的人。在我的员工里面，我一听到忙啊忙啊，他在我面前就要小心一点。我说过来过来，咱们谈一谈。我不是警察，我找你喝茶，你不用害怕，我是要提升你的效率。

我说：“你讲一讲最近干了啥？”他说干了这个，干了那个。我说：“你就干了这些事，第一个干了几个小时？”他说：“两个小时”；我又问：“第二个干了几个小时？”，回答：“两个小时。”；“那第三个干了几个小时？”，“两个小时”……然后我说你还忙吗？我说你一天八个小时，三天只干了八个小时的活，十六个小时哪去了？然后他看着我，很想挖个洞钻下去，这种事重复了一次又一次。我管理的部门也好，我的员工也好，他们全部面临这样的问题。

问题就在于你真的知道你做事的效率吗？如果你不常常评估自己的效率，你在我面前会遇到一个很严重的问题。所以真正的忙代表没有效率，忙碌实际上不是什么好东西，因为忙就是心死了。竖心旁加一个亡。心死的原因，

就是灵死了。灵死了就是人没有效率，人在混乱当中。

效率和时间

我们人一旦忙起来的时候，可能四个小时的工作做不完就六个小时，六个小时做不完就八个小时，八个小时做不完就十二个小时，十二个小时做不完就十六个小时，十六个做不完就二十四个小时，不做完就不睡觉。这是人最普通的思维模式，但是这种思维模式是最害人的思维模式。

这样的思维模式就叫“一维”的思维模式，就是一维时间，在他脑子里只有时间，没有效率。没有效率的时间投入是没有果效的投入，所以说我想咱们大家都开始养成一个“二维”的思维方式。如果你有“三维”的思维方式那就更厉害了，第一维是时间，第二维叫做效率，第三维叫做创新。如果你有“三维”的空间，你这么去思维的话，你就是一个创新的人，你是一个有效率的人，你绝对不会是一个忙碌的人。

所以今天弟兄姐妹在建立典范教会的过程当中，要养成一个观念：效率、创新。今天如果你是一个一维空间的人，就是时间，你永远忙不完，忙到你失业你也忙不完。在新加坡有个科研局，科研局如果失业的话什么也干不了，他在那个地方失业，就只能驾的士，如果的士被 Uber 取代，

连的士都驾不了。

什么原因使他失业？因为他是一个一维空间的动物，因为他不懂得效率。整个世代都在飞速发展，你如果失去了效率，失去了创新，你就彻底完蛋了。什么建立典范教会，你自己生活都难以维持。所以在咱们教会当中，不管你是会友也好，全职同工也好，还是领袖也好，我会毫不客气的推动你学习。

毫不客气的推动你不断创新、不断的提升效率，然后我不断地吃掉你的时间。录小视频，“录小视频我没时间”，没时间也得有时间，必须录！带你查经，”我没时间”。没时间也得有时间。为什么？我要把你逼到效率和创新的路上，如果走在效率和创新的路上，等于我是在保住你的饭碗。

我不但保住你的饭碗，我还要让你居上不居下，做首不做尾，这个东西可关键了。一定要不断更新心思意念，叫你察验何为神纯全善良可喜悦的心。如果你里面有这种创新和效率的概念，你知道会发生什么事情，你会大大经历神的恩典！你会经历神纯全可喜悦的旨意，因为我们的神就是这样的神，我不在讲一个世俗的东西，我在讲一个属灵的东西。你的效率是一个属灵的事，你的创新是一个属灵的事。你这样做的时候，神的创造力，神使耶稣基督复活的能力就会降临在你的生命当中，你会经历神纯全善良可喜悦的旨意。

效率和创新

哈佛大学有个教授叫克里斯·金森，你在网上搜一下，这个人非常有名。他常常到企业界推动创新文化。他是一个破坏性创新理论学说的创始人，他提出破坏型的创新。对于的士司机，Uber 和滴滴打车就是一个破坏型创新，可以导致他们失业。我告诉你，像自动驾驶仪，在我们有生之年，我相信会看到。等我到了机场降落以后，就会有一辆车来了把我行李放在车上，我坐在上面把我拉到的士那里，所有这些都是自动的。行李都是自动运行，的士里面没有人，伸出一只机械手把你行李放的士上，你坐里面，因为你在网上已经订好到哪里，然后车会自动到那里，的士司机就没了，没工作了。

这种东西多好啊，你会看到这样一个世代的来临，也就是说效率 and 创新的世代。破坏性的创新就是彻底的颠覆旧的思维体制。新酒新皮袋，和旧酒旧皮袋，这是一场人与生俱来从几千年前一直到现在的斗争。我们弟兄姐妹，要一直活在新酒新皮袋，不断地更新，甚至你的新皮袋都不让变成旧皮袋，没事就变成新皮袋。

为什么新加坡航空公司机票卖的很贵？因为生意很好，而且利润很高。为什么？因为有钱人都愿意坐新航，因为新航的服务一流，第二，新航的飞机都是新飞机，启用的模式都是非常有趣的新模式。也就是说破坏式的创新会带

来一个非常有意思的事情。如果老活在新事物里面，永远跑在前面。破坏式的创新特别解决效率的问题。

如果你的效率提升十倍，你会忙吗？一个小时干完十个小时的活，你会忙吗？你会很舒服、很享受。如果十个小时干不完一个小时的活，差多少？差一百倍。很多人十个小时干不完一个小时的活，又有很多人一个小时干完十个小时的活。到底那个活是一个小时还是十个小时，还是一百个小时，那就可以商量了。

破坏性创新的回报叫做十倍数增长。十倍数增长这个概念是从哪儿提出来的？是从英特尔的老板安迪·格鲁夫提出来的，他是个犹太人，他写了本书叫做《十倍数增长》，那是八十年代初写的，但是到现在这本书仍然很有价值。他叫十倍数增长才能生存，这本书曾经被谁引用呢？被写了《赢在扭转力的》作者孔毅引用。大家有机会的话读一下，就算你投资买一本，就当作我送给你。我不是大力推崇推销孔毅，我是推销破坏式创新。

我讲一个破坏式创新效率提升我自己个人的例子：我2002年加入理工学院，老板提出无纸化运作，在十三四年前是相当新的一个概念，非常不容易。我是实现无纸化运作的那个人，我做了一件什么事呢？叫做无纸化的考试，很多中国学生得着极大益处，他们用电脑考试。

你知道用电脑考试这个事非常非常地挑战，为什么呢？因为如果你丢了一份两份作业，还好像没什么太大问题，如

果一份卷子丢了，那真是要命，会丢工作的。考完试数卷子，一摞卷子，一百份。我交给另外一个人的时候，那个人就像数钱一样数啊，是不是一百份。然后签字，然后把这一百份交给另外一个人，又数一遍。收卷子，把卷子密封。我做了无纸化的考试系统，全部用电脑考试，现在把这些工作全省了。

反正整个考试是非常痛苦的流程，任何老师都知道，负责考试这个事情是非常痛苦的事情，我把这些彻底解决了。你知道我解决了这些问题后，我自己也很欣赏，效率提升不是一倍，是十倍。直到现在他们就算不太欣赏无纸化，他们也废不掉无纸化系统。因为有纸化的考试太痛苦了。老师判卷痛苦，什么都痛苦。甚至无纸化判卷子的时候所采取的做法，那个概念，都是由我一步一步落实的。

将来我们牧养的过程当中，包括录小视频，你判那个小视频，效率都会大幅度的提高。我给大家举个例子：有一个人录了小视频，就把语音变成文字，然后牧者十秒钟一看，唰，扫完了。而且扫的时候，你录的小视频，有没有那些所要的关键字，《创世记》的第1章一定讲到这些事。“各从其类”、“看着都是好的”，遇到这些字就变成红色，牧者一看就可以自动打分，然后给他一些建议。你比如说电脑收到以后，然后分析、给他建议，都可能是自动的过程。就是像无人驾驶仪一样的，我们的牧养效率会大幅度提升，这叫破坏式创新。

在我们人生当中，你有没有想过你有破坏式创新？因为我自己本身也是程序员，我很喜欢用电脑程序解决问题。在我头脑里面，在建立典范教会过程中，我甚至开始考虑一种创新的牧养模式，这个模式在接下来的日子里会大幅度的推广。这是不是合乎神心意呢？是合乎神心意。

为什么《创世记》是整本圣经的根基呢？因为那是创造，创造的回报是最高的，这是我一直以来的固有观念。《创世记》第1章在讲什么？在讲上帝的创造是不是？然后讲人有上帝的形象，人本来应该是一个创造性的动物，他可以创造。如果你和我没有创造力，没有破坏性的创造，你就需要悔改，我也跟你一起悔改。

建立典范教会最重要观念就是创造，创造是解决效率的关键，它是十倍数的增长。我期盼一件事，在接下来的年代，我们教会会进入十倍数的增长。那种增长的速度你会自己吓到自己，会不会产生压力？会产生压力，但这种压力永远比不上我们创造的能力。如果我们的创造的速度超过压力增长的话，我跟你讲，那就是创造引导创造，创造性的成长。

我们每次引进一个东西，十倍数，再引进一个，十倍数，你会有压力吗？应该不会。我们就拿我们医治释放的突破来讲，医治释放的速度越来越快，越来越快，太奇妙。我今天看到玉蓉坐大巴回去也没晕车，我觉得太神了，我其实也没怎么为她祷告，大概地轻描淡写说了一下。这是

效率和创新的关系。

第二种创新叫：维持性创新。当有了破坏性创新，你会不断提升。我问你汽车有没有改变这个世界？自从有汽车以来，福特公司创造出一个廉价汽车，从那以后汽车变成老百姓的日常工具。今天很多老百姓都有了自己的汽车，有了汽车、有了高速公路以后你的生活真的大幅度改变。日系汽车做得很不错，它们的稳定性靠着持续的创新而不断改进。

今天轮到中国人，持续性的小创新再到破坏性的大创新，这就成了一个人生活的主轴。如果一个人生活在这样一个创新的主轴里，他就会成为这个世代居上不居下、做首不做尾的人。如果你成为这样的人，那你要讲见证可就多了，恩典太多了。所以兄弟姐妹，今天咱们从破坏性的创新进到持续性的创新，再从持续性的创新到破坏性的创新。

最多的其实还是效率式的创新，它创新在哪呢？就是同样的事情最需要持续性的创新。效率式的创新太有意思了，我讲一个例子：有一天 XY 莫名其妙的讲了一堆负面的话，什么有压力啊乱七八糟的话，我发现是她效率低下，我要解决她的效率问题，关键在哪？关键在效率式创新。

刚才听 WH 讲见证，实际上 XY 照着我做在她身上的做在 WH 身上，效率式创新，WH 的工作压力就会立刻减半，或者消失。我就把 XY 叫我办公室，我说 XY 来，

你跟我讲一讲你做了些什么，是不是做了这个，又做了那个。我告诉她，这几个小时做这个，那几个小时做那个，我都是这样做的。还有压力吗？没有压力了。那压力哪去了？我告诉你压力从哪来？从没有计划来。一个有计划的人一定是有效率的人。也就是说做同样的事情，只是改变了做事的方法而已，人还是那个人，但是效率倍增。也就是说调整我们做事情的方法，等一下我们会讲效率与各从其类。

效率式创新，只是稍微调整下做事的方法，仅此而已，这太有意思了！效率大幅度提升。前一段时间因为 XY、HF 他们负责文字事工，有一天我给他们开会，他们压力很大，我只是调整了一下他们做事的方法，产量倍增！你不觉得奇妙吗？同样一件事，改变了做事的方法，就效率大幅度提升。

田忌赛马，你看他三匹马都不如人家，他只是调整了一下出赛的顺序，他做了什么？效率式的提升、效率式创新。效率式创新是很有意思的，同样一批人，同样一件事，我改变做事的方法，效率倍增。你不觉得回报太高了吗？我们有谁学过优化？WJ 弟兄就是搞物流优化的，优化这东西可不得了，优化这个概念从哪来的？效率式创新来的。这东西太厉害，一调整，效率倍增。这东西太神了。

田忌赛马做了一件什么事？我用我最烂的马跟你最好的马比，我输了没关系，我用第二好的马赢你第三好的马，我就赢了，最后的结果就是赢啊。我三匹马都不如你，

但最后结果却是赢，你不觉得很神吗？这叫策划，叫战略式的规划。

我想我们教会能走到今天，是因为我里面有一个战略性思维。不是因为我带领的都是最好的人才，但是我带领的人，我一定会非常有效的使用我的人力资源。我干一些什么事？除了讲道，讲道不是我最重要的事，最重要的事就是在那里策划。描好未来的一个方向，然后规划怎么动用资源，资源永远都是有限的，但是你的工作永远都是无限的。那你怎么能用有限的资源解决无限的工作，我跟你讲，这叫策划。这是效率式创新。

效率来自于各从其类

前面讲的是效率式的提升，现在要从另外一个层面把这个事情总结出来。各从其类这个词，你有没有发现，这个词圣经记载了很多次。摩西写这个《创世记》你不嫌烦啊，各从其类是效率的关键。各从其类是什么东西呢？

各从其类是计划。因为我们的神做事情是很有计划的，你以为祂拍脑袋，第一天这么整，第二天这么整，第三天拍，第四天拍……脑浆都拍出来了。圣经怎么说？神在创世以前，就怎么怎么样，神是很有计划的。你以为突然间人堕落了，神才有了计划，不是的，神在创世以前就拣选

了你和我。

神在很早以前就已经知道后来的事情，我觉得这事太神了，超出我的想象力。各从其类就是计划，计划什么呢？人如果是各从其类的人，他一定是非常有效率的人。我把这个各从其类应用到生活当中，我把它分成四件事。第一件：做什么；第二件：怎么做；第三件：做到什么程度；第四件：什么时候去做。

这四件事如果搞好了，你做计划的时候，你永远都知道该做什么。我做什么、怎么做，如果你不知道做什么，又不知道怎么做，我跟你讲，你压力会超大。一天过去什么也没干，压力还超大，为什么，他都在胡思乱想，没有什么计划。

如果你是一个有计划的人，你绝对不会照着你的感觉走。我在那里很冷静的计划，我要做什么，我要怎么做，然后我要做到什么程度，我要什么时候做。你把计划写好，写好之后就去落实啊，这样压力就不会出现了。然后呢，这个计划的能力、执行的能力是关键。刚才 WH 问我问题的时候，是讲了计划，然后又讲了执行。

做回顾、反思

我计划的对不对？我执行的对不对？然后下次再计划，再执行、再反思，你不断这样下去的话会非常了不起。为什么我敢说我们教会的潜能远远没有释放出来，就算是今天到了这样一个阶段，还是远远没有释放出来。我们教会的潜能为什么没有释放出来？因为我们弟兄姐妹的潜能没有释放出来。

如果我们教会每一位弟兄姐妹的潜能都被释放出来十倍数的提升，那会无比惊人。十倍、百倍，如同原子弹爆炸一般，所以今天咱们把计划能力、执行能力、反思回顾检查的能力都提升上来。你们回去仔细把自己理一下，哪些东西不需要做的。

有些人会在那里负面，你负面做什么呀？负面一个小时、两个小时，一天两天负面、继续负面，你整天做的就是负面，什么也没干。我就觉得很奇怪，人为什么要负面呢，因为负面不在你计划里面。把你所有注意力放在我要做什么、我要达到什么目标、我有没有达到我的目标。

你的目标不是活出兴盛吗？你的目标不是成为很多人的祝福吗？为什么不朝那个方向走呢？做什么很重要。如果是做一件错事，就算你做成了也是毫无意义。我就很遗憾，有些我曾经牧养过的人、我曾经服侍过的人，他们不但没有为教会做过正面的贡献，相反在教会造成很大的破

坏。为什么他们要搞破坏？因为他负面、对我不满，或者对区牧不满，你破坏神的教会，难道神不会找你算账吗？

做什么很重要，如果那个事情不重要，一定要把那个事情排后面去，做着做着那个问题就会没了。一个人做什么清楚的话，然后接下来想怎么做。我告诉你在怎么做上学问可大了。知道怎么做这件事，然后不断提出效率式的创新。如果你不清楚怎么做，你就把你的问题变成我应该怎么做，你就研究该怎么做，不是卡在那个地方，而不是压力啊什么啊，你不知道怎么做那压力能不大吗？

怎么做我不知道，那就开始学习该怎么做。有些时候是不完全不知道，是知道一半不知道一半，你知道的一半好好守着，然后把另外一半整明白。一旦知道该怎么做以后，你的效率就大幅度提升了。做到什么程度？我常常跟大家做一个比喻，一个碗你洗了一百遍，有人洗澡洗六个小时，上厕所上两个小时，那时间肯定不够用了。做到什么程度？这个问题太有意思了。做到什么程度是很关键的，什么时候做也很关键。

如果这个时候你不需要做，下个月做行不行？下个月做也行，那就下个月做。你就不会抱怨说这个事没做，压力很大，整天背个包袱。明年才需要做的事你背在包里做啥？明年才在墙上安装，你整天拿着电钻干啥？所以做什么、怎么做、做到什么程度、什么时候做，都很重要。

然后如果一个人把这些都弄清楚了，一件事一件事的

弄，你会是一个很厉害的人。这个世界为什么这么多问题，就是因为有很多不各从其类的人，他很混乱，他在混乱当中。我把各从其类解释成这四样，你回去好好落实。没用的事别做，你做这件事之前先问问有啥用，没用就丢掉。

你比如说 JN 姐妹的妈妈 XR，见人就说，你看我对他这么好，他对我不好，这么对待我，伤心地哭，有啥用？没用！没用的事少做，别见人就讲，讲讲把自己搞成癌症找谁去啊？所以今天咱们做有用的事，都做有用的事，你想这人还得了。一百人当中，九十八个做没用的事，那两个做有用的事，你说谁会赢？那两个人赢，那两个人站在金字塔的顶尖上，上面百分之二十的人分享百分之八十的世界资源。

那你怪谁，因为他是做有用的事的人。那百分之八十的人分享百分之二十的资源，你穷怪谁？因为你做无效的事，我就觉得这个世界很多人做无效的事。透过朋友圈发的东西，你就会看得到他在干啥，路边有个小鸟，拍张照，发到朋友圈里；谁买双鞋，发朋友圈里。我们常常做一些东西，能不能问一下做这个事，有效还是没有效啊？你觉得你这样生活很有情趣，那你就慢慢情趣呗，等你纠结的时候你可别怪我。有一些人可愚蠢了，他们会讲，就你聪明，我笨，那你觉得怎么样？这人混乱真是要命。

效率和学习

人一生当中学习是关键。你说牧师我怎么就没有创新的想法呢？我怎么就没有破坏性创新和效率式创新？我生命当中也没有维持性创新，我生命中也不会做计划，也不会什么……你你以为你生来就会啊，没有人生来就会，都是后天学的，如果是后天学的，咱们就学呗，学习是关键。

我问你生下来一个孩子，从小不受教育，就跟我爸一样从小做个放牛娃，放到今天，你把他弄到这来，镁光灯一照，摄像头一照，然后一张黑黑的老脸，满脸褶子，老农民。一开口说话，非常老土，为什么？一个人不学习，一辈子就这样了，人就变的很愚昧啊。所以为什么我跟我的表哥、我的表弟变成完全不同的人，因为我学习。

他们在干啥呢？他们也学习，学些没用的东西，打个麻将，抽个小烟，喝个小酒，看点新闻联播，扯些有的没的。他们觉得他们的活法也很有意思，但是一对比，我对他们的活法是摇头的，很多人的活法我都很摇头。

什么是关键问题？就是人从小就要学习。你说我今年五十了，那你也得学习；你说我六十了，那你也得学习；你说我七十了，人都埋土里半截了学啥学，你也得学；我八十了，八十也得学习。你知道学习是关键，一定要知道，要学习。你看我妈都八十多岁了，那天晚上她给我打字，打了很多字，打得可好了。

我还以为是旁边的人替她打的，不是，是她自己打的。慢慢让她摸索出来了，原来是这么发音这么打。非常有意思。你知道我妈妈她幸亏学电脑，她有事就在网上一找，就有很多人为她祷告。经常微信发过来她跟我聊几句什么的。八十多岁，可以打字，多好！所以我们要学习不断地领会，做事就开始有效率。

比如说我妈妈，她学电脑，别人也教她，怎么教都教不会，我带着她，用电话教她，教了两个二十分钟，她会了。我教她的方法从哪来的？是我摸索教导的方法，我教人是因为我学习怎么教她。我学习怎么教她的过程中，我首先闭上眼睛想一下，她会遇到一个什么样的问题。

一个八十多岁的老人，开了一台电脑，第一个键是什么？按完了会出现什么状况？开了 QQ 以后找不到东西在哪里，她会遇到什么问题？我的估计非常的准确。我说你是不是遇到这个问题，她说是啊，我找不到窗口了，我说窗口在后面，窗口要这么拿出来，这不就会了吗？而且很简单。我很感恩，我妈妈是爱学习的老人，她走出去可自豪了，跟一些老太太说，你会电脑吗？你不会？我会。你会视频吗？不会，我会。到底是什么改变了我妈妈，是学习改变了老人。如果她拒绝学习，那就没办法。

这就是学习和效率。学习带来思考，学习带来传承、学习带来效率。我有一个观念大家记下来：一天学习一点点，一天提升一点点，一天成长一点点，这不很好吗？有的人一

天不学习在那里负面，我就觉得很可惜。如果你的生命成长，成长就会带来喜悦，喜悦就会带来幸福感。

所以一个人要不断学习，不断提升幸福感，你仔细琢磨我的话。不学习就不成长，不成长就活的很郁闷，有吃有喝，但就是跟猪似的。猪都有吃有喝，到时候睡、到时候吃，就这么养着，问它在干啥？不知道。

一个人必须成长，不但在悟性上满心认识神，还要在灵性上不断成长。然后你的肉身要安然居住，这是属灵的原则。我想这是教会的工作。我们教会将来会在学习方法上会有大的突破。这是我接下来一段时间的关键项目，就是教导大家如何学习，我觉得我是会学习的人，我也会教大家成为会学习的人。

人一生当中没有什么东西不是学来的，没有什么人是天生的，都是靠后天学来的。什么东西都是学，学习可以释放我们的潜能，可以使我们成长。我们要建立一个典范教会，教导大家创新，教导大家如何学习，这是教会的工作。教导大家如何提升效率，是教会的工作；教导大家如何去计划、各从其类，这是教会的工作，这是一个典范教会。所以我们今天所建立的教会，不是照着某某教会，可能我们曾经照着他们建造，但是今天我们开始照着神的话语去建造。

开始照着恢复神本来在教会当中原有的荣耀，神要在教会中，在耶稣基督里得着荣耀。怎么得着荣耀？就是透过

我们这种生活的方式。教会要成为这样一个典范教会，可以不断的把大家培养成人才，就算不是人才，都会成为人才。

这次我遇到一个姐妹叫 XL，她的孩子叫 FF，XL 对孩子一直有很多挂虑，来到教会以后挂虑就不断消失。现在我很有信心的说，FF 将来会成为一个很了不起的人，这个孩子很厉害，我曾经说过我 5 公里跑了 21 分钟，他 5 公里 15 分钟。15 分钟那是超快，相当于 2 小时 40 公里，那是马拉松的水准，很厉害。我们教会送给他一个跑步的运动衫。

我真的很感谢神，大家每个人都把自己的潜能释放出来。有什么东西都可以教，什么东西都可以学。

克服负面情绪是提升效率的关键

如果你里面带着负面的情绪，你什么都干不了。其实我一生当中遇到挑战的时候，也会有很多负面情绪。但是我不会有了这个负面情绪，就一直在那个情绪里面。我的感受很痛，很多时候就像人用刀扎我的心一样，我不是没血没肉的人，我常常流泪，我也跟神说真的很痛。

但是我不会活在里面，必须奔跑前面的天路，不管人们嘲笑还是怎么样，我要继续奔跑这条道路。我跟你一样，

都有负面情绪。其实有一些兄弟姐妹，他们负面的时候，我里面也跟着一起负面。我都很奇怪，你为什么一直这样，我对你也会有负面。你不但对我有负面，我对你也会有负面啊。

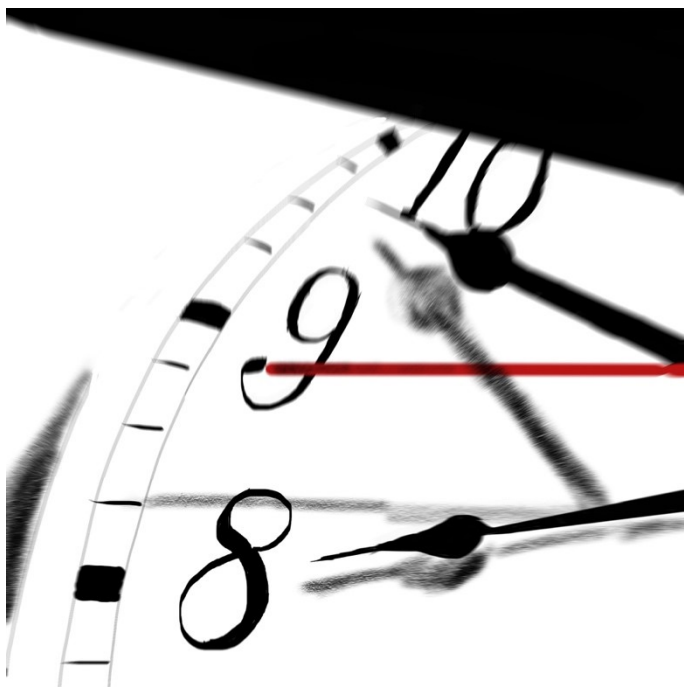
但是我会把里面的东西干掉，我继续不断地创新、不断提升、不断学习，不断开发自己的潜能，不断建立神荣耀的教会。那你呢？只会负面吗？真的要改啊！克服负面情绪，不要让它成为你生命中的主轴。让学习、效率、创新、观察力、活出丰盛成为你生命的主轴。

总结

我们的潜能无限，你有没有把你的潜能释放出来？如果你能把你的潜能释放出来，你就会让神因着你得荣耀。你腹中要流出活水的江河，你是活水不是死水，更不是苦毒的水，是要成为地上万国万民的祝福，一生不断提升自己，来荣耀我们的神。

然后我也鼓励你，真的知道为什么活着，真的知道你的命定是什么，然后我们一起建立神荣耀的教会。阿门！

活出丰盛·时间管理



你在世上的时间是非常有限的。任何一个有限的东西都需要管理。你的时间就是你的生命，你的生命就是你的时间。

前言

任何一个有限的东西都是要管理。今天的活出丰盛讲时间管理。一个不会管理时间的人，他就说我没时间，为啥没时间呢？很奇怪。怎么每个人都是 24 小时我就有时间你就没时间？因为时间没有被管理。如果一个人告诉你他没时间，就说明这个事对他不重要，他把他的时间放在了更重要的事上。那我在讲道的时候讲过时间管理，查经的时候也讲过时间管理。就在活出丰盛的节目里，我也讲了很多遍。今天我给你一个观念，这个观念就是时间和生命息息相关，也就是说每一分钟的时间都是你的生命。

你的生命到底是什么呢？你的生命就是时间。你没时间了，就没生命了。你在世上的时间是固定的，你的时间都用完了。问题是我们在世上的这一段至暂至轻的时间，对永恒力的事情，扮演着非常重要的角色。对永也就是说，你一定要知道，你在世上的时间是非常有限的。任何一个有限的东西都需要管理。那你一定要知道，这有限的东西叫做生命。你的时间就是你的生命，你的生命就是你的时间。你把你的时间都用来做什么？

很多人不会管理时间。那时间就瞎弄。我七月份回家乡的时候，同学聚会就在一起吃饭，坐在我正对面有一个人，这个人是我四十年没见的小学同学。我 1976 年小学毕业，再也没见过她。她说，JY 呐，我从做姑娘的时候就头

疼一直到现在。过去这七年，她爸爸妈妈瘫痪在床，她照顾他们七年累坏了。

我看着她，我灵里面就有一个感动：她一身的病。吃完饭以后我有一个感动，要抓了一下她的肩膀。跟她握手的时候，抓了一下她的肩膀。第二天她写了一封信给我，她对我说，你真神，我跟你吃饭的时候，我的肩膀疼的快要掉下来了，你一抓就好了。第二天还是好了。

我说，我当然很神，我是个神人。她就跟我说她这些年悲惨的经历。我就说你礼拜五过来我带你祷告把你里面这些头疼都带领你祷告好。好没好呢？有很大的进展，你说完全好也没有。但是有大幅度的好转，她从来没这么轻松过。我就说：“你能不能够按时聚会？”她说：“没时间。”

后来我发现每次同学聚会她都有时间，来教会的聚会她就没时间。很多人对时间的管理有一种混乱的状态。人一定要知道一辈子你的时间有多少。如果你活一百岁，你有 36500 天，36500 天这数不是很大。如果你活八十岁，大概不到三万天。也就是说人一辈子的时间是很少的，时间的观念一定要建立起来。你小的时候，你的时间是你唯一的资源。等你大了，你的时间会转换成金钱，产业，可以转变成其他的东西。你小的时候时间的使用就决定了你的未来。

在教会里咱们说教会的话，其实我不希望大家不晓得：我在教会里鼓励大家起来服侍，不是因为服侍了以后神那

里得到了什么或者我占到你什么便宜。是因为你把时间投在正确的地方，你这么投资的时候它的回报非常丰厚。

今天咱们要知道一件事情，如果你二十多岁，你的时间非常的宝贵。如果你十多岁，你的时间就更加的宝贵。我给大家算一笔账，随着时间的推移，你是从一个不太有价值的到一直有价值，是一个指数型的增长。如果你原始积累的过程当中，其实谨小慎微的一个差别，就会对未来的指数形成深远的影响。它的回报相当于有的人两到三倍，有的人是五倍，有的人是十倍之间的差别。只是小的时候一个细微的差别。

这么讲：一个人小学的时候不好好读书，他考了一个很差的中学，一个很差的中学又学习很坏，交很差的朋友，然后就出来。出来以后也考不进大学，就做工厂女工。一个月一千多块钱，两千多块钱，三千多块钱。那另外一个人，从小她就好好的学习，塑造自己的性格。然后小学的成绩就在上面。找一个很好的中学，然后考到一个好的大学，拿奖学金。毕业以后薪水又很高，因为他找工作很容易。

结果会怎么样呢？结果到了五十岁的时候，一个是穷光蛋，另外一个已经是财务自由的人。也就是说，是什么时候开始的呢？是从他小的时候，也就是说人小的时候一定要知道，对你的未来产生深远的影响，如果十岁的时候这一年顶以后的十年。二十岁的时候，一年顶三年。五十岁的时候，一年就顶一年。基本上他上去就该上去了！所

以管理你的时间，爱惜你的光阴就是管理你的生命。所以我们中国人讲一寸光阴一寸金。时间管理的基本概念一定要建起来。

时间管理基本概念之一：要知道该做什么不该做什么

时间管理的基本概念，第一就是要做什么和不做什么。做什么和不做什么是关键。我们当中肯定有一些人，小的时候他不学无术。整天就在看电视剧，或者整天不干正事，看言情小说，最后，越大越一事无成。时间管理就是要知道做什么和不做什么，其实不做什么更关键。

所以你要知道，做什么和不做什么是决定你未来的关键。今天你要是后悔的话就后悔做了些什么事，你用不着后悔你没做哪些事。有些小孩二十好几岁了还花爸爸妈妈的钱，他也纠结，人家岁数比他大不了多少的赚很多钱，他看着也着急。这跟什么有关系呢？与做什么不做什么有关系，这需要管理。看一个人聪明与否，看他把时间花在什么地方。刚才我给你讲的那个事，我让我那位同学来跟我信主，他以为我会得着什么吗？只不过我多一份去牧养的工作。

他不是说没有经历神，经历得还蛮多的，但没时间，那

他做了些什么呢？同学聚会、同学聚会、同学聚会……同学聚会几乎成了他生活的主轴。同学聚会每次 AA 制的话，每次花个几百块钱，我也不懂他是在干啥。做什么和不做什么代表了一个人的智慧和聪明，做什么都要知道回报是什么。今天你来到神面前信主，回报非常丰厚。

千万不要以为，牧师，我来到教会，我跟你一起建造荣耀的教会，我来帮你建造荣耀的教会。你要帮我的话就是多得恩典就好。我们来到神面前是在神面前得好处。只是得好处的方式与世上的人不一样，得神的好处是什么？就是要成为这个世代的祝福，最后得着的还是我们。

第一，决定做什么不做什么。今天，我们就来思考，过去这些年、这些月、这些日你做了些什么？然后你彻底地说，我不再做这件事。你说，牧师，我控制不住。别骗我！什么叫控制不住？什么叫控制得住？我从来不相信这事！控制不住就是不控制，不管理。所以，龙的灵的释放很不容易的，为什么不容易？因为你的心思意念跟它一样思考。你如果不跟它一样思考，很快就从里面走出来。你思考一下，做了一件事的回报是什么？

有一位姐妹，今年她烧了不少钱，大概有一百来万吧。如果五年前你用一百来万买套房子收租金，今天，你应该活得挺好的，就算是不工作也活得挺不错，因为我们人不知道该做什么不该做什么，我们就瞎做，瞎做的结果就是今天的纠结。

今天我教你，开始学习做一个聪明人，知道你的时间是你最宝贵的资源。如果你不去管理你的时间，你最宝贵的资源被消耗掉，最后你一事无成，那真是不好意思，最后你来到神面前，说：“为什么会这样？”神会说：“不好意思”。一个人要决定做什么或不做什么要看回报，如果这个事没有回报就别做。我举个例子：我们看到一些事就着急心痛难受纠结沮丧，有什么回报？什么回报也没有！就消耗时间而已。所以，如果魔鬼成功地让你纠结沮丧一天，就已吃掉了你一天的时间；成功地让你纠结沮丧一个月，就吃掉了你一个月的时间；如果成功地让你三年、五年纠结沮丧，然后你就学习逃避，那真的不是解决问题的办法。

有一个姐妹在朋友圈里写了一段话：睡觉就暂时忘记了纠结和沮丧。你忘了就没事了？你忘了，纠结和沮丧没忘了你！暂时的逃避不是解决问题的关键，关键还是要管理我们的时间，因为我们的时间非常宝贵。所以，弟兄姐妹都要学会做精明的人，别去整一些没用的事。比如说，我什么也不做，我睡觉，睡觉是解决不了问题的！所以，我们在时间的分配上要好好留意。有些人说，睡觉是一种解脱，我看吸毒更是一种解脱！那不解决问题呀！把时间用在哪，该做什么，不该做什么这更能解决实际问题。今天，各个区牧跟你们牧区的弟兄姐妹收一下汇报，你时间都干啥了？统计一下，做出个百分比来，哪个东西有多少回报。这是第一个时间管理的基本概念。

时间管理基本概念之二：做事的顺序

先做什么，后做什么学问大了！有一些人不知道先做什么后做什么效果是不一样的。比如说，咱们俩下棋，一个人赢了，一个人输了，为什么？因为我们走棋的顺序不一样，走棋的顺序决定了人的输和赢。今天，你在生活中有很多事情要做，你能不能排一个正确的顺序？这叫时间管理。排一个正确的顺序就是做最重要的，重要的和不重要的按照不同的顺序做。上个周和上上个周我讲的活出丰盛是：做什么？怎么做？什么时候做？做到什么程度？时间管理也是一样，你一定要决定做事的顺序。

有一个人做过一个实验，写在《七个好习惯》这本书里，如果大家愿意的话可以买来读。他做了一个什么实验呢？他有一些大一点的石子，还有一些小一点的石子，还有沙子，还有一杯水，他先把水倒进去，再把沙子倒进去，再把小石子倒进去，再把大一点的石子倒进去，放不进去了。后来，他反过来，先把大的石子放进去，再把小石子放进去，再把沙子放进去，再把水倒进去，全都放进去了。他做了这个实验以后，结果令人震惊！也就是说，你做事的顺序决定了事情的成败，这是时间管理非常重要的观念。

这样的时间管理就解决了一个问题：你都放进去了，什么事情也没有耽误，因为你放的顺序是对的。WJ 弟兄在搞物流的优化，优化就是时间的优化，将同样的资源，效

率倍增的整合。也就是说，我们的时间如何来使用，这里的学问非常大。一定要知道，做事的顺序非常的重要。优化就是时间的优化，因为时间是我们人生最重要的资源。

如何优化呢？开始先做最有回报的事情。有一本书《穷爸爸，富爸爸》，书中讲到了管理你的现金流，作工攒钱，用钱来赚钱。什么样的事情是最有回报的事情呢？发展、创造、提升你自己，投资在这些事情上。如果投资，要清楚有没有创造了什么，提升了什么，最大的回报是什么。开始思考，什么事情是能够提升你的价值，开始职业策划。投资在你个人的提升上。如果我们每天都提升一点点，将来我们的价值就很大。

教会中要求的汇报，录小视屏就是要你规划自己的时间，建造你的能力。我常常会思考我该怎么做。我有一个同事，需要考 MBA，听起来很诱人，我听说后也开始买一整套书学习。当他回国后，我也把读完了这些书。有一次我约他吃饭的时候，发现他对所学的知识回答的一塌糊涂，我算了一下他这个证书花了二十几万，当他回来时我已经从初级管理职员升迁至高级管理职员。最后算了一下，我还省了二十多万。

今天我很震惊的一件事情，我们中间的兄弟姐妹，需要把必须通过上课才能学习的恶习改掉。换句话说，我曾经带领 XY、PL 姐妹去考察其他教会，有位牧师说，在神学院里学习的都用不上，用得上的都没学。我不赞成在学校里

学习的模式，而是赞成在实践当中学习东西。

在实践当中学东西

那我的学习方法也非常简单，解决一个问题就学到了，解决两个问题就学更多，解决三个问题就学更多了……所以后来我出来，建立教会，我不得不说，我建立的教会比很多人建立的都好，不是老王婆卖瓜-----自卖自夸，我是说了一句良心话。

因为什么呢？因为我是一个不在学校里学如何建立教会，是在实践当中摸索，在实践当中不断的探讨、思考、观察这样学习的，我想这样的时间的投资，它的回报率非常的高。所以今天兄弟姐妹们开始学习，你说“牧师，我的学习能力不强”，学习能力不强也得从现在开始学习培养，把你的时间投入在提升你的学习能力上，不强你不在提升，你说你将来怎么办呢？你无论如何得提升！

也就是说一个人，他拿到一个 degree(学位)，拿到第一个学位，这一辈子就完事了，也就不用再进到学校里去了，因为有了一张文凭，可以走向社会。问你“有学位吗”，你说“我有”。管它什么学位，然后就开始扑腾，在现实中开始学习，你就得到最高的回报。

为什么你的能力在大幅度的提升？因为在学校你的能

力得不到大幅度的提升，所有的人在工作的场合，都会总结出这个规律，就是在学校里学的没有用。你就奇怪了，那在学校里学的没有用，人为什么还要去学校学习？我告诉你为什么，在学校里是为了训练你的学习能力，因为你走上职场，你还是不会学习，但是在学校里，你又不训练你的学习能力，训练你的听课能力，那就很悲哀了，非常的悲哀。

把时间投资在提升能力上

投资在发展、创造、提升能力这些事情上，如果你一直都投资在这些事情上，而且你投资的方法，就是你投入你的时间的方法，再不断的更新改造的话，你就会非常的棒。

但是有一点，投资在对未来有深远影响的东西上，今天我跟你讲，我们为什么推动每一个人经营小视频，经营自己的自媒体，对你的未来产生深远的影响，你不要以为我在瞎搞，弟兄姐妹们一定要开始学会投资自己的自媒体，那天 JX 搭出租车，他就跟那个司机聊天，其实那个司机是个业余网红，一年赚一百万。

这个东西为什么要这样呢？因为它对未来产生深远的影响，几乎会成为你的关键性的技能。那我们教会的全职同工，我都鼓励他们开始培养自己的信息管理能力，培养

他们的行政管理能力，那对你的未来产生很深远的影响。你说“牧师，我没有时间”，因为你把你所有的时间都投入在操作上了-----日常的操作，没有发展的操作，这个东西是一种咒诅，所以今天我们要开始学会，无论如何把时间挤出来。用来投资在发展、创造、提升。

我有的时候鼓励我们的弟兄姐妹，都起来服侍，尤其是牧养，为什么？因为这个投入非常值得，很多人不知道。有时候我非常感慨，甚至是遗憾，遗憾什么呢？就是他不知道这是宝贝，我老遗憾了，不会牧养也不学。

我就跟一些人讲，包括在职场上做管理的人，将来我们教会这些全职同工，你如果牧养非常厉害的话，你的管理是非常厉害的，你如果把职场的那个管理应用到教会当中，我告诉你，那不好使，失效。为什么？在教会中那个人要奉献、那个人要服侍、那个人要管理，我跟你说这是非常高端的能力，但你如果把工厂管理的能力用到教会里就是失效的。

我们当中 HM 姐妹，曾经管理一大群人，她说“HF 弟兄，为什么我把这个拿到教会当中不好使？”肯定不好使，因为那是一个很 low 的东西，但是如果你把教会的牧养应用到你工作的场所，绝对好使，信不信由你。

如果你的领导能力很差，我就教你，透过牧养训练你的领导力，就是因为你的领导力很差，所以你的牧养很差，而你的牧养差，你的领导力就很差，你到了工作岗位也是

个领导力很差的人。为什么不练呢？我都跟你说了，你把那个人练坏了，我只能说“神啊，不好意思”，我不会怪你啊，我怪过谁啊？是不是！但问题是，你有没有把你的时间用在这些提升、创造、发展上。

更多的参与到牧养当中

很多人笨啊，真的很笨，看着都急，一直不知道如何牧养。不是教会需要你牧养，是你需要牧养；不是神需要你，是你需要神；不是教会需要你，是你需要教会。这个观念都要建立起来，从日常操作当中出来，一定要知道能够在教会当中参与牧养！那是非常丰厚的回报。

XF 在教会当中不断的成长，她回去后就跟她家人谈这些，结果就把家人给震撼得不得了。所以今天弟兄姐妹一定要开始知道，你的时间该如何分配。整个教会一定会非常塑造人的能力。

我们要常常做计划，不但要做计划，还要做规划、还要做策划、还要做回顾、还要做思考、还要做调整。我知道很多人，没有时间做计划，没有时间做规划，也没有时间做回顾等等，每天就轱辘轱辘..... 最后轱辘到坑里了。所以弟兄姐妹，我们今天一定要不断的学习计划、规划、策划、回顾、思考，还有调整。这些时间值不值得？这些时

间不但值得，还是必要的！

为什么你做的不好，就是因为你不做这些东西，教会教导你，如何的去计划、规划和策划，我们每个拜五的事工领袖会议只谈一件事，就是策略，我们的策略是否到位？我们是否有更好的策略？我们不断的改进。为什么要这么做呢？因为我需要把我们的事工领袖都训练成有策划能力的人，他们如果能够策划、能够回顾、能够思考然后不断的调整，他的工作一定会非常的有效。

我们一定要养成这样的习惯。那么养成这样的习惯看什么？看你投入的那个能力是否打中了你要打的靶心，如果没打中靶心赶紧调整啊，很多人做事打不中靶心，很多人做事没有果效，很多人做事就是瞎整，你的时间是否值得花在这件事上。

在过去的一年，我们在教会的整个发展上，投入了大量的时间做策划。因为做策划，所以我们不断的提升，那你自己应该怎么样做策划呢？我想这个时间是值得的！

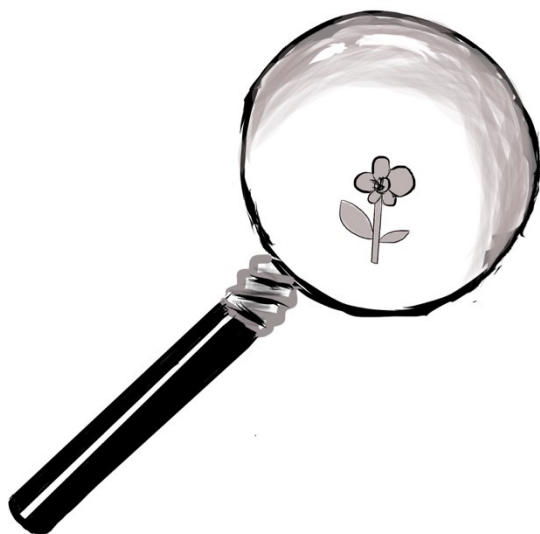
要养成用投资的眼光看时间管理

神要我们管理，管理地上的走兽，地上的一切，神造的都是交给我们管理，这管理其中就包括时间的管理，什么时候该做什么，哪有秋天撒种，春天收割的。所以我们

一定要明确一个观念，就是到什么时候做什么事，这就是管理。跟投资一样，如果你不好好管理你的钱财，你的钱财会不翼而飞，你想的好，但是结果不好，为什么？因为你不会管理。一定要学会，神要求我们管理。

在我们教会当中的这些全职同工，我是有这样的一个期盼，就是将来有一些管理人员，来到我们教会，你仍然能够牧养。因为你不是那么老土的人，只会查《圣经》，然后什么也不知道，那是不行的。

活出丰盛·培养观察力



《圣经》里的属灵原则：你看到的才是你的，你看不到根本就不是你的。

观察力这个事情非常有意思。有的人眼睛能看到问题，有的人眼睛却什么都看不到。有一个老头快要死了，在他死之前，把他三个儿子叫到床边，说：“你们三个人每人骑一匹马，到我的庄园里跑一圈回来。”三个儿子回来后，老头就问他们：“老大，你看见什么了？”老大说：“我天天看，就那些东西，有什么好看的。”老二说：“我也是只看到了那点什么东西，没什么好看的。”老三说：“我看到了那边有一片树林，那边有一片水塘。老爸，其实我觉得那片树林将来可以做木厂，那个水塘可以养鱼。这个地方可以这样改变，这样改建。”然后老头说：“好，我要死了，这个庄园都是你的了。”其他两个儿子就问：“为什么我们没有？”老头说：“你们什么都没看见，就什么也没有！”

眼睛看到的東西重要

虽然这只是个故事，但却代表了一个观念，就是要调整我们自己。今天我们一定要知道，你眼睛看到的東西很重要。举个例子，我们教会门口那里有个书架，上面的书挺乱的。那天我从外面回来一看，就说：“这书架谁整的？整的这么干净，规规矩矩的。”原来是 JN 姐妹整理的。我就很感动。在向 JN 道谢的时候，我就问她：“你怎么想起来整理书架呢？”

JN 姐妹就说：“当时看外面书架的时候就觉得很乱，就想收拾一下。”

我觉得很惊讶，整天来教会的有很多弟兄姐妹，他们也走来走去路过那个书架，却都没管、没当回事。我就再问 JN：“你怎么能看得到呢？”她说：“因为一看就看到了。我自己家也是挺干净的，随时就收拾一下。”一看就看到了？这是天生的观察力吧？那要没看到的人呢？

今天咱们就试着挑战大家一下：请你现在就想一下，在你的家里、工作、生活、教会中，你看到了什么？有的弟兄姐妹看周围，就会去归整，把自己的空间收拾干净。而有一些人看到乱遭遭的东西，却什么都不管，什么都看不到。

JY 姐妹：“确实如此，我们公司里很多都是，很多人就在那走来走去，其实顺手都可以归整好，但是看不见。我年龄大了就常常看到了，我做工都是为神而做。所以常常我一来，环境就干净些。”

现在请大家想一想，你现在的生活中有什么东西是以前没注意，现在注意到了。眼力是需要训练的。今天我想整理书架，然后把家里归整好，我想这都是人操练自己眼力的关键。咱们就说今天你从家里来教会，这一路你看到了什么？咱们今天坐在这个虚拟的舞台，会有这样的结果，是因为眼睛看到了，它才有的，你眼睛看不到就一直坐在那里。

你看不到的东西不可能得着

所以今天我们就说一下你们都看到了什么？比如你个人身上的进步都是。你看不到的东西你不可能得着的。

WH 姐妹分享：“我们公司食堂，如果你点了一碗面，你稍微走开一下，那碗面他就给别人了，就要多等十几分钟。刚开始我遇到这种情况，觉得怎么会让我白白多等了十几分钟，后来发现那个阿姨是完全不记人的面孔，点完餐之后如果这个点餐人离开一下，再来下一个人点面，她就会把这碗面直接给下一个人，所以就很混乱。后来我观察了几天，发现很多人都遇到了和我一样的问题，我就跟那个阿姨提了下建议，说：‘阿姨，我们来点餐的时候，可不可以给每个人排一个号，这样就避免混乱。’”

其实，这样的问题是餐饮服务中常见的问题，排号，按照号码来提醒客人取餐是一个不错的方法。

亚丽分享：“我在宿舍，水池特别特别脏，或说垃圾桶已经装满快溢出来了，然后也没有人去擦洗、去换，这种情况下，我就去打扫，但是长时间这样，其他室友就看不到。于是，我就立一个宿规，让每一个人签字，贴在门上，然后大家都开始养成习惯去做。

“我们在公司的时候也是，旁边就有一个桶装水，没水的时候，公司的同事都不肯换，男生也不肯换，都是女生换。”

做了这些事情，你觉得自己少一块肉没有？没有。这真的是顺手做的事情，也就是几分钟，几秒钟，你就可以去做。

YX 姐妹分享：“我在平时工作当中，我会看见有些人非常有眼力，很会做事情。我有一个同事特别会来事，大家都有点嫉妒的感觉。我喜欢会来事的人，然后我让他跟我一个办公室。我一个人在屋子里天天还要自己擦地，他来我办公室，天天把地板擦的很好，收拾的很干净。但是有的人就没有眼力，要做什么事都不知道。”

有眼力、会做事的人，大家都喜欢。

如何训练眼力？

接下来我要问一个问题：眼力能不能训练？能否训练？怎么训练？-----肯定可以。眼力是可以后天培养的。

JN 姐妹：“其实我小的时候，语文老师经常说我眼力不好，很多事情都看不出来。我从小学开始，我的语文老师，她就教我多观察。当我比较懂事一点的时候，有一次我爸爸给我讲了一件事情，他下面的员工做什么，他都看的到，比如说一个垃圾桶，上面已经满了垃圾，但还是会有员工一直往上丢垃圾，没有人管。但是他也看到每次都有一個员工把这些垃圾都倒出去了。”

其实，不是你的事情而你却做了，那才真的就是算一个好员工。垃圾桶满了，他看不见吗？其实他看得见，只是他觉得这不是他的事情，和他不相干。这就是“眼睛不是瞎子，心思是瞎子”。

那今天我们要怎样训练我们的眼力呢？

KX 姐妹分享：“我有个姐姐，她什么事情都不做。她的衣服、鞋子等全部都堆在洗手池那里，但她什么也不管。我就觉得摆在那里真的太恶心了，我就去把它洗了，后来我经常给我姐姐说，你一定要洗，可是她也没改过来。到了大学的时候，她就开始改了，因为到大学之后，就没人帮她去这些事情。上一次回去，就发现她的这些习惯变好了。习惯是都能改的。”

眼力，也叫做眼里看到的问题，这是一步一步练出来的。你们都是独生子女，独生子女在家里都是娇生惯养，但是有的人他就学习看得到事情；有的人就看不到事情。

LY 姐妹分享：“前一阵子，让牧师帮我写一份工作的评估报告。当时牧师提到，在公司里面，不该你做，但是你却做的事情，要做总结。当时我想好像没有什么不该我做，但是我去做的。当牧师帮我提出这点之后，我就去特别的留意哪些事情是在我工作以外，本来不该我做，但是我去做的。当我去留意这些事情的时候，就会发现其实我多做了很多。做这些事情觉得在性格、工作能力、还有自己的表现上都会有提升，也是一个累积的过程。”

我觉得我们可以去改变这个观察力的习惯。其实 LY 姐妹就在这个地方开始去落实，这就证明一件事情：什么东西都可以训练。问题是训练了以后你会不会养成这种习惯？我有一个习惯，我很难忍受混乱，所以我眼睛总是在看，发现这有一个问题，回头我就拿起我的电钻，然后把东西挂好，弄规矩，什么事也没耽误。

XF 姐妹分享：“我是做服装行业的，陈列跟我们的销售有紧密的关系。比如你陈列的好，客人看得到，销售业绩就会上去。当我在接收这一家店的时候，我来的时候，我就会观察这个店里的陈列、员工的状态，包括场面的架构，然后找出问题，到底是怎么一回事情。当我在观察的过程当中，比如一些陈列，明明有些有花纹的衣服，真的是很好看，但是员工就会把它给折起来，然后放到很高的架子上，客人碰都碰不到。所以当我看到这样的事情的时候，我就把它和其他的衣服换下位置，把它拿下来挂在最显眼的地方。所以经常就这样换了以后我的业绩就会上去，我的产品就会卖的特别快。”

为什么 XF 姐妹是 Top sales？因为她发现了问题，透过她的观察立刻去解决，这样对工作很有帮助。比如仓库，她也会重新去观察，为什么她的员工进去拿货会花很多的时间都找不到？所以她会重新再去调整，比如平时卖的最多的，客人最会买的裤子或者是衬衫，她肯定会在仓库里调整位置，把裤子或是衬衫放进靠进门的地方，这样子员

工一推开门的时候就直接可以去拿他们所要的东西。这就是在她工作上训练出来的，看到问题然后思考，然后解决。

凡你所看见的一切地，我都要赐给你和你的后裔，直到永远。（《创世记》13:15）

我觉得在《圣经》里面有一个描述，这个描述带出了一个属灵的原则：你看到的才是你的，你看不到根本就不是你的。如果看见的全是好的，你就全得着好的；如果你看到的都是不好的，你得着的都是不好的。

人的眼光非常的重要。前几天，HF 弟兄在服侍一个姐妹，眼睛又红又肿，非常辛苦。她来找 HF 弟兄服侍，HF 弟兄就说：“你眼睛看到的都是不好的，所以你眼睛肿了。你能不能改变你的心思意念？”她说：“好，我改变我的心思意念。”祷告一下子眼睛就恢复了正常。也就是说在整个属灵的原则里面，实际上你眼睛看到的都是你的。如果你看到的是好的，那就是你的；你看到的是不好的，也是你的。比如说像一个员工，看到一个垃圾桶满了：“怎么那么讨厌，也没人倒。”你看到什么？看到不好的。另外一个员工来了，“唉呀，打扫卫生的应该没看到，或者是她在忙别的。”收拾收拾把它清理了，放一个干净的袋，然后开始做工。看到这个垃圾桶满和不满，或者像 XF 姐妹讲得，看到衣服的摆设，合乎销售的观念，还是不合乎销售的观念，全在你的眼光里。

作为一个牧师，我很需要我们的区牧和小组长看到你

所牧养的羊，他们生命当中哪个地方是他的增长点。我需要你去观察。因为我自己去观察的时候，我就发现每个人都有他的增长点，或者是这个月是这个增长点，下个月给他换个增长点，因为人的生命的关键，在乎成长。如果你看不到，你怎么牧养啊？所以你要学习观察。千万不要以为你不观察，或者是你看不见，你就没有事情。你看不见的你什么也得不到，看不见比看到不好的还好一点。

如果看得见都是好的、都是机会的话你就厉害了。为什么一个人做到五十岁，还是那个样子？因为他眼睛看不到。一个人做到五十岁，他可以一路升职，他是其他同事在十几年前是他薪水的三倍、五倍，你要不要？有的人看到的是薪水，有的人看到的是机会。像有一些人他就把薪水的结构了解得非常清楚。但是他却得不着，他得不着薪水。因为他看到的那个东西不是创造价值的东西。

我想如果你眼睛看到的那个东西是种子，它就会长。如果你眼睛看到的是面包，那面包吃了就没了。所以我们今天一定要训练自己，训练我们教会的弟兄姐妹，有这种眼力。如何训练人的眼力？我总结出七个原则。

原则一：看到的都是好的

这是训练你的眼力的开始，看到的都是好的。我问你：“经济危机你看到什么了？”“唉呀，经济危机了，完了，完了，完了”。你看到什么了？经济危机是转机。如果你有一个不好的老板，你看到什么？你就在他身上学功课，是不是，然后你就记录下来。如果你做老板，你应该怎么做？你就不会犯他犯的那些错误。是不是你得着了？你得着了。如果看到一个不好的老板，只会不停的抱怨，那你就什么也没得着，你看到的是不好的，你得着的就是不好的。将来你做老板的时候跟他一样。

如果你有一个不好的小组长，或者不好的牧养的领袖，你看到的是什么？当你看到一个不好的领袖，你能不能够跟他配搭。如果跟一个好的领袖配搭会怎么样？会更好；如果一个不好领袖你尚且能够跟他配搭，就证明你里面的能力是非常的强。所以你要想练观察力，不要练该隐的观察力，听明白了吗？该隐也有观察力，但那个观察力是没有用的。他观察到的都是人要杀他，那很惨。所以观察力要观察到什么呢？是能够转化你生命成长的动力！遇到的任何不好的事情，如果能成为你生命成长的动力，那就是好的。

约瑟去做奴隶的时候，他看到什么？他看到神的应许，他看到神会预先差派他到埃及，好成为他家族的拯救，那

必须有信心。如果你看到都是好的，我告诉你，这是最重要的原则之一，就是从观察力的开始。大家有没有养成做笔记的习惯？养成做笔记的习惯，观察的东西立刻写上，然后反思，然后开始怎么做。当你看到空虚混沌、渊面黑暗及其混乱的一个场面的时候，你看到什么？看到的是机会。

所有销售课程都会讲到这件事，一个销售员，他的能力就在于他能观察到他的销售点和卖点。英国和美国的一个鞋厂各派了一个销售员到了毛里求斯的一个小岛上，结果英国的销售员看到这个地方的人都不穿鞋，就写了一封信给英国的公司说：“这个地方都不穿鞋，所以我们的鞋不可能在这里有市场。”美国的销售员写了一封信给他的公司，说：“这个地方人都不穿鞋，如果我们占领这个市场，这个市场的潜力非常大。”后来美国的销售员送了一双鞋给了那个酋长，酋长一穿上那双鞋，整个岛上的人都觉得穿鞋好，后来穿鞋成了时髦。

我读大学的那个年代，如果你手里拿一瓶可口可乐在喝，你喝的就是美国，那很有形象的。但是你就会知道这是机会。所以今天在中国有很多做饮料是最赚钱的。来到新加坡，所有的咖啡店和食阁里面卖饮料的都是那个店的老板，食阁店的老板自己卖饮料，为什么？因为卖饮料最赚钱。

眼力训练一定要知道从渊面黑暗、空虚混沌开始。你进到那个地方看到很多东西很混乱，你第一个想到的就是谁

弄的这么乱，你没有机会；第二个你看到的如果说是，这地方这么乱，你就开始揣摩和思考我怎么把这地方弄干净。咱们教会走到今天，是怎么走过来的？是每天进步一点点走过来的，也就是说这种软实力你是复制不了的，任何人都可学，但是他没有办法复制，为什么没办法复制，因为这是一步一步走上来的。如果你要能够走到建立一个这样的教会，必须是从眼睛开始改变。

在教会早期空虚混沌的状况，我看到的是机会，看到的是神荣耀的教会。我就一天改变一点，一天改变一点。大家可以看到舞台上的鼓和舞台上的琴，这是不久之前换的。为什么换？我就看到那个东西不太对劲，很多人不一定看得到啊。我把我们的鼓卖了，HF 弟兄还问我：“谁买的呀，这么笨。”我买的时候，不到一千块，我卖六百，我用了好多年。那为什么呢？眼力、眼光，你真的要训练。你看到的什么东西是什么？就决定了什么。

今天我告诉大家，我最近看到了一个什么东西？我前一段时间，我脑子里犯混，我一想这么多全职员工进来了，教会得有钱啊，你说这心思意念进来以后多恐怖啊！我在短短的时段时间我就醒悟过来了，施比受更为有福。如果我眼睛看到的是钱，我就麻烦了，钱就不会在再来；如果我眼睛看到的是我要成为地上万国万民的祝福，那钱不是问题，你信不信。我立刻就把我网站上的“网店商品”篇改成“赠品”。我们这里有很多免费的东西，都送。我们祝福

你，没问题。

今天我们的思维理念一定要改。我问你，谷歌怎么赚钱？他的东西都是免费使用，百度、腾讯怎么赚钱？腾讯群视频收费一段时间后，就不收费了，你知道为什么吗？我问你：“教会会不会富有？”教会一定会富有。那教会怎么赚钱？都是免费的，教会怎么会富有，这是人的头脑里不知道，教会是释放祝福的地方。你的眼光，你看到的是什么？直到今天，很多人都没有百度和谷歌的眼光。听明白了吗？你看到的都是好的，这是第一点。

原则二：站得高一点，看得远一点

我告诉你，人最看重的东西就是看很短。你倒垃圾桶和不倒垃圾桶有什么分别？但是如果你看的再远一点，就不一样啦。你站的高一点，你看得远一点。神把亚伯拉罕带到户外，让他抬头看星星，星星看的远不远？看得老远了。你如果看得不够远，你就不可能有观察力，目光短浅的人不叫观察力，听明白了吗？那为什么我开始不断的在教会当中每天改进一点，改进到今天，我看的远。如果你们相信永恒的话，我一直看到永恒的里面。我看见的是什么？我看见的是神把荣耀的冠冕戴在我头上，我渴慕的是这个。所以神让亚伯拉罕站在那个地方前后左右观看，看

到的都是他的，然后还让他抬头望天，看到的天上的星星，然后他说：“你的子孙如同天上的星星这样多。”哇，真的是不得了！

你看得多远就决定了你观察力的强弱。如果你能够一眼看下去，看到的是股市的未来，你会穷吗？你不会穷。问题就是你有没有那个眼力，当年微软好几十年前，比尔盖茨在创业的时候，他就给公司的员工发股票。他公司里面有一个打扫卫生的老太太，她就随便收了点股票，没多少年以后成了百万富翁。那有一些人他就没有那个眼力，觉得微软没有 IBM 强，就去了 IBM，后来到了 IBM 到现在好几十年过去了，还是那个样子。没有眼力啊，看的不够远。

如果谷歌刚刚开始的时候，你就投资他的股票，今天赚多少了？一百倍呀！阿里巴巴十八年前，如果你投资他，那今天你厉害了。大家仔细看，你们投资的眼光不错，你们愿意把你们的生命投资在神的国度上，透过我们这样一间教会去建造，我凭着信心说，你是有眼力的。

看得远一点，站的高一点。那有一些人真的是很 LOW，你看他计较的那些事，我看到一些人，真的是很可悲。他们那种鼠目寸光的状态，他计较的是什么？他计较就是眼前。前几天，我服侍了我们其中的一个姐妹，她说：“牧师，我老公有一人要给他一份工作，我不知道怎么做决定？”我说：“姐妹啊，你老公就算了吧，因为他是个没眼光的人，那你能不能变成一个有眼光的人，成为家里的顶梁柱？如

果你成为家里的顶梁柱，你的孩子也会因你蒙福。”问题是她老公不知道，一整闲的没事就给她退群。

所以今天我鼓励我们当中的弟兄姐妹，你自己无论如何要做一个有眼光的人，不用指望别人有眼光。你自己有眼光，你就成为你家里的顶梁柱啊。如果 LY 姐妹在咱们教会当中这么训练，继续走下去，会怎么样？KX 姐妹在我们当中这么训练走下去会怎样？很厉害了，不得了！所以咱们今天能不能够站的高一点看的远一点。一眼看出去十年二十年，然后你朝着你的目标直跑。我对建立教会绝对有这个信心。

我现在脑子里在思考，如何训练人的学习能力？如何训练人的工作能力？你没有工作能力，来到我们当中工作能力倍增，没有学习能力，学习能力在我们当中倍增。你想这教会多厉害啊！那将来我们教会所做的一切都是天然的传福音的教会。昨天 CW 弟兄跟我说，他爸爸是一个学校的校长，他在探索学习能力培养方面，就跟他爸爸一起探讨。他爸爸很喜欢跟他分享，他就成天然的传福音。因为我们做很多这样的事，我们教孩子怎么做孩子；教孩子妈妈怎么做孩子妈妈，教孩子妈妈怎么有眼光，孩子怎么有眼光，你想这些人将来还得了吗？这不得了！站的高一点，看得远一点。

原则三：看得透一点

什么叫看的透一点？不要看表面，看本质。从现象到本质这是非常的重要，原则一是从混乱看到机会；原则二是从现在看到将来；原则三是从现象看到本质，要看透一点。如果你看东西看不到本质是不行的。如果你看不到本质你学习要看到学习的本质，工作要看到工作的本质，连倒垃圾都要看到倒垃圾的本质。人活着就要看人活着的本质。教会是干什么的？教会是把人活着的本质都看明白了，你想你能活的不好吗？没有任何人，没有任何事情，可以改变神在你生命中的计划，这就是我们在《圣经》里面一而再，再而三所学习到的东西。

看本质，你知道《圣经》怎么说？属灵的人看透万事，却没有一人能看透他（《哥林多前书》2:15）。所以这个看透事情，一定要站在属灵的高度来看。如果说你把这个人活得好这件事（比如性格塑造）看透了，不是倒垃圾的事解决了问题，是他骨子里有一种性格，他知道做了这件事，他在干什么，他看到本质了。

我曾经培养过一个小伙子，后来他老婆逼迫他，就不信主了，回国了。他来到我们当中的时候一个月赚一千八百，其实很惨的一种状态。小伙子很有意思，来了以后在教会里受教导，他也很受教：每天早上早早到了公司，打扫卫生。突然间有一天他老板改变薪水的结构。什么叫薪

水的结构呢？就是看你干的活多和少，每一个活有一个标签，这是三个小时的活，这是五个小时的活，这是十个小时的活贴标签。你干多少给你多少钱，结果他一个人一个月干了三个月的活，别人一个月干一个月的活，因为他干活干得那么快。其他人没搞明白状况，就觉得他早上来扫地可以带来业绩，都抢着扫地，他不扫了，他去检查他们扫的怎么样。业绩会涨吗？不会，因为扫地不是关键，扫地只是一个现象。你得抓住里面的本质。为什么呢？因为他有一种施比受更为有福的这种观念（《使徒行传》20:35），所以神祝福他，他就拿到别人三倍的薪水。所以这种状况很多人搞不清楚。

比如 LL 姐妹，她的收入也高，有的人他看不清楚这个表象，你不要以为她深夜起来服侍她吃亏，吃亏了吗？没吃亏，我也没看到她身体垮掉。所以必须从表面的东西，现象看到本质，那才叫观察力，那现象到本质你必须用脑子想啊，你脑袋不会想那老惨了。

原则四：看得清楚一点

我在服侍的过程中有一个观念，就是从模糊到清楚。观察力你得花时间啊，咱们就这个摄影棚，今天我们看到都很好，看着很舒服，这从哪儿来的呢？从一个模糊的概念，

然后到一个清晰的概念，这是观察力的本质。看得清楚一点，一个荣耀教会的异象都是模模糊糊开始的。

你知道我们读先知书最困扰的地方是什么？那些先知看到的東西全都是东一片，西一片然后就写下来了，都是模模糊糊，两千多年前看两千多前后，或者四千年前的亚伯拉罕看今天，怎么看？模模糊糊的。就是老约翰写的《启示录》，他看得是模模糊糊的东西，他不知道，他看到的是什么呢？看到有一个像火把，尾巴上着着火，然后从空中掉下来，从空中掉下来以后，地上发生爆炸，像火球一样，那是什么？那是原子弹啊。

我想从模糊到清楚，你不要在模模糊糊的时候就放弃。你在模模糊糊的时候就放弃，最后就什么也没有。其实一个模糊的东西，到一个清楚的东西是个过程。当你看到一个模模糊糊的东西，你就挖掘挖掘。我最早在研究职业策划像我训练 TX 弟兄写简历，那都是我投入了大量的时间和精力，研究出来的。那个时候这个东西很模糊，我搞不清楚职业策划到底是怎么回事，当时就很费劲，我就一点一点积累，后来越来越清楚，原来是这样。你让我闭着眼睛说职业策划是怎么回事，我都给你说的清清楚楚。所以从模糊到清楚这叫观察力，这观察力是一步一步增长的。

所以今天咱们弟兄姐妹，看得模糊的时候不要害怕，要锻炼自己的观察力，这是需要时间去养成习惯的。比如像咱们教会这么一小块地方，我花了很多力气。那个控制

台我就琢磨了很久，那些东西怎么弄，都是观察力的表现。你比如说我们有那个鼓，我得需要个架子啊，那个架子怎么来的？不是飞来的，不是从天上掉下来的。在我的印象当中，我就在那想，如果我自己要设计一个架子，它应该是什么样的呢？我边想边溜达，突然发现一间店卖一个东西，其实那个东西根本不是给鼓用的。这个东西如果我买回来装上去效果非常好。买回来装上去后效果真的非常好。就从模糊到清楚。这类的观念其实相当的多。上个礼拜我讲的创新，创新就需要观察力。

原则五：多传承一点

多传承一点，别光自己在那闭门造车。多传承一点，就叫做从别人到自己，别人已经观察好的你还用整吗？多传承一点。比如说，读书。CW 弟兄最近整了一篇文章做你能做的题，就越学越好。他是人家总结出一个学习的经验，从别人身上观察很重要。比如，上学的时候，我老师在前面黑板上写粉笔字，他在上面写，我在下面描。我一开始描的可难看了，但是今天我不觉得我的字难看。你知道我有一个什么能力吗？就是那白纸没有格，我写的字就跟有格一样直。那怎么来的，从别人学的。有人说有格没格没关系，写出来的都不在格里。这观念一定要记住心里，有

多少东西是你自己开创的，其实是很少，一定要传承。你小学学的，你中学学的，你跟大家学的，都是人家整完的，你学的。其实这个世界你能把别人整的都学会了，你就很厉害了。

所以传承不是传承一小点，是传承一大点。从别人身上开始观察，别人身上有什么。你知道从别人身上传承这个东西，最好的办法是什么吗？最好的办法是读书。当你读书的时候，实际上是你在从那个人身上学习。你不消耗那个人的资源，你竟然能学到那个人身上的东西，这就是一本万利。其实花十几块钱，二十几块钱买本书划算。买了以后就好好读。

我自己从雷克·乔纳的身上，我在学习的过程当中我发现，观察他们所做的这些事情，特别的有用，特别重要。所以今天我想我们一定要去学会传承，一个学不会传承的人非常的可悲。我也稍微夸口一下，我们当中的这些二十几岁的，他如果能把我的都传承下去，那他会非常厉害。比如，LY 姐妹，她要去交一个她的报告。她的报告我教她怎么写，和她自己瞎整，那简直差太远了。她自己整的东西，没有一个思路。我写了这么多年的报告，我把这么多年的经验传承给她那还得了。

所以今天咱们一定要学会这个观察力是从别人那传下来的。他这么观察，咱们也这么观察。神的眼光怎样，你的眼光也怎样。那就不得了啊！与神同行的观察，就是与

神有同样的眼光，与神有同样的心思意念。像我们今天要改一个人的心思意念可难了。为什么呢？因为他总觉得他自己的那套最好，他就是世界最选进的水平。你不能说他，你说他的话那太伤他自尊心了。这得多笨！

所以今天咱们开始，多传承这些。我巴不得把我所拥有的都传承给我们的弟兄姐妹。尤其是观察的能力，观察的能力非常的重要，多学习，多传承。

原则六：多做一点

眼睛看，常常看走眼。有一个人他写了十行的程序，出现了二十多个 BUG。那十行的程序他调了一个多月，为什么？他老不做，所以做也来都是错的。写东西就是这样你一定是从摸索到看见，你不摸索，你不可能产生看见。什么叫做看见，英文有一个字，叫做 see、look 这都不是最好的。什么叫观察力，insight，你洞察到里面的那个东西。里面的那个东西一定是从摸索到看见，什么叫做摸索？做。我们这个摄影棚我摸索了很久，直到今天我还有些问题没解决，但解决这些问题，还需要很多摸索。

一个人一拍脑袋，程序应该这样写，然后就照着他拍脑袋拍出来的去写，写完以后肯定不是那么回事。因为想是一回事，做出来是另外一回事。你拍脑袋一想，飞机应

该是这么造，结果你造出来的能飞才怪。因为中国人经过几十年的科学研究，不断的失败，不知道摔了多少架飞机，不断的科研，才做到今天。咱们不要说别的，就打扫卫生这事，你不做，你是不可能有什么观察力的。你观察，觉得这个东西应该这么做，你就做个试试，你做了以后，你才知道是行还是不行。

我为什么把雷克·乔纳的东西推到这么高的位置，他的东西，我拿来实践了以后非常棒，所以这叫多做一点。你实践了以后在摸索当中看见，就会从错误当中学习。写一个程序有 BUG，不要紧，是因为你没搞明白。比如做老师，PL 姐妹一开始做老师做的焦头烂额的，学生就是搞不定，那她现在成优秀老师了。后来我就问 PL 姐妹，你有什么资料可以学，她就看了个很有名的老师叫做魏书生写的一本书，然后她就照着他写的去摸索。摸索摸索知道做老师应该这么做，这就叫做 insight，你就有观察力。

不断提升，你站在不同的高度看东西是不一样的。做销售也是一样，做个店长，你就不断观察然后不断摸索，就知道这个东西是这样。我们做网络营销，教会也需要营销，教会不营销，别人怎么知道。酒香不怕巷子深，那个年代已经过去了，那是穷日子年代。现在的世代，你要是在淘宝上找一个产品，那是几十家、几百家都有。多做一点，摸索当中去学习才能够有观察力。

原则七：多渴慕一点

原则一和原则七是最重要的两个原则。原则一是看到的都是好的。原则七叫做渴慕，多渴慕一点，你不渴慕你什么也得不到。你不渴慕你怎么能得着观察力，不可能得着。

渴慕什么呢？渴慕成长。耶稣为什么用比喻，因为给渴慕的人讲渴慕的人就去探索，这比喻是这个意思（《马太福音》13:10-15）。比如耶稣说天国好比人撒网，一网拉上来把好的挑到器具里，把不好的丢掉（《马太福音》13:47-48），这是什么意思？然后你就慢慢揣摩了解，原来建立教会是把好的留在教会里，不好的丢掉。所以就开始学，开始有观察力了，观察到是这样。所以多渴慕一点叫做什么呢？从里面到外面，你是从里面开始所以这里面要改的话，这东西都改了。改变是从哪里来？从心里改变，心里不改变那真的是麻烦。

总结

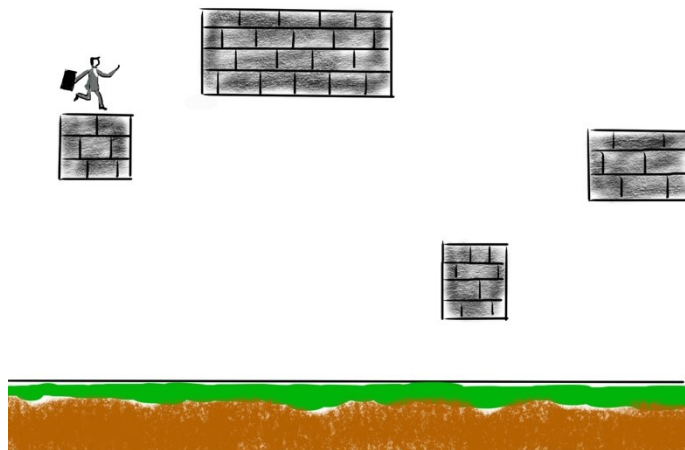
第一点看到的都是好的，这是观察力的开始；第二点站的高一点，看得远一点；第三看的透一点；第四看的清楚一点；第五传承一点；第六多做一点；第七多渴慕一点。

你渴慕多少就得着多少。这就是观察力的本质。

为什么眼睛这么重要？透过人的眼神你可以看到他属灵的状况。眼睛是心灵的窗口，你看那个人的眼神，你就知道。我看到一些弟兄姐妹他释放的结果，其实他不用告诉我，我看他眼神的反应我就知道。目光发散的人都是有死亡的灵；目光很亮、很聚焦，聚焦聚的很好的人都是灵里非常清楚的人。所以你会慢慢开始看，眼睛是心灵的窗口。

如果培养你的观察力，就开始培养老鹰一般的眼光，然后凭着信心看到未来。老鹰一般的眼光那就是老鹰的眼光，你麻雀的眼光就是麻雀的眼光。所以陈胜吴广说：“燕雀焉知鸿鹄之志哉。”洞察力、观察力是从一个人的志向开始的。你里面开始有那种老鹰一般的渴望，飞得高，看得远，看得准。老鹰的眼睛特别的锐利，在空中几百米的高度，上千米的高度，如果地上有一只老鼠，它立刻锁定目标，一个猛子扎下来，老鼠就进到老鹰肚子里了。这就是老鹰，老鹰非常的厉害，那个眼光非常的锐利，非常的敏锐。所以说在雷克·乔纳书里把老鹰描述成是先知，老鹰是有先知的恩赐（《末日决战》1章）。眼睛看得非常的远。所以今天弟兄姐妹，开始恢复你里面的信心，因为你是神的儿女，你就要拥有老鹰一般的眼光。神的儿女，看得远看得高，看得深，看得清楚，看得都是事物的本质。

活出丰盛·遇见工作中的机会



工作中的升迁或是降职，在乎一个人头脑的看法。如果这个人的头脑里装的东西不对，头脑里装错了东西，这个人基本上不太可能升迁。

今天我就想问大家一个问题？你是不是希望明年的职位比今年高，后年的职位比明年的高，职位不断地上升，这是每个人都希望的。但是有一些人，他不希望职位上升，他希望薪水不断地提升。那薪水怎么才能够提升呢？还是因为你的职位上升，也就是说不同的岗位有不同的价值。如果你做过管理都会知道，这个岗位值多少钱？超过这个价钱人们就会觉得不值得，因为这个工作不需要这么贵的人。工作会不会取决于一个人里面的整个逻辑体系呢？

为什么今天我要讲这样一个题目？我要把你里面的逻辑体系彻底的调整过来。你里面那个逻辑体系不搞对，是非常害人的。有一些人做一份工作，职位不断地往上升，有些人越做职位就越低。也就是说你会发现人一定要往上走，如果把一个人从高位的位置降下来，这将是一件非常要命的事情。

我曾经认识过一个人，他爸爸是高官，因为政治斗争的原故，又被赶下来了，还好没有坐牢，牵扯到整个政治斗争当中。他被赶下来之后，这位高官受到了很沉重的打击就来到了新加坡，我这个朋友他知道我经常跟人家分享福音，邀请我去他家，给他爸爸讲讲福音。我见到他爸爸的时候，其实他爸爸有点精神状态不太正常，一直在那里说：“为什么会这样？为什么会这样？”已经进到一种不正常的状态。人们会有一种习惯，喜欢往上走，不喜欢往下走，往下走是很痛苦的。那么往上走的路，尤其是工作中

的升迁，在那里呢？

其实工作中的升迁或是降职在乎一个人头脑的看法。如果这个人的头脑里装的东西不对，头脑里装错了东西，这个人基本上不太可能升迁。在工作岗位上我是一个不断升迁的人，以前有个比我的级别还高的人，做着做着做到跟我做平级，做成我的下属，他做成我的下属以后，他的薪水被我给停住了。他就来找我，说：“老板，你是不是因为我那个时候跟你做同事的时候，得罪了你，是不是我在你下面工作的时候我的薪水永远不会涨？”我说：“这个很有意思，你问的问题非常好，咱们都是一起打拼过来的，今天你做了我的下属，我做了你的上司，不是因为那个时候你做了什么事对不起我，而是现在你工作做的如何。

你的工作你觉得做得怎么样？咱们就过去看看你做的工作。”他的工作是负责交换机，这个交换机就是处理电话线。他说：“好，咱们一起去看看。”看了以后，他打开门，我说：“你就站在这，我给你五分钟，你想一想这个东西应该怎么改进。”他又看了看，说：“老板，我应该这么改进。”我说：“你之前这样做工作，做了几年我不知道，我很清楚你做了几年都没有改进过。你现在就做了五分钟你就知道该做什么，那你为什么不做呢？那我该怎么提升你的薪水。”这件事之后，他整个思想就开始改变。

工作当中要不断的扩张

什么原因使人不断地扩张、不断地升迁，是什么原因使人越做越萎缩；职位越做越低，有的连工作都做没了，工作做没了以后你不能怪谁。比如说，那天我看到一个司机，的士司机在那骂 UBER 司机，就算是骂 UBER 司机也不能解决问题。UBER 司机气死的士司机。我给大家算一笔账，我这次去机场的时候，我又叫了一个 UBER，司机一边笑一边跟我讲：他这个生意非常有意思。他辞去工作，因为他那间工厂的工作一天也没赚什么钱，他就想做 UBER，但他也没有汽车，他就去租车行租了一辆车，一天四十块钱的油钱，六十块钱的租车，这是它的一天的费用。他做 UBER 一天能够赚到四百块钱，除去租车的费用和油钱，一天就能赚三百，一个月下来还算不错的收入。

据他所说：这的士司机他们都要死掉。因为的士去一次机场收的士费五块钱，一进去机场，坐德士的人就多付了五块钱，UBER 司机是驾一辆私家车，这样就不用多收这五块。的士司机要不断地前进，要不然生意怎么没有的都不知道。工作当中也是一样，在工作当中你要不断地扩张，过去这几年你没有扩张，那是你有问题。你里面的思想观念要不断地改变，不断地改变才能使你进到一个扩张的状态。

神要不断地扩张我们的境界，在扩张当中感觉是非常

好的，今天教会给很多弟兄姐妹带来兴奋点，因为教会是扩张的教会。接下来如何不断地推进、不断地扩张。什么东西不涨都出问题，为什么房子价钱一涨整个市场就活了，很多人就进去要买，更买就更涨，然后就炒作，那会不会出泡沫？那肯定会出泡沫，问题在那呢？房价一旦停止增长，最后买到房子的人就会烂在手里。他就要付出之前所付出的代价，到最后他就会很惨，所有的炒作不管它是期货、黄金、还是股票都是一样的。大家都在看好了一个增长的趋势，什么东西不增长都是问题，我们教会的 JX 弟兄说：“解决发展的问题要靠发展，不管解决什么问题都是要靠发展。”今天我们教会开始进到一个状态，每个人都兴奋，兴奋就扩张，更兴奋就更扩张，然后每个人的生命就开始浮现出来，所以教会不扩张都不行，人不扩张也是不行的，生意不扩张也不行的，股票不扩张也是不行的，扩张的问题就成了关键。

在工作当中要学会抓住机会，谁抓不住机会谁就要被这个市场淘汰，如果你是一个抓不住机会的人，你真得不能怪别人。你比如说实体店，现在的店铺都被网店取代，以前的店铺在没有马云的时候，一个店铺养三代人，现在一个店铺一代人都养不了。所以今天就开始了解不断地扩张这种重要性。今天是进到一个网络的时代，我喜欢做市场营销，为什么我要做市场营销？我在营销 YX 姐妹，我见到人说这是我们的市场营销总监，她是网络营销专家——这是同工。坐飞机的时候我就开始教导 YX 姐妹，里面的境

界，里面的知识也要不断的扩张。开始去读市场营销这种原理，市场营销的理论。今天我们一定要知道，你的学历是不值钱的，你的经验才是值钱，如果你在上学的时候就积累经验这个人就不了得。

我告诉大家一个观念，千万不要只看重那张纸，那张纸是过去，发展才是硬道理。我给大家一个算一笔账，一个人的学历不管你是什么文凭，从大学里出来，开始走上工作岗位，五年之后失效，为什么呢？因为你就是拿着北大的文凭，拿着清华的文凭。人家第一件事问你：在过去五年你干了一件什么事，如果你什么都没有干，那是很糟糕的事情。

我们当中有一个姐妹在家带孩子，带了挺长一段时间，孩子大一些了就出去找工作，然后一找就找到了一个主管的职位。我们的神真的很奇妙，按人的逻辑那真是太奇妙了。五年以后你的学历作用会失效，但是神迹还是会发生的。如果你今天发现你的学历已经失效了，你说神迹要发生在我身上，那是神能够做的事，人不能做，但是问题在那呢？你还是需要发展，你不能无知。因为你要积累丰富的经验，经验才是关键，如果一个人从大学里出来，五年没有经验他的学历会失效，如果今天你有了经验，五年之后人家问你：过去十年你干了什么工作或你过去那五年又干了什么工作，你又没有说干了什么，那的确是很糟糕的，你的学历也帮不了你什么了。

一个人不能够退后，也不能够吃老本。我在二十几岁做工的时候就有这种观念，邓小平说：发展就是硬道理，我们中国就是这么走过来的。今天之所以有杭州、有上海、有长三角、有珠三角，都是发展来的，当时邓小平在深圳画了一个圈，就成了今天的深圳。今天我们一定要知道你要不断地积累经验，经验会变成你的价值，所以我在写简历的时候我基本上会这么写：知识是你知道什么；技能是你会做什么；经验是你利用了技能解决了什么问题，这叫做经验，经验是个结果。学历是知识，那是很低的层次，经验是一个很高的层次，就是你做了什么解决了什么问题。

所以我常常问：什么是工作经验？很多人都答不对，在我们当中新来的人有很多人都答不对。我们以前的兄弟姐妹也听我讲过什么叫做经验，一个人工作了十年他有几年的工作经验，工作了十年就有十年的经验吗？你可以说是，也可以说不是，工作了十年有没有十年的经验？经验是什么呢？经验是解决了问题之后你得到的那种经历叫经验。也就是一个人在解决问题的时候是相当的痛苦的，大家不要以为解决问题是一件容易的事，那是苦思冥想之后、左学右学、挖来挖去、网上搜来搜去、弄了半天得出来的，就是发现解决问题的时候发现百分之九十你所学的，在探索的过程中实际上是无效的，基本上百分之八十是无效性，当解决一个新问题的时候，你百分之八十的工作是无效的，只有百分之二十是有效的，但是你知道什么东西无效，什么东西有效，这叫做经验。

今天我遇到我的同学，我们俩从小最好，从小学一年级开始，一直到高中毕业，仍然在同一个班，我们俩都在最好的班，用他的话说，我们俩都是好学生，但是你是最好学生当中的最好学生，他给我的评价让我点受宠若惊。现在他是总经理，中国纺织行业前三名最好的企业当中的一个老总，我们叫他石总，这个石总他解决问题很有经验。他就跟我说，我们小时候他的话比我多，他的话本来不多但是比我多，我的话比他还少，为什么我今天话多了呢？有些时候不打草稿都口若悬河，问题在哪？那是过去的这些年积累了大量的工作经验，大量的工作经验里面不断总结。

如果有人来面试我的话，他说：你有多少年的工作经验？我会说五千年，这是开玩笑，也算是在忽悠人，为什么呢？因为五千年的人会做的事我会干；四千年的人会的事我也会干；四千年亚伯拉罕做的事我们今天仍然在做；三千年前大卫会做的事我们也会干；二千年前耶稣，保罗做的事我们也会做。

石总就跟我讲了他的管理经验，我对他说我就看上了你的才能，我们很需要人才，可以高薪聘请，虽然我们也不一定请得起，但让他来给我们免费做工也不是没可能的，我绝对可以给你实现价值的平台。他讲了一个很有趣的事情，有经验的人解决问题快，没经验的人在那绕弯子，其实差很多。管理企业，方向要刻在钢板上，措施要写在沙滩上，措施要不断的变化，方向不能总变。有一个他们下面的

厂家，使用他们工厂的产品，结果工人投诉，说产品质量有问题，然后老总就知道了，他的职员解决不了这个问题，要求退货，主任也解决不了，整个公司就指望他了。他去了就先搞好关系不谈货的事，然后关系好了，他从桌子那走过来走到沙发，这是个肢体语言，意思是开始接纳你，接纳的原因是有经验，你说的他喜欢听，很尊荣你，一般的老板不会这样，喜欢摆谱，石总就说今天来也没别的事，就是叙叙旧，我们的产品出了问题，我们还是负责人的工厂，你要退就退吧，但是对方就不打算纠缠了，经验不如他当然薪水就不如他，积累经验就能解决问题。

要明白在工作当中充满了机会，工作中如何积累经验就成了工作的主轴，在教会里如何积累服侍的经验就会成为你的主轴，有无经验赶鬼那效果不一样。有无经验的医生也不一样，有经验的医生在中国出了名后，不拿红包还不行，因为不收病人就怕医生手术不用心，没经验的医生就不会碰到这样的事，我们都要学会积累经验。我工作的时候老板有一个很挑战的问题，老板就让我解决，同事就会觉得我又倒霉了，到底是我倒霉了还是我等着机会了，如果这个问题都解决不了，就算是我没解决成功我没有损失，若是都能解那么我就能得到肯定和赞赏。我常常解决别人解决不了的问题，这是机会。我的薪水总是涨，我是我老板的止疼药。积累经验要看见工作中的机会，很多人愚蠢，将机会当麻烦。我们要学会调整好自己的心态，学会抓住机会。

重复的工作是没有价值的，比如说司机每天拉人，没有经验，但时间长了就习惯了，是重复性工作。我喜欢做非重复性工作，非重复性工作是积累经验的关键，我为什么喜欢在教会做原创，因为时间长了就无聊了，就想解决新问题，就会带来新经验，从而带来新扩张，周而复始，形成一个良性的循环。多少人的教会就要用相应的管理办法，教会不断的变大，管理办法也要提升改进，解决新问题是麻烦但是有意思。

今天学习怎么在中国买房地产，要有经验，YX 姐妹有丰富的经验。买东西的人都是想把东西卖出去，你别担心不卖给你，谈一会就走开，要让其觉得你是真正的买家，他就会认真对待，那你要将这个价格说到底，讨价还价需要经验，没经验就会被骗，提升改进都跟新问题有关系，新问题是发展得来的问题，解决发展的问题要靠发展，不断地积累经验向前推进。我喜欢积累赶鬼的经验，我们的团队越来越强，医治释放越有经验就越快，类似保罗的事在我们中发生不奇怪。有经验就懂得多，到我 103 岁可以赶 56 年的鬼就会有经验，亚当时有 800 年的工作经验，是不得了的。

若你遇到问题就觉得倒霉那就麻烦了，要看成机会。工作中有灰色地带，可做可不做，灰色地带其实是机会。如果你把你的任务和灰色地带都做了，老板觉得你做的很好，就成了你的任务，然后就会有类似的事情发生，有的人觉

得这样很累，但是有创新就会有效率，就算是将灰色地带的活都干了也能正常下班，你能在有限的时间完成这些就是你的价值，有人薪水涨是因为总是做灰色地带，正是老板所喜欢的，你是人才，猎头公司也来找你。

灰色地带理论是我发明的，在书上找不到，在教会里没人干的活我就干，前段时间 HF 弟兄就把数据库的事揽下来，原来是我干的，然后他就知道怎么做了，就有经验了。我做领导不喜欢先训练再做事，可以先做，做好了来找我，我的时间我都要有回报，回报就是人得造就，然后我就观察谁做灰色地带的活，以后在教会大家就会抢着做灰色地带的事。教会还在发展中，永远都有机会。

工作中的机会

严长寿在工作中遇到机会，有一天他观察这些人都到下班的时间还不下班，他就问：你为什么不下班？他同事说：“我得把电报发出去呀。”那个年代所有的金融都跟发电报有关系，可为什么要整到晚上十点呢？因为没有线，有线才可以发呀，所以他就告诉发电报的人，你交给我发，我帮你，反正我也没有事情，因此他就学会了发电报，当他会了以后说：你们都回家，这电报都给我，我帮你们发，因此他成了关键人物了，他罢工所有人都要加班。他多做

的这些工作虽然很累，但是大家都非常喜欢他。有些人很笨，他眼里没活，看不到机会，这辈子就没有出息了。

所以大家千万记住我今天所讲的，工作中会遇到很多机会的。严长寿又经历了一次，那时机场需要一个监督员，就是接机送机，然后他一看有很多老外啊，我得学英文，结果学会了，严长寿就开试跟老外讲英文，非常的流畅，转眼间就成了总经理助理。做到二十八岁，这时候他眼观六路耳听八方，他接触的层次高啊，他的老板是美国人，负责整个亚太的运作，什么事都知道。在美国七十年代的时候，大公司就是抢占地盘，不在乎赔钱不赔钱，结果严长寿干了一件事，他看到了机会，就写了一份报告告诉老板：虽然这不是在我们工作计划范围之内，但是做这个可以赚钱，老板不相信，结果严长寿的机会被他的好朋友知道了，他朋友就回去找他的老总，无论如何要把他挖过来。

半年之后他做成这个项目，帮助老板赚了很多钱，美国总公司就好奇问他的老板：“你这活怎么干的，今年我们亏了很多，你却赚了很多钱？”他的老板说因为我有一位助手，名叫严长寿，并把他的经历告诉了他们。刚好有一职位缺着的，结果严长寿 28 岁就做了亚太主管，负责整个公司的运行。后来哈佛大学请他去讲课。所以人在工作中要抓机会，今天机会到处都是。

机会到处都是

我是建立教会的，今天建立教会是一个机会，你知道我们这个机会是怎么来的吗？大半年前我说不行，我们不能老是远距啊，我们要举办一个住棚节，却没有成功。但是去了深圳来了很多的人，我说神啊你透过这件事告诉我们什么？我去杭州时，又来了二十号人，我知道该怎么做了。将来凑钱买产业都是很小的事情，所以弟兄姐妹千万别停留在目光很短的位置上，在我的头脑里有一个大楼，三百多个房间，来很多的弟兄姐妹，我们就接待，我们会有很多员工，很多课室。每当我见到教会的弟兄姐妹我就会感到很亲切，原来神让我建立教会这么好啊！

我们的脑袋要清醒，不要犯浑，还要知道自己是谁，我们不过是神要祝福这个时代的器皿。咱们就要知道，这个时代不管你做什么都充满了机会，如果我们今天生活在充满机会的时代，不知道如何抓住机会，到老了后悔，不要怪我们的神，要怪就怪我们自己不知道抓住机会。在工作当中，有享受、创新和满足。如果你是一个常常抓住机会的人，我告诉你：你会抓住机会过后，就会翻倍，抓住机会的回报率都是非常高的，抓住机会是一个能力，你就在你的工作岗位上抓住训练你能力的机会。

所以抓机会也是经验，我不太喜欢浮夸的人，比如医治释放，有人说：牧师我觉得感冒不需要祷告，可以吃药

啊，等我得癌症的时候再祷告呗。我就说感冒不能死的病你不能操练信心，你要死的病你操练信心你操练的起吗？小事干不了大事做不来，就会成为废物，所以今天开始学习从小的地方开始抓，训练自己抓机会的能力。眼观六路耳听八方，哪有时间负面啊？也没有时间觉得累，因为每天都在很亢奋的状态中。我觉得在这个时代不懂得操练自己就是一个悲哀。马云在一个有大片土地的农村搞了一个淘宝城，带动发展了高科技的开发区。

机会到处都是，看起来不起眼的地方，也可能是机会。今天我告诉你一个关键，马云跑到哪里圈一块地，你就去圈一小块；约瑟买粮你也买粮；约瑟卖粮你也卖粮，你就厉害了。所以人还得有圈子，没圈子是不行的！如果你看到那一圈人是一群小气鬼，目光短浅、鼠目寸光，说的话，做的事和想的东西都是老土，你得躲的远点，一靠近他们，你就成为他们那样。你要开始靠近那些有异象和梦想的圈子，能够抓住机会不断的积累经验，你圈子的层次就开始不断地上升。居上不局下，做首不做尾，那本是神的旨意，今天如果你有体力，就把你自己不断地让神淘造你，淘造成一位尊贵、荣耀、有上进心的人。机会到处都是，抓住机会。阿门！

系列书单

◆ 新书推荐 ◆



专心侍奉神 （上部）- 《约书亚记》01-11章

专心侍奉神 （下部）- 《约书亚记》12-24章

认清虚空的人生 - 《传道书》（第2版）

始于信以至于信（上部）- 《罗马书》（第2版）01-08章

始于信以至于信（下部）- 《罗马书》（第2版）08-16章



竭力进到完全（上部）- 《希伯来书》01-09章

竭力进到完全（下部）- 《希伯来书》10-13章

建立得胜教会的启示（上部）- 《启示录》01-11章

建立得胜教会的启示（下部）- 《启示录》12-22章

你们要称为耶和华的祭司（上部）- 《以赛亚书》01-20章

你们要称为耶和华的祭司（中部）- 《以赛亚书》21-40章

你们要称为耶和华的祭司（下部）- 《以赛亚书》42-66章

✧ 最实用课程 ✧ 建造信仰根基，释放属天能力



得着恩典 - 《101课程》

得着命定（上部）- 《201课程》

得着命定（下部）- 《201课程》

像耶稣一样做医治释放 - 《医治释放课程》

《灵界的故事》

《华人命定神学理念》

✧ 全球网络特会 ✧ 从寻求到得着命定



《全球网络圣经研习会》

《全球医治释放研讨会》

《得胜教会的启示》

《教会的牧养》

《得着命定，成为祝福》

最受欢迎NO.1

◆ 《创世记》查经四部曲 ◆



不信是人类问题的根源 - 《创世记》1-11章
开辟信心之路的亚伯拉罕和以撒 - 《创世记》12-26章
传承信心之路的雅各 - 《创世记》27-36章
实践信心之路的约瑟 - 《创世记》37-50章

最受欢迎NO.2

◆ 活出丰盛系列 ◆



《活出丰盛》
第一部：

不要爱面子；创新；
压力管理；不是销售也要学习做销售；
提升工作效率；

《活出丰盛》
第二部：

时间管理；观察力；
遇见工作中的机会；
从困惑中走出来；
机会与拐点；
诚信；判断力；

《活出丰盛》
第三部：

在变化中生存；
眼力；自律；读书；
除去疲劳；生活中的习惯；
做好生命中最重要的那件事；

◆ 现有全部查经书籍 ◆



亲眼看见你 - 《约伯记》
认清虚空的人生 - 《传道书》（第1版）

属灵的人看透万事 - 《哥林多前书》
属灵的人看透万事 - 《哥林多后书》

祝福和咒诅（上部）- 《申命记》01-15章
祝福和咒诅（下部）- 《申命记》18-34章

能打仗的才算数（上部）- 《民数记》01-12章
能打仗的才算数（中部）- 《民数记》13-24章
能打仗的才算数（下部）- 《民数记》25-36章

好牧人为羊舍命（上部）- 《约翰福音》01-11章
好牧人为羊舍命（下部）- 《约翰福音》12-21章

◆ 现有全部查经书籍 ◆



纯正的福音 - 《加拉太书》

危机中的拯救 - 《以斯帖记》

一边争战，一边建造 - 《尼希米记》

恢复以神为中心的生活 - 《以斯拉记》

这福音本是神的大能 - 《罗马书》（第1版）

荣耀的教会/建立信主的逻辑体系 - 《以弗所书》/《腓立比书》

你们就必得着能力（上部）- 《使徒行传》01-13章

你们就必得着能力（下部）- 《使徒行传》14-28章

君尊的祭司-《撒母耳记上》

君王大卫（上部）- 《撒母耳记下》01-12章

君王大卫（下部）- 《撒母耳记下》13-24章

行耶和华中看为正的（上部）- 《列王纪上》

行耶和华中看为正的（下部）- 《列王纪下》01-15章

行耶和华中看为正的（下部）- 《列王纪下》16-25章

信的人必有神迹奇事随着（上部）- 《马可福音》01-08章

信的人必有神迹奇事随着（下部）- 《马可福音》09-16章